

### บทที่ 3

#### วิธีดำเนินการวิจัย

การศึกษาเรื่อง กระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชนในจังหวัดสงขลาครั้งนี้ ทำการศึกษาแบบเชิงพรรณนา อรรถาธิบาย (Descriptive-Explanatory Research) โดยมีวิธีดำเนินการวิจัยดังต่อไปนี้ คือ

#### การเลือกพื้นที่ใช้ศึกษา

จังหวัดสงขลามีตลาดนัดชุมชนทั้งหมดจำนวน 183 แห่ง โดยสำรวจจากสมาชิกองค์การบริหารส่วนตำบลและสมาชิกเทศบาล รวมถึงประชาชนที่อยู่ภายในพื้นที่จังหวัดสงขลา (รายละเอียดปรากฏในภาคผนวก) สามารถจำแนกออกได้เป็น

1. ตลาดนัดชุมชนที่อยู่ในเขตเทศบาล จำนวน 21 แห่ง
2. ตลาดนัดชุมชนที่อยู่นอกเขตเทศบาล จำนวน 162 แห่ง

โดยในการวิจัยครั้งนี้ผู้วิจัยเลือกประชากรที่ศึกษาเฉพาะตลาดนัดชุมชนที่อยู่นอกเขตเทศบาลทั้ง 162 แห่ง เนื่องจากสอดคล้องกับขอบเขตของการวิจัยที่มุ่งเน้นศึกษาถึงตลาดนัดชุมชนชนบทในพื้นที่นอกเขตเทศบาล รายละเอียดตามตาราง 1 ดังนี้

ในการเลือกพื้นที่ศึกษาผู้วิจัยดำเนินการดังนี้ คือ

1. ผู้วิจัยทำการเลือกพื้นที่ที่ศึกษา โดยแบ่งพื้นที่ออกเป็น 3 ลักษณะตามการกระจายทางพื้นที่ของตลาดนัดชุมชนที่มีลักษณะการกระจาย 3 แบบ (Robert H.T. Smith, 1978 : 199-221) คือ แบบเกาะกลุ่ม (Cluster) แบบกระจัดกระจาย (Random) และแบบปกติ (Regularity) นอกจากนี้ เจ คีธ ทอร์ฟ (J. Keith Thorpe) กล่าวถึงวิธีการวิเคราะห์ความเหมาะสมที่สุดของที่ตั้งของตลาดนัดที่พิจารณาจากลักษณะการกระจายตัวของตลาดนัด โดยตลาดนัดที่มีลักษณะการกระจายแบบเกาะกลุ่มจะมีการแข่งขันทางพื้นที่มาก ดังนั้นเพื่อลดการแข่งขันทางพื้นที่จึงควรจัดตลาดนัดให้มีลักษณะแบบกระจัดกระจายและแบบปกติ (Robert H.T. Smith, 1978 : 81-97) ดังนั้นเพื่อให้เกิดการกระจายตัวทางพื้นที่ของตลาดนัดชุมชน ผู้วิจัยจึงได้ดำเนินการแบ่งพื้นที่ออกเป็น 3 ลักษณะตามการกระจายทางพื้นที่ดังนี้ คือ

จำนวนตลาดนัดชุมชนที่ใช้จำแนกกลุ่มพื้นที่ศึกษาตามการกระจายทางพื้นที่ของตลาดนัดชุมชน

$$= \frac{\text{พื้นที่ที่มีการกระจายของจำนวนตลาดนัดชุมชนมากที่สุด} - \text{น้อยที่สุด}}{\text{ลักษณะของการกระจายทางพื้นที่}}$$

$$= \frac{28 - 1}{3}$$

$$= 9$$

2. หลังจากนั้นจึงแบ่งอำเภอตามลักษณะการกระจายทางพื้นที่ของจำนวนตลาดนัดชุมชนรายละเอียดตามตาราง 2

ตาราง 2 ชื่ออำเภอโดยอาศัยการแบ่งตามลักษณะการกระจายทางพื้นที่ของจำนวนตลาดนัดชุมชนในจังหวัดสงขลา

ลักษณะ	จำนวนของตลาดนัดชุมชน (แห่ง) ตามการกระจายทางพื้นที่	อำเภอ
กระจัดกระจาย	1-10	คลองหอยโข่ง บางกล่ำ ควนเนียง นาหม่อม กระแสสินธุ์ สะบ้าย้อย รัตภูมิ เมืองสงขลา ระโนด สิงหนคร
ปกติ	11-20	จะนะ นาทวี เทพา สะเดา

เกาะกลุ่ม	21 ขึ้นไป	สติงพระ หาดใหญ่
-----------	-----------	-----------------

3. ผู้วิจัยทำการสุ่มตัวอย่างในแต่ละระดับชั้นอย่างเป็นสัดส่วน (Proportional Stratified Random Sampling) ตามลักษณะการกระจายทางพื้นที่ของจำนวนตลาดนัดชุมชน ด้วยวิธีสุ่มอย่างง่ายแบบไม่ใส่กลับคืน (Simple Random Sampling without Replacement) รวมจำนวนกลุ่มตัวอย่างทั้งหมด 8 อำเภอ รายละเอียดตามตาราง 3

ตาราง 3 ชื่ออำเภอกลุ่มตัวอย่างจำแนกตามลักษณะการกระจายทางพื้นที่ของจำนวนตลาดนัดชุมชนในจังหวัดสงขลา

ลักษณะ	จำนวนของตลาดนัดชุมชน (แห่ง) ตามการกระจายทางพื้นที่	อำเภอ
กระจัดกระจาย	1-10	คลองหอยโข่ง บางกล่ำ นาหม่อม รัตภูมิ เมืองสงขลา
ปกติ	11-20	จะนะ สะเดา
เกาะกลุ่ม	21 ขึ้นไป	หาดใหญ่

4. ผู้วิจัยใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างตลาดนัดชุมชนในแต่ละอำเภอแบบกำหนดโควต้า (Quota Sampling) เพื่อให้ได้พื้นที่เป้าหมาย โดยเลือกอำเภอละ 2 แห่ง ด้วยวิธีสุ่มอย่างง่ายแบบไม่ใส่กลับคืน (Simple Random Sampling without Replacement) รวมจำนวนตลาดนัดชุมชนทั้งหมด 16 แห่ง รายละเอียดตามตาราง 4

ตาราง 4 พื้นที่และที่ตั้งของตลาดนัดชุมชนที่ใช้ในการศึกษา

อำเภอ	ที่ตั้งของตลาดนัดชุมชน
คลองหอยโข่ง	1. ตลาดนัดชุมชนบ้านโคกเหรียญ หมู่ที่ 2 ตำบลโลกม่วง

	2. ตลาดนัดชุมชนบ้านหน้าวัดโพธิ์ หมู่ที่ 3 ตำบลคลองหอยโข่ง
บางกล้า	1. ตลาดนัดชุมชนวัดคงคาเรียบ ตำบลบางกล้า 2. ตลาดนัดชุมชนหน้าที่ว่าการอำเภอบางกล้า หมู่ที่ 1 ตำบลบางกล้า
นาหม่อม	1. ตลาดนัดชุมชนนาหม่อม หมู่ที่ 5 ตำบลนาหม่อม 2. ตลาดนัดชุมชนบ้านควนจง หมู่ที่ 4 ตำบลนาหม่อม
รัตภูมิ	1. ตลาดนัดชุมชนท่าชะมวง (ฝั่ง อบต.) หมู่ที่ 3 ตำบลท่าชะมวง 2. ตลาดนัดชุมชนกำแพงเพชร ตำบลกำแพงเพชร
เมืองสงขลา	1. ตลาดนัดชุมชนเกาะแก้ว ตำบลเกาะแก้ว 2. ตลาดนัดชุมชนควนหิน ตำบลพะวง
จะนะ	1. ตลาดนัดชุมชนบ้านนาทับ หมู่ที่ 6 ตำบลนาทับ 2. ตลาดนัดชุมชนวัดควนมิตร หมู่ที่ 2 ตำบลคลองเปียงะ

ตาราง 4 (ต่อ)

อำเภอ	ที่ตั้งของตลาดนัดชุมชน
สะเตาะ	1. ตลาดนัดชุมชนบ้านสองพี่น้อง หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านสองพี่น้อง 2. ตลาดนัดชุมชนบ้านโคกพันต้น หมู่ที่ 7 ตำบลทุ่งหมอ
หาดใหญ่	1. ตลาดนัดชุมชนวัดท่านางหอม หมู่ที่ 5 ตำบลน้ำน้อย 2. ตลาดนัดชุมชนบ้านนาหลา หมู่ที่ 1 ตำบลน้ำน้อย

### ประชากรและกลุ่มตัวอย่าง

การวิจัยครั้งนี้ผู้วิจัยใช้ประชากรและกลุ่มตัวอย่างทั้งหมด คือบุคคลที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับภายในตลาดนัดชุมชน ประกอบด้วยผู้จัดนัด ผู้ขายภายในตลาดนัดชุมชน รวมทั้งประชาชนที่อาศัยอยู่ในชุมชนใกล้เคียงบริเวณตลาดนัดชุมชน และเจ้าหน้าที่ที่มีส่วนเกี่ยวข้อง ประกอบด้วยข้าราชการประจำ ได้แก่ พัฒนาการตำบล เกษตรตำบล กำนัน และผู้ใหญ่บ้าน และผู้นำท้องถิ่น ได้แก่ สมาชิกองค์การบริหารส่วนตำบล โดยดำเนินการสุ่มกลุ่มตัวอย่างในระดับบุคคลดังต่อไปนี้ คือ

#### 1. บุคคลที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับภายในตลาดนัดชุมชน ประกอบด้วย

1.1 ผู้จัดนัด ใช้วิธีการสุ่มแบบกำหนดโควตา (Quota Sampling) ตลาดนัดชุมชนแห่งละ 1 คน ได้กลุ่มตัวอย่างทั้งหมด 16 คน

1.2 ผู้ขายภายในตลาดนัดชุมชน ผู้วิจัยทำการสุ่มตัวอย่างในแต่ละระดับชั้นอย่างเป็นสัดส่วน (Proportional Stratified Random Sampling) ตามขนาดของตลาดนัดชุมชน ด้วยวิธีสุ่ม

อย่างง่ายแบบไม่ใส่กลับคืน (Simple Random Sampling without Replacement) สำหรับขนาดของตลาดนัดชุมชนนั้น ผู้วิจัยได้ใช้ดัชนีการพิจารณาของริชาร์ด ไชแมนสกี ซึ่งพิจารณาจากจำนวนของร้านค้าและจำนวนของประเภทสินค้าที่มีขายอยู่ในตลาดนัดชุมชน (Smith, 1978 : 171-185) และจากการใช้วิธี Natural Break สามารถแบ่งตลาดนัดชุมชนออกเป็น 3 ขนาดดังนี้ คือตลาดนัดชุมชนที่มีขนาดเล็ก มีจำนวนร้านค้าตั้งแต่ 16-81 ร้าน ตลาดนัดชุมชนที่มีขนาดกลาง มีจำนวนร้านค้าตั้งแต่ 82-173 ร้าน และตลาดนัดชุมชนที่มีขนาดใหญ่ มีจำนวนร้านค้าตั้งแต่ 174 ร้านขึ้นไป (พีระนันท์ ชลอเอกนิษฐ์, 2545 : 87)

ผู้วิจัยทำการสุ่มกลุ่มตัวอย่างในแต่ละระดับชั้นตามขนาดของตลาดนัดชุมชน ซึ่งกำหนดสัดส่วนดังนี้ (วาณี เรื่องคิลกรัตน์, 2531 : 8-9) คือตลาดนัดชุมชนที่มีขนาดใหญ่ใช้กลุ่มตัวอย่างจำนวน 30 คน ตลาดนัดชุมชนที่มีขนาดกลางใช้กลุ่มตัวอย่างจำนวน 20 คน และตลาดนัดชุมชนที่มีขนาดเล็กใช้กลุ่มตัวอย่างจำนวน 5-10 คนดังต่อไปนี้ คือ

1. ตลาดนัดชุมชนบ้านโคกเหียง หมู่ที่ 2 ตำบลโคกม่วง จำนวน 20 ชุด
2. ตลาดนัดชุมชนบ้านหน้าวัดโพธิ์ หมู่ที่ 3 ตำบลคลองหอยโข่ง จำนวน 20 ชุด
3. ตลาดนัดชุมชนวัดคงคาเรียบ ตำบลบางกล้า จำนวน 20 ชุด
4. ตลาดนัดชุมชนหน้าที่ว่าการอำเภอบางกล้า หมู่ที่ 1 ตำบลบางกล้า จำนวน 30 ชุด
5. ตลาดนัดชุมชนนาหม่อม หมู่ที่ 5 ตำบลนาหม่อม จำนวน 20 ชุด
6. ตลาดนัดชุมชนบ้านควนจง หมู่ที่ 4 ตำบลนาหม่อม จำนวน 5 ชุด
7. ตลาดนัดชุมชนท่าชะมวง (ฝั่ง อนาคต.) หมู่ที่ 3 ตำบลท่าชะมวง จำนวน 5 ชุด
8. ตลาดนัดชุมชนกำแพงเพชร ตำบลกำแพงเพชร จำนวน 5 ชุด
9. ตลาดนัดชุมชนเกาะแก้ว ตำบลเกาะแก้ว จำนวน 20 ชุด
10. ตลาดนัดชุมชนควนหิน ตำบลพะวง จำนวน 30 ชุด
11. ตลาดนัดชุมชนบ้านนาทับ หมู่ที่ 6 ตำบลนาทับ จำนวน 20 ชุด
12. ตลาดนัดชุมชนวัดควนมิตร หมู่ที่ 2 ตำบลคลองเป็ยะ จำนวน 20 ชุด
13. ตลาดนัดชุมชนบ้านสองพี่น้อง หมู่ที่ 1 ตำบลบ้านสองพี่น้อง จำนวน 5 ชุด
14. ตลาดนัดชุมชนบ้านโคกพันต้น หมู่ที่ 7 ตำบลทุ่งหมอ จำนวน 20 ชุด
15. ตลาดนัดชุมชนวัดท่านางหอม หมู่ที่ 5 ตำบลน้ำน้อย จำนวน 20 ชุด
16. ตลาดนัดชุมชนบ้านนาหลา หมู่ที่ 1 ตำบลน้ำน้อย จำนวน 20 ชุด

2. ประชาชนที่อาศัยอยู่ในชุมชนใกล้เคียงบริเวณตลาดนัดชุมชนภายในระยะทาง 800 เมตร ซึ่งพิจารณาจากความสะดวกสำหรับคนเดินเท้า พบว่าระยะเดินเท้าที่สามารถเดินเท้าได้อย่างสะดวกที่สุด คือจากที่พักอาศัยถึงย่านการค้าขายท้องถิ่น (Local Shopping) ควรมี

ระยะทาง 800 เมตร (1/2 หรือ 1/4 ไมล์) หรือเดินเท้า 5-10 นาที (Joseph De Chiara, 1984 : 197-199) โดยใช้วิธีการสุ่มกลุ่มตัวอย่างแบบมีระบบ (Systematic Sample) จำนวนตลาดนัดชุมชนแห่งละ 5 คริวเรือน (ส่องพรรณ ตริยมงคลกุล และ สุภาพ นิตราภรณ์, 2541 : 84-85) โดยเก็บข้อมูลจากตัวแทนคริวเรือนที่บรรลุนิติภาวะ รวมกลุ่มตัวอย่างทั้งหมด 80 คน

### 3. เจ้าหน้าที่ที่มีส่วนเกี่ยวข้อง ประกอบด้วย

3.1 ข้าราชการประจำ ได้แก่ พัฒนาการตำบล เกษตรตำบล กำนัน และผู้ใหญ่บ้าน กลุ่มตัวอย่างละ 1 คน ได้กลุ่มตัวอย่างทั้งหมด 64 คน โดยทำการสุ่มตัวอย่างแบบเฉพาะเจาะจง (Purposive Sampling)

3.2 ผู้นำท้องถิ่น ได้แก่ สมาชิกองค์การบริหารส่วนตำบล ตลาดนัดชุมชนแห่งละ 1 คน ได้กลุ่มตัวอย่างทั้งหมด 16 คน โดยทำการสุ่มตัวอย่างแบบเฉพาะเจาะจง (Purposive Sampling)

### แบบแผนการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยเชิงพรรณนาและอธิบาย (Descriptive-Explanatory Research) โดยผู้วิจัยได้เก็บรวบรวมข้อมูลจากเอกสาร และผลงานวิจัยในอดีตเพื่อนำมาพัฒนาเป็นแบบสอบถามที่มีคุณภาพด้วยการทดสอบความถูกต้องตามเนื้อหา (Content Validity) รวมถึงการวิเคราะห์เป็นรายข้อ (Item Analysis) เพื่อหาค่าอำนาจจำแนก (Discriminant Power) และการทดสอบค่าความน่าเชื่อถือ (Reliability) หลังจากนั้นผู้วิจัยจึงนำแบบสอบถามไปใช้สัมภาษณ์กลุ่มตัวอย่างที่สุ่มเลือกมา และนำข้อมูลที่รวบรวมมาได้ไปวิเคราะห์ด้วยวิธีทางสถิติ ทดสอบสมมติฐาน สรุปผล อภิปรายผลและข้อเสนอแนะ

### เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย

เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้ เป็นแบบสอบถามทั้งปลายปิดและปลายเปิดมีทั้งหมด 3 ตอน โดยแต่ละตอนมีวัตถุประสงค์เพื่อมุ่งสำรวจข้อมูลต่างกัน คือ

ตอนที่ 1 เป็นการสอบถามข้อมูลทั่วไป ประกอบด้วย

- 1.1 เพศ
- 1.2 อายุ
- 1.3 ศาสนา
- 1.4 ระดับการศึกษา
- 1.5 รายได้จากการจำหน่ายสินค้า
- 1.6 อาชีพหลักและอาชีพเสริม

- 1.7 ระยะเวลาในการเข้าทำกิจกรรมตลาดนัดชุมชน
- 1.8 ระยะห่างจากที่พักอาศัยของผู้ขายถึงตลาดนัดชุมชน
- 1.9 ระยะเวลาที่ก่อตั้งตลาดนัดชุมชนและเวลาในการเปิดปิดตลาดนัดชุมชน
- 1.10 ค่าเช่าแผงพื้นที่ภายในตลาดนัดชุมชน

แบบสอบถามส่วนที่ 1 เป็นคำถามที่ให้ผู้ตอบทำเครื่องหมาย (/) ลงในช่องสี่เหลี่ยมหรืออาจเติมข้อความตามความเป็นจริง

ตอนที่ 2 เป็นการสอบถามข้อมูลเกี่ยวกับปัจจัยที่มีผลต่อกระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชน ประกอบด้วย

- 2.1 ด้านการเมืองการปกครอง
  - 2.1.1 ผู้นำท้องถิ่น
  - 2.1.2 นโยบายของรัฐ
  - 2.1.3 การสนับสนุนจากหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง
- 2.2 ด้านเศรษฐกิจ
  - 2.2.1 ความเพียงพอของสินค้าและบริการ
  - 2.2.2 อำนาจการต่อรองและการแข่งขัน
  - 2.2.3 ความมั่นคงในอาชีพ
- 2.3 ด้านเทคโนโลยี
  - 2.3.1 ความเพียงพอของเทคโนโลยี
  - 2.3.2 ความสามารถในการวางแผนและบริหารจัดการเทคโนโลยี
  - 2.3.3 ความสามารถในการนำเทคโนโลยีดั้งเดิมมาใช้และ/หรือประยุกต์ใช้กับเทคโนโลยีสมัยใหม่
- 2.4 ด้านสังคมและวัฒนธรรม
  - 2.4.1 ค่านิยมและความเชื่อ
  - 2.4.2 ความสัมพันธ์ภายในชุมชน
- 2.5 สภาพแวดล้อมทางกายภาพ
  - 2.5.1 ขนาดของตลาดนัดชุมชน
  - 2.5.2 การกระจายตัวของตลาดนัดชุมชน
  - 2.5.3 ลักษณะการเข้าถึงตลาดนัด
  - 2.5.4 สภาพการคมนาคม
  - 2.5.5 ระบบสาธารณูปโภค

### 2.5.6 ทรัพยากรภายในชุมชน

## 2.6 องค์ประกอบภายในตลาดนัด

### 2.6.1 พฤติกรรมของผู้ขาย

### 2.6.2 พฤติกรรมของผู้ซื้อ

### 2.6.3 พฤติกรรมของผู้จัดนัด

ตอนที่ 3 เป็นการสอบถามข้อมูลเกี่ยวกับกระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชน ประกอบด้วย

## 3.1 ขั้นการก่อตั้งตลาดนัดชุมชน

### 3.1.1 สถานที่ที่นำไปสู่การก่อตั้งตลาดนัดชุมชน

### 3.1.2 บุคคลหรือกลุ่มคนที่ริเริ่มในการจัดตั้งตลาดนัดชุมชน

### 3.1.3 ความเหมาะสมของที่ตั้งตลาดนัดชุมชน

### 3.1.4 การสร้างความเชื่อมั่นในศักยภาพการทำธุรกิจ

### 3.1.5 การสร้างความรู้สึกรักเป็นเจ้าของ

### 3.1.6 สรรหาผู้จัดนัดที่ฉลาด เสียสละและทำงานหนัก

## 3.2 ขั้นดำเนินกิจกรรมภายในตลาดนัดชุมชน

### 3.2.1 การกำหนดวัตถุประสงค์ภายในตลาดนัดชุมชน

### 3.2.2 การสร้างข้อตกลงร่วมและกฎระเบียบภายในตลาดนัดชุมชน

### 3.2.3 การวางแผนกิจกรรมการค้าภายในตลาดนัดชุมชน

### 3.2.4 การดำเนินกิจกรรมการค้าภายในตลาดนัดชุมชน

#### 3.2.4.1 ประเภทและสัดส่วนของกิจกรรม

#### 3.2.4.2 การจัดการภายในตลาดนัดของผู้จัดนัด

### 3.2.5 พัฒนาผู้จัดนัด ผู้ขายและประชาชนในระดับพื้นที่ให้มีจิตสำนึกในการทำงานร่วมกัน

## 3.3 ขั้นการขยายกิจกรรมและพัฒนาตลาดนัดให้สามารถดำรงอยู่ได้อย่างยั่งยืน

### 3.3.1 การขยายกิจกรรมเพิ่ม (ผู้ขายและประเภทสินค้าที่ขาย)

### 3.3.2 สร้างกระบวนการเรียนรู้และพัฒนาผู้จัดนัดรายใหม่

### 3.3.3 จัดสรรผลประโยชน์ที่พอสมควรและเป็นธรรมแก่ผู้ขายและผู้จัดนัด

### 3.3.4 การพัฒนากลยุทธ์การจัดการด้านการตลาด

### 3.3.5 การสร้างเครือข่ายพันธมิตรตลาดนัดชุมชน

ลักษณะข้อคำถามในตอนต้นที่ 2 และตอนที่ 3 ผู้วิจัยใช้มาตราส่วนประมาณค่า (Rating Scale) 5 ระดับตามแบบลิเคอร์ท (Likert, 1961 : 47) ดังนี้

มากที่สุด	ให้ค่าคะแนน	4
มาก	ให้ค่าคะแนน	3
ปานกลาง	ให้ค่าคะแนน	2
น้อย	ให้ค่าคะแนน	1
น้อยที่สุด/ไม่มี	ให้ค่าคะแนน	0

ในกรณีที่ข้อความมีความหมายทางลบ ผู้วิจัยจะให้ค่าคะแนนตรงข้ามกัน ดังนี้

มากที่สุด	ให้ค่าคะแนน	0
มาก	ให้ค่าคะแนน	1
ปานกลาง	ให้ค่าคะแนน	2
น้อย	ให้ค่าคะแนน	3
น้อยที่สุด/ไม่มี	ให้ค่าคะแนน	4

นอกจากนั้นจะใช้การสัมภาษณ์แบบเจาะลึก (Indepth Interview) กับเจ้าหน้าที่ที่มีส่วนเกี่ยวข้อง ผู้นำภายในท้องถิ่น ผู้จัดนัด รวมถึงประชาชนที่อาศัยอยู่บริเวณตลาดนัดชุมชน นอกจากนี้ผู้วิจัยยังใช้การสังเกตแบบมีส่วนร่วม (Participant Observation) โดยผู้วิจัยจะเข้าไปมีส่วนร่วมในกิจกรรมหรือสถานการณ์ โดยผู้ที่อยู่ในสถานการณ์หรือกลุ่มเป้าหมายรับทราบ ทั้งนี้ผู้วิจัยจะไม่เข้าร่วมกิจกรรมโดยตรง เป็นเพียงการเข้าร่วมดำเนินกิจกรรมบางส่วนเท่านั้น ผู้วิจัยจะทำการบันทึกการสังเกตการณ์ ประกอบกับการสัมภาษณ์บุคคลที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับกิจกรรม เพื่อเป็นเครื่องมือเก็บรวบรวมข้อมูลประกอบการศึกษาเชิงปริมาณ ทั้งนี้เพื่อให้ได้ข้อมูลที่มีความสมบูรณ์

#### แนวทางในการสร้างและพัฒนาแบบสอบถาม

1. ผู้วิจัยได้รวบรวมข้อมูลที่เกี่ยวข้องจากเอกสารงานวิจัยต่างๆ เพื่อนำมาใช้เป็นแนวทางในการสร้างแบบสอบถาม
2. นำแบบสอบถามที่สร้างเรียบร้อยแล้วเสนออาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ตรวจพิจารณา แล้วนำกลับมาแก้ไขตามที่อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์เสนอแนะ

3. นำแบบสอบถามที่ปรับปรุงแล้วในตอนที่ 2 และ 3 ที่ระบุนาตรวัดค่ามากที่สุด มากปานกลาง น้อย และน้อยที่สุด/ไม่มี นำเอามาตรวัดดังกล่าวออก แล้วใส่มาตรวัดว่าวัดได้หรือวัดไม่ได้แทน พร้อมทั้งให้นิยามและตัวชี้วัดของตัวแปรของปัจจัยที่ส่งผลต่อกระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชน และตัวแปรของกระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชน จากนั้นนำไปให้ผู้เชี่ยวชาญ จำนวน 5 คน คอบแบบสอบถามว่าคำถามรายข้อย่อยใดวัดได้หรือวัดไม่ได้ตามนิยามของตัวแปรต่างๆ หลังจากนั้นนำผลไปให้คะแนน โดยถ้าตอบว่าวัดได้ให้ค่าคะแนนเท่ากับ +1 แสดงว่าสอดคล้องหรือตรงตามขอบข่ายเนื้อหาที่ระบุไว้ หรือถ้าตอบว่าวัดไม่ได้ให้ค่าคะแนนเท่ากับ 0 แสดงว่าไม่สอดคล้องหรือตรงตามขอบข่ายเนื้อหาที่ระบุไว้ ตรวจให้คะแนนทุกรายข้อย่อยจนครบทุกข้อของแบบสอบถามทุกชุด แล้วนำไปหาอัตราส่วนความถูกต้องตามเนื้อหา (Content Validity Ratio) ตามสูตรของ ลอร์ชี (Lawshe, 1975 : 563-575 อ้างถึงใน ชลเย็น หงส์ไพศาลวิวัฒน์, 2539 : 43) เมื่อได้ค่าอัตราส่วนความถูกต้องตามเนื้อหาในแต่ละข้อย่อยแล้ว ผู้วิจัยนำค่าดังกล่าวไปเทียบกับค่าที่ลอร์ชีได้จัดทำตารางไว้ โดยลอร์ชีระบุไว้ว่า ถ้ามีผู้ประเมิน 5 คน ค่าอัตราส่วนความถูกต้องตามเนื้อหาต่ำสุดต้องเท่ากับ 0.99 จึงจะมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 ดังนั้นผู้วิจัยจะทำการปรับปรุงข้อคำถามหรือตัดข้อคำถามย่อยที่มีค่าอัตราส่วนต่ำกว่า 0.99 ทิ้งไป

4. นำแบบสอบถามไปทดสอบก่อนใช้จริง (Pretest) กับกลุ่มตัวอย่างจำนวน 30 คน แล้วนำผลที่ได้มาใช้ประโยชน์ในการปรับปรุงแบบสอบถาม ด้วยการวิเคราะห์เป็นรายข้อย่อย (Item Analysis) โดยวิเคราะห์ข้อคำถามที่ใช้มาตรวัดแบบลิเคิร์ต สเกล (Likert Scale) เท่านั้น ซึ่งเป็นข้อคำถามในตอนที่ 2 และ 3 ในการวิเคราะห์แต่ละข้อนั้นมีขั้นตอนดังนี้ คือ

4.1 ตรวจคะแนนในแต่ละรายข้อย่อย

4.2 หาความถี่ของแต่ละรายข้อย่อย

4.3 แบ่งกลุ่มตัวอย่างเป็น 2 กลุ่ม คือกลุ่มสูงและกลุ่มต่ำ ในการแบ่งกลุ่มตัวอย่างจำนวน 30 คนนั้น ผู้วิจัยแบ่งเป็นกลุ่มสูง คือคัดจากผู้ที่มีคะแนนสูงสุดและรองลงมา 10 คน และกลุ่มต่ำ คือคัดจากผู้ที่มีคะแนนต่ำสุดและรองลงมาตามลำดับทั้งหมด 10 คนเช่นกัน

4.4 ในแต่ละรายข้อย่อย ผู้วิจัยจะนำคะแนนของทุกคนในแต่ละกลุ่มไปหาค่าเฉลี่ยและความแปรปรวนโดยหาค่าดังกล่าวจนครบทุกรายข้อ ในแต่ละข้อจึงมีค่าเฉลี่ยและความแปรปรวนของกลุ่มสูง 1 ค่า และของกลุ่มต่ำ 1 ค่า

4.5 นำค่าเฉลี่ยและความแปรปรวนของแต่ละข้อย่อยไปหาค่าอำนาจจำแนก (Discriminant Power) โดยการทดสอบด้วยค่าที (t-test) ตามที่รัตนาศิริพานิช (2533 : 250-251) ได้อธิบายไว้ว่าแบบสอบถามข้อใดที่มีค่าที (t-test) ตั้งแต่ 1.75 ขึ้นไป ถือว่ามีค่าอำนาจจำแนกสูง

อยู่ในเกณฑ์ที่ใช้ได้ ส่วนข้อย่อยข้อใดที่มีค่าที (t-test) เท่ากับ 1.75 หรือต่ำกว่า ผู้วิจัยจะตัดข้อย่อยนั้นทิ้งไปหรือปรับเปลี่ยนข้อคำถาม

5. นำผลจากการทดสอบก่อนใช้จริง จากกลุ่มตัวอย่างจำนวน 30 คน มาหาค่าความน่าเชื่อถือ (Reliability) ด้วยการวัดความคงที่ภายใน (Internal Consistency) และด้วยวิธีหาค่าสัมประสิทธิ์แอลฟา (Alpha-Coefficient) ตามวิธีของครอนบัค (Cronbach, 1990 : 204) โดยเมื่อพิจารณาทั้งฉบับในภาพรวม ค่าความเชื่อมั่นมีค่าเท่ากับ .9667

### การวิเคราะห์ข้อมูล

การวิเคราะห์ข้อมูล ผู้วิจัยได้ทำการประมวลผลโดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูปเพื่อการวิจัยทางสังคมศาสตร์ SPSS 11.5 for Windows (Statistical Package for Social Science) เพื่ออธิบายข้อมูลที่ได้จากการเก็บรวบรวมข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างที่ทำการศึกษาดังนี้ คือ

1. ใช้ค่าสถิติร้อยละ (Percentage) สำหรับอธิบายข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง โดยใช้สถิติพรรณนา (Descriptive Statistics)

2. วิเคราะห์ปัจจัยที่ส่งผลต่อกระบวนการสร้างความเข้มแข็ง และกระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชน โดยใช้ค่าเฉลี่ยเลขคณิต (Arithmetic Mean) และค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน (Standard Deviation) เป็นรายด้านและรายข้อ โดยกำหนดเกณฑ์ในการจัดระดับใช้วิธีแปลผลโดยใช้เกณฑ์สัมบูรณ์ (Absolute Criteria) ได้แบ่งคะแนนเป็นช่วงๆ แต่ละช่วงมีความหมายดังนี้ (วัน เดชพิชัย, 2535 : 531-532)

ค่าเฉลี่ยระหว่าง 3.51 - 4.00	หมายความว่า อยู่ในระดับสูงที่สุด
ค่าเฉลี่ยระหว่าง 2.51 - 3.50	หมายความว่า อยู่ในระดับสูง
ค่าเฉลี่ยระหว่าง 1.51 - 2.50	หมายความว่า อยู่ในระดับปานกลาง
ค่าเฉลี่ยระหว่าง 0.51 - 1.50	หมายความว่า อยู่ในระดับต่ำ
ค่าเฉลี่ยระหว่าง 0.00 - 0.50	หมายความว่า อยู่ในระดับต่ำที่สุด

3. วิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยต่างๆ กับกระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชน โดยใช้วิธีการวิเคราะห์การถดถอยพหุคูณแบบขั้นตอน (Stepwise Multiple Regression) (ศิริชัย พงษ์วิชัย, 2540 : 292-293) เพื่อค้นหาตัวพยากรณ์กระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชนที่ดี และสร้างสมการในการพยากรณ์กระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชน โดยมีขั้นตอนการเลือกตัวแปรอิสระเข้าสมการดังนี้ (กัลยา วานิชย์บัญชา, 2544 : 488) คือ

3.1 เลือกตัวแปรอิสระตัวแรกเข้าสมการ โดยใช้เกณฑ์ของวิธี Forward ถ้าพบว่าไม่มีตัวแปรใดผ่านเกณฑ์ (Entry) จะหยุด และถือว่าไม่มีตัวแปรอิสระตัวใดมีความสัมพันธ์กับตัวแปรตาม แต่ถ้ามีตัวแปรอิสระที่ผ่านเกณฑ์เข้าสมการจะทำต่อไปในขั้นที่ 3.2 ดังนี้

3.2 ใช้เกณฑ์ของ Backward และ Forward โดยพิจารณาเลือกตัวแปรอิสระเข้าสมการโดยกำหนดใน Entry และในขณะเดียวกันจะพิจารณาตัวแปรอิสระที่อยู่ในสมการว่าสมควรที่จะถูกเลือกออกจากสมการหรือไม่ โดยใช้เกณฑ์ Remove ที่กำหนด และเพื่อป้องกันไม่ให้นำตัวแปรเดิมเข้า และออกจากสมการจะกำหนดให้ค่า F ใน Entry มากกว่าใน Remove หรือ F-probability ใน Entry น้อยกว่า F-probability ของใน Remove

3.3 กลับไปทำขั้นที่ 3.2 จนไม่มีตัวแปรอิสระตัวใดเข้าหรือออกจากสมการอีกแล้ว

## บทที่ 4

### ผลการวิจัย

การวิจัยเรื่อง กระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชนในจังหวัดสงขลา ผู้วิจัยได้ทำการศึกษาแบบเชิงพรรณนา อรรถาธิบาย (Descriptive-Explanatory Research) โดยใช้แบบสอบถามทำการสอบถามกลุ่มตัวอย่างคือผู้ขายภายในตลาดนัดชุมชนจำนวน 280 คน จากตลาดนัดชุมชนทั้งหมด 16 แห่งในจังหวัดสงขลา นอกจากนี้ยังใช้การสัมภาษณ์แบบเจาะลึก (Indepth Interview) โดยใช้ลักษณะคำถามแบบมีโครงสร้างสัมภาษณ์เจ้าหน้าที่ที่มีส่วนเกี่ยวข้อง ผู้นำภายในท้องถิ่น ผู้จัดนัด รวมถึงประชาชนที่อาศัยอยู่บริเวณตลาดนัดชุมชนจำนวน 176 คน นอกจากนี้ผู้วิจัยยังใช้การสังเกตแบบมีส่วนร่วม (Participant Observation) ประกอบกับการสัมภาษณ์ผู้ขายภายในตลาดนัดชุมชนที่มีส่วนเกี่ยวข้องกับกิจกรรมเพิ่มเติมเพื่อทำการศึกษาสภาพแวดล้อมโดยทั่วไปรวมถึงลักษณะการดำเนินกิจกรรมของตลาดนัดชุมชน การนำเสนอผลการวิเคราะห์ข้อมูลแบ่งออกเป็น 6 ส่วน ดังนี้คือ

ส่วนที่ 1 สถานภาพส่วนบุคคลของผู้ขายภายในตลาดนัดชุมชน

ส่วนที่ 2 ระดับความคิดเห็นของปัจจัยที่มีผลต่อกระบวนการสร้างความเข้มแข็งให้กับตลาดนัดชุมชนภายในจังหวัดสงขลา