



ความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน
ในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่

**A Feasibility Study of Oil Palm Ramp Investment
in Klongtom District, Krabi Province**

พรภิรมณ์ แป้นขำ

Pornphirom Paenkham

สารนิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตรปริญญาศิลปศาสตรมหาบัณฑิต
สาขาการจัดการธุรกิจเกษตร
มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์

**A Minor Thesis Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements
for the Degree of Master of Arts in Agribusiness Management**

Prince of Songkla University

2552

ชื่อสารนิพนธ์ ความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่
ผู้เขียน นายพรภิรมณ์ เป็นข้า
สาขาวิชา การจัดการธุรกิจเกษตร

อาจารย์ที่ปรึกษา

คณะกรรมการสอบ

.....
(ดร. สิริรัตน์ เกียรติปฐมชัย)

.....ประธานกรรมการ
(ดร. สิริรัตน์ เกียรติปฐมชัย)

.....กรรมการ
(รองศาสตราจารย์ ดร. สุชัยญา ทองรักษ์)

.....กรรมการ
(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ปริญญา เฌิด โฉม)

.....
(รองศาสตราจารย์ ดร. สมบูรณ์ เจริญจิระตระกูล)
ประธานกรรมการบริหารหลักสูตรศิลปศาสตรมหาบัณฑิต
สาขาวิชาการจัดการธุรกิจเกษตร

ชื่อสารนิพนธ์	ความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่
ผู้เขียน	นายพรภิรมณ์ แป้นจำ
สาขาวิชา	การจัดการธุรกิจเกษตร
ปีการศึกษา	2551

บทคัดย่อ

การวิจัยนี้มีจุดประสงค์เพื่อศึกษา 1) สภาพทั่วไปของธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน 2) ความเป็นไปได้ในทางการเงินของโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน และ 3) ปัญหาและอุปสรรคในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อมจังหวัดกระบี่ โดยใช้ทั้งข้อมูลทุติยภูมิและข้อมูลปฐมภูมิที่ได้จากผู้ประกอบการธุรกิจลานเทจำนวน 15 ราย วิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้เทคนิคการวิเคราะห์โครงการลงทุนในธุรกิจ และใช้เกณฑ์การตัดสินใจในการลงทุน 3 หลักเกณฑ์ คือ NPV B/C และ IRR ผลการวิจัยสรุปได้ดังนี้

จากการศึกษาพบว่า ผู้ประกอบการร้อยละ 80.0 เป็นเจ้าของธุรกิจคนเดียว สาเหตุที่ผู้ประกอบการตัดสินใจทำธุรกิจนี้ เนื่องจากผู้ประกอบการทั้งหมดมีสวนปาล์มน้ำมันเป็นของตนเองอยู่แล้ว ซึ่งผู้ประกอบการส่วนใหญ่ใช้เครื่องจักรขนาด 20-30 ตัน และมีทุนหมุนเวียนในการดำเนินการเริ่มแรกเฉลี่ย 340,000 บาท ส่วนปริมาณการจัดซื้อของแต่ละลานเทเฉลี่ย 493.3 ตัน/เดือน มีพนักงานเฉลี่ย 4.8 คนต่อลานเท กลยุทธ์หลักที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจพบว่าผู้ประกอบการร้อยละ 46.6 ให้ความสำคัญกับความซื่อสัตย์ต่อลูกค้า และรองลงมาคือร้อยละ 33.3 จะเน้นให้ราคารับซื้อสูง ส่วนแนวโน้มตลาดปาล์มน้ำมันในอนาคตผู้ประกอบการทั้งหมดเห็นว่าเกษตรกรมีการปลูกปาล์มน้ำมันกันมากขึ้นเนื่องจากช่วงที่ผ่านมาปาล์มน้ำมันราคาสูง และมีการส่งเสริมจากรัฐบาลให้เกษตรกรปลูกเพื่อนำไปใช้เป็นพลังงานทดแทน

ในการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันพบว่า โครงการมีค่าลงทุนเริ่มแรก 2.37 ล้านบาท เงินทุนหมุนเวียนเริ่มแรกขั้นต่ำ 500,000 บาท ผลการวิเคราะห์พบว่าโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อมจังหวัดกระบี่ ยังเป็นธุรกิจที่น่าลงทุนเนื่องจากผลการวิเคราะห์โดยพิจารณาจากค่า NPV B/C และ IRR จะเห็นได้ว่าโครงการมีความเป็นไปได้ในการลงทุน กล่าวคือที่อัตราคิดลด 7 % ต่อปี ในกรณีฐานก่อนมีเงินกู้โครงการมีค่า NPV = 891,673.50 บาท B/C = 1.004 และ IRR = 13.00 % ส่วนกรณีฐานหลังมีเงินกู้ (อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ 7%) มีค่า NPV = 812,437.35 บาท B/C = 1.003 และ IRR = 17.00 % สำหรับผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวทั้งก่อน

และหลังมีเงินกู้ใน 2 กรณี คือ 1) เงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % และ 2) การรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % พบว่าทั้ง 2 กรณีที่พิจารณาโครงการยังมีความเป็นไปได้ในการลงทุน

ถึงแม้ว่าผลจากการศึกษาพบว่า มีความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันแต่ตัวชี้วัดความเป็นไปได้ในการลงทุนสูงกว่าเกณฑ์การตัดสินใจที่กำหนดไว้ไม่มาก ดังนั้นผู้ประกอบการรายใหม่ที่ต้องการลงทุนตามโครงการนี้ อาจประสบปัญหาในการควบคุมการดำเนินงานตามโครงการให้เป็นไปได้ตามที่วางแผนไว้ ทั้งในด้านการควบคุมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและการควบคุมให้มีรายได้ตามที่ประมาณการไว้ โดยปัญหาและอุปสรรคที่สำคัญ คือ ราคาผลผลิตปาล์มที่ผันผวนไม่สามารถคาดการณ์ได้ ปริมาณการรับซื้อต่อวันไม่แน่นอน การแข่งขันกันของลานเทปาล์มที่มีจำนวนมาก เกษตรกรตัดปาล์มดิบมาขาย และเงินทุนหมุนเวียนไม่เพียงพอ

Minor Thesis Title	A Feasibility Study of Oil Palm Ramp Investment in Klongtom District, Krabi Province
Author	Mr. Pornphirom Paenkham
Major	Agribusiness Management
Academic Year	2008

Abstract

The research is aimed to study 1) the existing situations of oil palm ramp business 2) the financial feasibility on the investment of oil palm ramp and 3) problems and obstacles on the investment of oil palm ramp in Klongtom District, Krabi Province. The secondary and primary data were applied in the study. The data were collected from 15 ramp operators. The data are analyzed by project analysis techniques. The decision criteria on the investment are defined into 3 types as NPV, B/C, and IRR. The results are summarized as following.

The study reveals that the ramp operators, 80.0%, operate their business as sole proprietors. The ramp operators make their decision on oil palm ramp business because they own oil palm plantations. Most of the operators use weighing machine sized 20-30 metric tons. The initial operating cost is 340,000 baht on the average. The average purchasing quantity of per ramp is 493.3 metric tons per month. The average numbers of employees are 4.8 people per ramp. The main strategy of the business is described as details. The ramp operators, 46.6%, pay attention to the operators' honesty. Next, 33.3% of the ramp operators focus on higher buying price. In view of the market trend of oil palm, all ramp operators agree that the farmers expand the planted of area oil palm because of its higher price, and the alterative energy policy from the government.

The feasibility analysis on the investment of oil palm ramp is described as details. The initial investment cost is 2.37 million baht. The minimum initial operating cost is 500,000 baht. The analysis results show at 7 % of discount rate, the project is financial feasible. In the base case before financing, it shows that NPV = 891,673.50 baht, B/C = 1.004 and IRR = 13.00%. In the base case after financing (at 7% interest rate), NPV = 812,437.35 baht, B/C = 1.003 and IRR = 17.00%. The sensitivity analysis of both before and after financing, in 2 cases are calculated: 1) the initial

investment cost increased by 20% and 2) the purchasing amount decreased by 5%. The results of 2 cases show that the project is still financial feasible.

Though the study results show that the oil palm ramp business is financial feasible, the results of NPV, B/C, IRR are a bit higher than the decision criteria. Consequently, new ramp operators, who continue the investment accordingly to the project, may encounter the problems on the operation control in both expense and income sides. Problems and obstacles are listed as details. The palm price is fluctuated, the buying quantity is uncertain, the numerous of ramp competition, the quality of purchasing crude palm, and lacks of operating cost.

กิตติกรรมประกาศ

สารนิพนธ์ฉบับนี้สำเร็จลงได้เพราะผู้วิจัยได้รับคำแนะนำในด้านต่างๆและการตรวจทานแก้ไขข้อบกพร่องจากอาจารย์ที่ปรึกษา คือ ดร. สิริรัตน์ เกียรติปฐมชัย ผู้วิจัยรู้สึกเป็นพระคุณอย่างสูง จึงขอกราบขอบพระคุณไว้ ณ โอกาสนี้ด้วยและขอขอบพระคุณรองศาสตราจารย์ ดร.สุธัญญา ทองรักษ์ และผู้ช่วยศาสตราจารย์ ปริญญา เฉิดโถม กรรมการสอบสารนิพนธ์ที่ได้กรุณาชี้แนะสิ่งที่เป็นประโยชน์ต่อผู้ดำเนินการวิจัย ทำให้สารนิพนธ์ฉบับนี้มีความสมบูรณ์ยิ่งขึ้น

ขอขอบพระคุณผู้ประกอบการธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในตำบลพรุদিনนาอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่ ที่ได้ให้ความอนุเคราะห์ข้อมูลในการตอบแบบสอบถาม และที่สำคัญขอขอบคุณครอบครัวที่คอยให้กำลังใจมาโดยตลอด รวมทั้งเพื่อนๆ ที่ได้ช่วยเหลือและเป็นกำลังใจจนทำให้การวิจัยนี้สำเร็จลุล่วงไปด้วยดี

ท้ายที่สุดหากสารนิพนธ์เล่มนี้มีความดีและก่อให้เกิดประโยชน์แก่ส่วนรวม ผู้เขียนขอมอบความดีทั้งปวงให้แก่คุณพ่อ คุณแม่ ตลอดจนคณาจารย์ทุกท่านที่ช่วยส่งเสริมให้ผู้เขียนได้มีความรู้ความสามารถและประสบผลสำเร็จในการศึกษา

พรภิรมณ์ แป้นจำ

พฤษภาคม 2552

สารบัญ

	หน้า
บทคัดย่อ	(3)
Abstract	(5)
กิตติกรรมประกาศ	(7)
สารบัญ	(8)
สารบัญตาราง	(10)
สารบัญภาพ	(11)
สารบัญภาคผนวก	(12)
บทที่ 1 บทนำ	1
1.1 ความสำคัญและที่มาของการวิจัย	1
1.2 วัตถุประสงค์ของการวิจัย	3
1.3 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ	3
1.4 ขอบเขตการวิจัย	3
1.5 นิยามศัพท์	4
บทที่ 2 การตรวจสอบเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	5
2.1 สถานการณ์การผลิตปาล์มน้ำมันของโลกและไทย	5
2.2 สถานการณ์ลานเทปาล์มน้ำมันในปัจจุบัน	8
2.3 ทฤษฎีการวิเคราะห์ความเป็นไปได้	11
2.4 งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	19
บทที่ 3 วิธีการวิจัย	27
3.1 ข้อมูลและวิธีการรวบรวมข้อมูล	27
3.2 วิธีการวิเคราะห์ข้อมูล	30
บทที่ 4 ผลการวิจัยและอภิปรายผล	33
4.1 สภาพทั่วไปของธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่	33
4.2 ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ของโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน	41
4.3 ปัญหาและอุปสรรคในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน	50

สารบัญ (ต่อ)	หน้า
บทที่ 5 สรุปผลการวิจัยและข้อเสนอแนะ	51
5.1 สรุปผลการวิจัย	51
5.2 ข้อเสนอแนะ	53
5.3 ข้อจำกัดและข้อเสนอแนะในการวิจัย	54
เอกสารอ้างอิง	55
ภาคผนวก	57
ประวัติผู้เขียน	72

สารบัญตาราง

	หน้า
ตารางที่ 2.1 เนื้อที่ให้ผลผลิต ผลผลิต และผลผลิตต่อไร่ของประเทศผู้ปลูกปาล์มน้ำมันที่สำคัญของโลก	6
ตารางที่ 2.2 เนื้อที่ยืนต้น เนื้อที่ให้ผล ผลผลิต และผลผลิตต่อไร่ รายจังหวัด ปี 2549 -2551	7
ตารางที่ 3.1 รายละเอียดของประชากรลานเทในอำเภอคลองท่อม	29
ตารางที่ 4.1 ข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการ	35
ตารางที่ 4.2 ค่าใช้จ่ายในการลงทุนและดำเนินการธุรกิจลานเทของผู้ประกอบการ	37
ตารางที่ 4.3 การดำเนินงานธุรกิจลานเทของผู้ประกอบการ	38
ตารางที่ 4.4 กลยุทธ์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจลานเทและแนวโน้มด้านการตลาด	40
ตารางที่ 4.5 ปัญหาและอุปสรรคในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน	41
ตารางที่ 4.6 จำนวนโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มในจังหวัดกระบี่	43
ตารางที่ 4.7 การวิเคราะห์ SWOT ของโครงการ	44
ตารางที่ 4.8 ประมาณการการรับซื้อผลปาล์มน้ำมันของโครงการ	44
ตารางที่ 4.9 อัตราค่าตั้งและโครงสร้างเงินเดือน	46
ตารางที่ 4.10 ประมาณการรายได้ของโครงการ	46
ตารางที่ 4.11 ประมาณการค่าลงทุนโครงการ	47
ตารางที่ 4.12 ต้นทุนในการดำเนินการ	48
ตารางที่ 4.13 กระแสเงินสดของโครงการ	49
ตารางที่ 4.14 ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการเงินกรณีฐานและการวิเคราะห์ความอ่อนไหว	50

สารบัญภาพ

	หน้า
ภาพที่ 1.1 ลักษณะลานเทปาล์มน้ำมัน	4
ภาพที่ 2.1 วิธีตลาดปาล์มน้ำมัน	27
ภาพที่ 4.1 แผนผังลานเทปาล์มน้ำมัน	45

สารบัญภาคผนวก

	หน้า
ภาคผนวกที่ 1 แบบสอบถาม	58
ภาคผนวกที่ 2 รายการเงินลงทุนเริ่มแรก และค่าใช้จ่ายอุปกรณ์ทดแทนของโครงการ	63
ภาคผนวกที่ 3 รายการค่าก่อสร้าง	64
ภาคผนวกที่ 4 เครื่องจักรอุปกรณ์และยานพาหนะ	65
ภาคผนวกที่ 5 ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน กรณีฐานก่อนมีเงินกู้	66
ภาคผนวกที่ 6 ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน กรณีฐานหลังมีเงินกู้	67
ภาคผนวกที่ 7 ผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวถ้าเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % กรณีก่อนมีเงินกู้	68
ภาคผนวกที่ 8 ผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวถ้าเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % กรณีหลังมีเงินกู้	69
ภาคผนวกที่ 9 ผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวถ้าปริมาณรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % ก่อนมีเงินกู้	70
ภาคผนวกที่ 10 ผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวถ้าปริมาณรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % หลังมีเงินกู้	71

บทที่ 1

บทนำ

1.1 ความสำคัญและที่มาของการวิจัย

ปาล์มน้ำมันเป็นพืชยืนต้นใบเลี้ยงเดี่ยวอยู่ในตระกูล palms เช่นเดียวกับ มะพร้าว อินทผาลัม และตาลโตนด เป็นพืชที่มีอายุยืน 80-120 ปี แต่ให้ผลผลิตเชิงเศรษฐกิจประมาณ 25-30 ปี และเริ่มให้ผลผลิตเมื่ออายุประมาณ 3 ปี ซึ่งมีถิ่นกำเนิดดั้งเดิมอยู่ในทวีปแอฟริกา นิยมปลูกกันแพร่หลายในแถบเขตร้อนของแอฟริกา อเมริกา เอเชีย (เกษม ต้นสกุล, 2531)

ประเทศไทยมีการนำปาล์มน้ำมันเข้ามาปลูกครั้งแรกในภาคใต้ช่วงก่อนสงครามโลกครั้งที่ 2 โดยนำเข้ามาจากประเทศอินโดนีเซีย ต่อมาช่วงหลังสงครามได้เลิกกิจการเพราะไม่มีใครดูแลรักษา และได้กลับมาปลูกใหม่เมื่อปี พ.ศ. 2503 หลังจากยางพาราราคาคต่ำ จนกระทั่งในปี พ.ศ. 2511 ได้ปลูกปาล์มน้ำมันเพื่อเป็นการค้าเป็นครั้งแรกในพื้นที่ 1,540 ไร่ ต่อมาได้ปลูกปาล์มน้ำมันเพื่ออุตสาหกรรมอย่างจริงจังเมื่อปี พ.ศ. 2523 ในพื้นที่ 250,000 ไร่ และได้ขยายเพิ่มมากขึ้นถึง 1,280,000 ไร่ในปี พ.ศ.2540 (นฤชิต มณีโชติ, 2549) ปัจจุบันปี พ.ศ. 2551 ประเทศไทยมีเนื้อที่ปลูกปาล์มน้ำมันทั้งหมด 3,622,778 ไร่ โดยปลูกมากที่สุดอยู่ในภาคใต้จำนวน 3,246,130 ไร่ หรือคิดเป็นร้อยละ 89.60 ของพื้นที่ปลูก ส่วนที่เหลือจะปลูกในภาคตะวันออกและภาคกลาง และมีเนื้อที่ที่ให้ผลผลิตแล้วจำนวน 2,872,836 ไร่ โดยจังหวัดกระบี่เป็นจังหวัดที่มีการปลูกมากที่สุด รองลงมาเป็นจังหวัดสุราษฎร์ธานี และชุมพรตามลำดับ (สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, 2552)

เมื่อพิจารณาจังหวัดกระบี่ซึ่งเป็นจังหวัดที่มีการปลูกปาล์มน้ำมันมากที่สุดในประเทศไทยพบว่า มีจำนวนเกษตรกรปลูกปาล์มน้ำมัน รวมทั้งสิ้น 19,756 ราย มีพื้นที่ปลูกทั้งหมด 965,809 ไร่หรือร้อยละ 28.24 ของประเทศ เป็นพื้นที่ให้ผลผลิตแล้ว 806,721 ไร่ หรือร้อยละ 83.53 ของพื้นที่ปลูกปาล์มทั้งหมดของจังหวัด มีผลผลิตปาล์มน้ำมันรวม 2,755,306 ตัน ผลผลิตเฉลี่ย 3,228 กิโลกรัม/ไร่/ปี ราคาที่เกษตรกรขายได้ในปี 2551 เฉลี่ยกิโลกรัมละ 3.53 บาท มูลค่าผลผลิตรวม 6,195 ล้านบาท อำเภอที่ปลูกปาล์มน้ำมันมากอันดับหนึ่ง คือ อำเภอเขาพนม รองลงมาคือ อำเภออ่าวลึก อำเภอปลายพระยา อำเภอกลองท่อม อำเภอเมืองกระบี่ อำเภอเหนือคลอง อำเภอลำทับ และอำเภอเกาะลันตา ตามลำดับ (สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, 2552)

ซึ่งอำเภอกลองท่อมมีจำนวนครัวเรือนที่ปลูกทั้งสิ้น 3,290 ครัวเรือน มีพื้นที่ปลูก 139,524 ไร่ พื้นที่ให้ผลผลิตแล้ว 127,656 ไร่ พื้นที่ที่ยังไม่ให้ผลผลิต 11,868 ไร่ ปริมาณผลผลิตมีแนวโน้มเพิ่มมากขึ้นทุกปี เนื่องจากการขยายพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมันและยุทธศาสตร์การพัฒนาจังหวัดที่กำหนดให้ปาล์มน้ำมันเป็นสินค้าเกษตรเป้าหมายในการเพิ่มผลผลิต โดยให้มีการดำเนินโครงการที่สำคัญ เช่น โครงการส่งเสริมปลูกปาล์มน้ำมันในนาร้าง โครงการปลูกปาล์มน้ำมัน

ทดแทนสวนยางพาราที่ไม่ให้ผลผลิตแล้ว เป็นต้น และจากราคาปาล์มน้ำมันในปีที่ผ่านมาอยู่ในเกณฑ์ดีทำให้เกษตรกรมีการดูแลรักษาสวนปาล์มน้ำมันมากขึ้น จึงทำให้มีผลผลิตที่ได้สูงขึ้นด้วย (สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร, 2552)

เนื่องจากยุทธศาสตร์ของรัฐบาลที่ขยายพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมัน จึงทำให้มีธุรกิจต่อเนื่องจากการขยายพื้นที่ดังกล่าว เช่น การจำหน่ายปุ๋ย การจัดการและดูแลสวนปาล์ม การเพาะกล้าพันธุ์ปาล์ม การทำลานเทรับซื้อผลปาล์มสด และโรงงานแปรรูปน้ำมันปาล์ม โดยในงานวิจัยนี้ ทำการศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจทำลานเทปาล์มน้ำมัน ซึ่งเป็นธุรกิจที่รับซื้อผลผลิตปาล์มน้ำมันที่อยู่ในท้องถิ่นใกล้เคียงกับแหล่งปลูก เพื่อรวบรวมผลปาล์มสดจากเกษตรกรไปส่งยังโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มอีกทอดหนึ่ง ซึ่งปัจจุบันนี้การรับซื้อผลปาล์มสดจะกระทำใน 2 ลักษณะ คือ ซื้อทั้งทะลาย และซื้อเป็นผลปาล์มร่วงหรือผลปาล์มสับ โดยโรงงานสกัดน้ำมันขนาดใหญ่จะซื้อผลปาล์มเป็นทะลายสด ส่วนโรงงานหีบน้ำมันปาล์มขนาดเล็กจะซื้อเป็นผลปาล์มร่วงหรือผลปาล์มสับ ราคาของผลผลิตปาล์มน้ำมันจะเปลี่ยนแปลงไปตามฤดูกาล ราคา น้ำมันปาล์มดิบ ราคาน้ำมันพืชชนิดอื่นและการนำเข้าน้ำมันปาล์มจากต่างประเทศ สำหรับเกษตรกรในจังหวัดกระบี่ส่วนใหญ่เป็นเกษตรกรรายย่อย (มีสวนปาล์มน้ำมันไม่เกิน 50 ไร่/ครอบครัว) และขายผลปาล์มน้ำมันที่เก็บเกี่ยวได้ในแต่ละรอบ (ของการเก็บเกี่ยว) ให้กับลานเทในท้องถิ่น (กรมการค้าภายใน, 2551) แต่ประสบปัญหาถูกกดราคาโดยเฉพาะในช่วงฤดูฝนซึ่งมีผลผลิตปาล์มออกมากจนโรงงานสกัดในพื้นที่ไม่สามารถรับผลผลิตได้ทัน และนอกจากนี้ทางลานเทหรือโรงงานเองก็ได้รับการเอารัดเอาเปรียบจากเกษตรกรเช่นกัน เช่น ตัดผลปาล์มดิบมาขาย ใส่น้ำ ดินหรือ ทรายรวมมากับผลผลิต จากปัญหาที่กล่าวมาส่งผลให้เกษตรกรขายผลปาล์มสดได้ในราคาที่ไม่เป็นธรรมหรือไม่เป็นไปตามกลไกของตลาดที่แท้จริง รวมทั้งผู้ที่ทำธุรกิจลานเทอยู่แล้ว พบว่าบางแห่งกิจการรุ่งเรืองดี ในขณะที่บางแห่งประสบกับภาวะขาดทุนจนทำให้ต้องขายกิจการหรือเปลี่ยนไปทำอาชีพอื่นแทน

ดังนั้นในงานวิจัยนี้สนใจทำการศึกษาความเป็นไปได้ในการทำธุรกิจการทำลานเทปาล์มน้ำมันเพื่อตอบคำถามที่ว่าในการทำลานเทปาล์มน้ำมันได้นั้นต้องมีเงินทุนเท่าไร มีผลตอบแทนเท่าใด ต้องใช้วัตถุดิบจำนวนเท่าใดจึงจะคุ้มทุน ตลอดจนปัญหาและอุปสรรคในการทำลานเทปาล์มน้ำมันว่ามีอะไรบ้าง และองค์ความรู้ที่ได้จากการศึกษาครั้งนี้จะเป็นประโยชน์ต่อเกษตรกรและผู้ที่เกี่ยวข้องหรือผู้ที่กำลังที่จะตัดสินใจว่าจะทำธุรกิจลานเทให้มีข้อมูลที่เพียงพอต่อการตัดสินใจต่อไป

1.2 วัตถุประสงค์ของการวิจัย

ในการศึกษาเรื่องความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่ มีวัตถุประสงค์ที่สำคัญ 3 ประการ คือ

1. เพื่อศึกษาสภาพทั่วไปของธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่
2. เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่
3. เพื่อศึกษาปัญหาและอุปสรรค ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่

1.3 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

ผลการศึกษาทำให้ทราบว่าลานเทปาล์มน้ำมันมีความคุ้มค่าในการลงทุนหรือไม่ หากมีความคุ้มค่าในการลงทุนสามารถช่วยให้เกษตรกรหรือผู้สนใจที่ต้องการลงทุนสร้างลานเทปาล์มน้ำมันได้นำข้อมูลเกี่ยวกับด้านต้นทุน การผลิต รวมทั้งผลตอบแทนจากการทำลานเท เพื่อใช้ในการประกอบการตัดสินใจในการลงทุนเมื่อพิจารณาถึงโครงการที่จะมีการดำเนินการขึ้นใหม่ในอนาคต อีกทั้งยังสามารถเห็นถึงสภาพทั่วไปด้านการผลิตและการตลาดของปาล์มน้ำมัน ซึ่งจะสามารถช่วยให้หน่วยงานทั้งราชการและเอกชนที่เกี่ยวข้องได้นำผลที่ได้จากการศึกษาค้นคว้าไปใช้ประกอบการพิจารณาตัดสินใจและกำหนดแนวทางการส่งเสริมและพัฒนาการลงทุนในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน ในพื้นที่จังหวัดอื่นๆ ที่มีลักษณะใกล้เคียงกันได้

1.4 ขอบเขตของการวิจัย

ในการวิจัยเน้นในเรื่องโครงสร้างการลงทุน ผลตอบแทน ปัญหาและอุปสรรคในการทำลานเทปาล์มน้ำมันและความเป็นไปได้ในการลงทุนและผลตอบแทนในการทำลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่ โดยทำการศึกษาจำนวนลานเทที่มีอยู่แล้ว ปริมาณและผลผลิตที่รับซื้อได้ในแต่ละวันในบริเวณที่ต้องการตั้งลานเท จำนวนและแหล่งที่ตั้งของโรงงานสกัดน้ำมันที่จะนำผลปาล์มสดที่รับซื้อไปส่งต่อเป็นต้น โดยเก็บข้อมูลจากการสัมภาษณ์ผู้ประกอบการที่ทำลานเทอยู่ก่อนแล้วในพื้นที่จำนวน 15 ราย ระหว่างเดือนมกราคม – กุมภาพันธ์ พ.ศ. 2552

1.5 นิยามศัพท์

ลานเทปาล์มน้ำมัน คือ สถานที่รวบรวมหรือรับซื้อผลปาล์มน้ำมันที่เกษตรกรนำมาขาย และนำมารวมไว้ จากนั้นก็จะนำส่งต่อไปให้โรงงานสกัดน้ำมันปาล์ม ดังแสดงในภาพที่ 1.1



ภาพที่ 1.1 ลานเทปาล์มน้ำมัน

บทที่ 2

การตรวจสอบเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การตรวจสอบเอกสารและงานวิจัยที่เกี่ยวข้องสำหรับการศึกษาความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อมจังหวัดกระบี่ ประกอบด้วยเนื้อหาที่สำคัญ 4 ส่วน คือ 1) สถานการณ์การผลิตปาล์มน้ำมันของโลกและไทย 2) สถานการณ์ลานเทปาล์มน้ำมันในปัจจุบัน 3) ทฤษฎีการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ และ 4) งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง โดยมีรายละเอียดแต่ละส่วนดังนี้

2.1 สถานการณ์การผลิตปาล์มน้ำมันของโลกและไทย

2.1.1 สถานการณ์การผลิตปาล์มน้ำมันของโลก

ในส่วนของต่างประเทศในปี พ.ศ. 2549 รวมทั้งโลกมีเนื้อที่ให้ผลผลิตแล้ว 63,841,000 ไร่ มีผลผลิตรวม 165,923,000 ตัน โดยประเทศอินโดนีเซียเป็นประเทศที่มีการปลูกปาล์มน้ำมันมากที่สุดคือในส่วนที่ให้ผลผลิตแล้วประมาณ 25,750,000 ไร่ รองลงมาคือประเทศมาเลเซียมีประมาณ 22,625,000 ไร่ ส่วนประเทศไทยผลิตได้อยู่อันดับที่ 3 มีการปลูกประมาณ 2,374,000 ไร่ แต่ประเทศที่อัตราผลผลิตต่อไร่สูงสุด คือ ประเทศ ฮอนดูรัส ซึ่งมีอัตราผลผลิตต่อไร่ประมาณ 4,388 กิโลกรัม/ไร่ ดังตารางที่ 2.1

2.1.2 สถานการณ์การผลิตปาล์มน้ำมันของไทย

ในปัจจุบันปี พ.ศ. 2551 ประเทศไทยมีเนื้อที่ปลูกปาล์มน้ำมันทั้งหมด 3,622,778 ไร่ โดยปลูกมากที่สุดอยู่ในภาคใต้จำนวน 3,246,130 ไร่ หรือคิดเป็นร้อยละ 89.60 ของพื้นที่ปลูก ส่วนที่เหลือจะปลูกในภาคตะวันออกและภาคกลาง และมีเนื้อที่ให้ผลผลิตแล้วจำนวน 2,872,836 ไร่ โดยจังหวัดกระบี่เป็นจังหวัดที่มีการปลูกมากที่สุดรองลงมาเป็นจังหวัดสุราษฎร์ธานี และชุมพร ตามลำดับ (ตารางที่ 2.2) ปัจจุบันประเทศไทยได้ขยายฐานการปลูกปาล์มน้ำมันเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องเพราะรัฐบาลได้มียุทธศาสตร์อุตสาหกรรมปาล์มน้ำมันปี พ.ศ. 2547–2572 เพื่อมุ่งสู่การเป็นผู้ผลิต และส่งออกน้ำมันปาล์มเคียงคู่ผู้นำระดับโลกอย่างมาเลเซียและอินโดนีเซีย รวมทั้งนโยบายกำหนดให้ปาล์มน้ำมันเป็นแหล่งพลังงานทดแทนของประเทศโดยตั้งเป้าขยายพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมันให้ได้ 10 ล้านไร่ในปี พ.ศ. 2572 โดยจะปลูกเพิ่มปีละ 400,000 ไร่ แบ่งเวลาดำเนินการเป็น 5 ระยะเวลาละ 5 ปี ช่วง 5 ปีแรกตั้งเป้าขยายพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมันทั่วประเทศจาก 2.04 ล้านไร่ในปี พ.ศ. 2548 เป็น 3.67 ล้านไร่ในปี พ.ศ. 2552 และคาดว่าจะได้ผลปาล์มสดเพิ่ม

เป็น 6.54 ล้านตัน คิดเป็นน้ำมันปาล์มดิบ 1.18 ล้านตัน โดยจะส่งเสริมปลูกปาล์มน้ำมันพันธุ์ดีใน
เขตนาร้าง และไร่ร้างที่มีอยู่ปริมาณมากในขณะนี้รวมถึงการปลูกเพื่อทดแทนยางพาราในเขตที่ไม่
เหมาะสมในการปลูกยางพารา ดังตารางที่ 2.2

ตารางที่ 2.1 เนื้อที่ให้ผลผลิต ผลผลิต และผลผลิตต่อไร่ของประเทศผู้ปลูกปาล์มน้ำมันที่สำคัญของโลก

ประเทศ	เนื้อที่ให้ผล (1,000 ไร่)			ผลผลิต (1,000 ตัน)			ผลผลิตต่อไร่ (กก.)		
	2547	2548	2549	2547	2548	2549	2547	2548	2549
รวมทั้งโลก	77,132	60,106	63,841	163,669	165,453	165,923	2,122	2,753	2,599
มาเลเซีย	21,313	22,625	22,625	69,881	75,650	75,650	3,279	3,344	3,344
อินโดนีเซีย	20,750	22,500	25,750	60,426	64,255	64,255	2,912	2,856	2,495
ไทย	1,932	2,026	2,374	5,182	5,003	6,241	2,682	2,469	2,629
โคลัมเบีย	983	1,060	1,060	3,107	3,273	3,273	3,161	3,088	3,088
กานา	1,985	2,033	2,033	1,955	2,025	2,025	985	996	996
เอกวาดอร์	770	803	803	1,844	1,930	1,930	2,395	2,043	2,403
โกตดิวัวร์	1,292	1,554	1,554	1,564	1,882	1,882	1,211	1,211	1,211
ปาปัวนิวกินี	531	550	550	1,250	1,300	1,300	2,354	2,364	2,364
ฮอนดูรัส	281	281	281	1,135	1,233	1,233	4,039	4,388	4,388
แคเมอรูน	356	363	363	1,214	1,222	1,222	3,410	3,366	3,366
อื่นๆ	26,939	6,311	6,448	16,111	7,680	6,912	598	1,217	1,072

ที่มา : สำนักเศรษฐกิจการเกษตร, 2552

ตารางที่ 2.2 เนื้อที่ยืนต้น เนื้อที่ให้ผล ผลผลิต และผลผลิตต่อไร่ รายจังหวัด ปี 2549 -2551

ภาค/จังหวัด	เนื้อที่ยืนต้น (ไร่)			เนื้อที่ให้ผล (ไร่)			ผลผลิต (ตัน)			ผลผลิตต่อไร่ (กิโลกรัม)		
	2549	2550	2551	2549	2550	2551	2549	2550	2551	2549	2550	2551
ภาคกลาง	228,894	290,954	376,648	177,728	203,147	227,519	412,538	390,094	672,347	2,321	1,920	2,955
ประจวบคีรีขันธ์	79,724	103,142	168,179	71,597	77,463	79,631	173,122	160,271	236,941	2,418	2,069	2,975
ชลบุรี	75,305	77,495	81,848	65,269	71,229	74,032	161,998	143,313	230,607	2,482	2,012	3,115
ตราด	40,847	59,860	67,096	18,816	30,184	40,874	38,178	49,864	132,523	2,029	1,652	3,242
ระยอง	14,092	19,928	20,965	12,934	13,843	14,092	27,536	24,890	36,537	2,129	1,798	2,580
อื่นๆ	18,926	30,529	38,560	9,112	10,428	18,890	11,704	11,756	35,739	-	-	-
ภาคใต้	2,725,030	2,906,671	3,246,130	2,196,474	2,460,105	2,645,317	6,302,498	6,223,345	8,591,437	2,869	2,530	3,248
กระบี่	834,254	834,437	965,809	693,424	763,884	806,721	2,117,375	2,121,306	2,755,306	3,054	2,777	3,228
สุราษฎร์ธานี	762,535	832,285	915,255	657,853	719,527	752,749	1,912,379	1,824,720	2,429,963	2,907	2,536	3,228
ชุมพร	652,102	693,622	732,371	478,656	578,920	642,626	1,354,118	1,406,197	2,171,318	2,829	2,429	3,397
ตรัง	104,681	102,064	109,026	87,713	83,766	90,572	244,193	215,362	258,946	2,784	2,571	3,412
สตูล	102,469	95,782	104,539	90,993	87,353	88,083	210,831	152,868	225,730	2,317	1,750	2,563
อื่นๆ	268,989	348,481	1,079,130	187,835	226,655	264,566	463,602	502,892	750,174	-	-	-
รวมทั้งประเทศ	2,953,924	3,197,625	3,622,778	2,374,202	2,663,252	2,872,836	6,715,036	6,613,439	9,263,784	-	-	-

ที่มา : สำนักเศรษฐกิจการเกษตร, 2552

2.2 สถานการณ์ลานเทปาล์มน้ำมันในปัจจุบัน

ลานเทที่ดำเนินธุรกิจอยู่ในปัจจุบันสามารถจำแนกได้เป็น 4 กลุ่มใหญ่ ๆ โดยใช้เกณฑ์ความเป็นเจ้าของในการจำแนก กล่าวคือ 1) ลานเทอิสระหรือผู้รับซื้ออิสระ 2) สหกรณ์ 3) โรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบ และ 4) กลุ่มเกษตรกร/วิสาหกิจชุมชน ดังรายละเอียด

2.2.1 ลานเทอิสระ

ลานเทกลุ่มนี้มักเป็นผู้รับซื้อรายเล็ก ๆ มีจำนวนมากที่สุด ลานเทกลุ่มนี้จะมีกระจัดกระจายอยู่ตามแหล่งปลูกปาล์มน้ำมันในทุกพื้นที่ และยังคงมีความได้เปรียบผู้รับซื้อกลุ่มอื่น ๆ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในแหล่งที่ห่างไกลจากโรงงาน ลานเทอิสระนี้มีปริมาณการซื้อขายผลผลิตปาล์มสดแตกต่างกันมาก ระหว่างลานเทตั้งแต่ไม่น้อยกว่า 10 ตัน/วัน จนถึง 70 ตัน/วัน แต่ลานเทส่วนใหญ่จะซื้อปาล์มสดในปริมาณ 10-30 ตัน/วัน ลานเทกลุ่มนี้แต่ละรายจะมีเกษตรกรที่ขายผลผลิตปาล์มสดให้อยู่ในช่วง 20-100 ราย สำหรับลานทรายเล็กมากจะรับซื้อผลผลิตปาล์มสดสะสมไว้จนกว่าจะมีปริมาณเต็มคันรถเพื่อขนส่งต่อไปขายให้กับโรงงานสกัด ทำให้ลานเทเหล่านี้อาจเก็บผลปาล์มไว้นานถึง 2 วัน จึงจะส่งเข้าโรงงาน โดยเฉพาะในช่วงฤดูกาลที่ผลผลิตปาล์มออกมาน้อย ส่งผลกระทบต่อคุณภาพน้ำมันปาล์มดิบที่โรงงานสกัดได้ เพราะน้ำมันปาล์มดิบจะมีกรดไขมันอิสระสูงถ้าผลปาล์มสดเข้าโรงงานช้ากว่า 24 ชั่วโมง หลังการเก็บเกี่ยว ดูเหมือนว่าลานเทอิสระส่วนใหญ่จะให้ความสำคัญค่อนข้างน้อยกับคุณภาพผลปาล์มสด และยินยอมรับซื้อผลปาล์มดิบที่ปนมากับปาล์มสุก เพราะลานเทรู้ว่าในสถานการณ์การแข่งขันกันซื้อปาล์มสดของโรงงานที่เป็นอยู่ในปัจจุบัน อย่างไรก็ตามโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบจะต้องไม่ปฏิเสธการรับซื้อผลปาล์มดิบที่ปนมากับปาล์มสุกแน่นอน จากการสอบถามโรงงานบางโรงได้ข้อมูลว่า “ลานเทรับซื้อผลปาล์มดิบจากเกษตรกรและส่งเข้าโรงงานสกัด โรงงานบางโรงยอมรับซื้อผลปาล์มดิบ แต่บางโรงไม่ยอมรับซื้อผลปาล์มดิบและคืนกลับไปยังลานเท ลานเทจะเก็บผลปาล์มดิบไว้ บางลานเทสับทะเลาะปาล์มดิบ ทำเป็นลูกร่วง และส่งกลับมาขายให้กับโรงงานอีก สักวันหนึ่งจะมีโรงงานใดโรงงานหนึ่งรับซื้อปาล์มดังกล่าว”

โรงงานบางโรงให้ข้อมูลว่า “ถ้าโรงงานไหนมีความเข้มงวดในการรับซื้อผลปาล์มสด ลานเทจะไม่พอใจ และจะนำปาล์มไปขายให้กับโรงงานอื่นที่เข้มงวดเรื่องคุณภาพน้อยกว่าหรือไม่เข้มงวดเลย อย่างไรก็ตามมีปัญหาเรื่องเปอร์เซ็นต์น้ำมันต่ำมาก พอฝ่ายจัดซื้อผลปาล์มสดมีความเข้มงวดมากขึ้นในการดูคุณภาพผลปาล์มส่งผลให้ลานเทที่เคยขายปาล์มสดให้กับโรงงานลดลงครั้งหนึ่งทำให้โรงงานซื้อผลปาล์มสดได้น้อยลง” ลานเทอิสระนี้ดำเนินธุรกิจการซื้อรวบรวมปาล์มโดยมีส่วนต่างประมาณ 100 บาท/ตัน กล่าวคือลานเทส่วนใหญ่จะรับซื้อผลปาล์มสดในราคาที่ต่ำกว่าที่โรงงานรับซื้อประมาณ 0.20 บาท/กิโลกรัม เมื่อหักลบต้นทุนในการจัดการรับซื้อ ซึ่งประกอบด้วยต้นทุนค่าขนส่งและอื่น ๆ ลานเทจะมีส่วนต่างประมาณ 0.10 บาท/กิโลกรัม ดังนั้นเพื่อให้ได้กำไรมากขึ้น ลานเทจะมีวิธีการ

จัดการที่จัดว่าไม่เหมาะสม (Poor Management) เช่น มีการพรหมน้ำเพื่อเพิ่มน้ำหนักให้กับปาล์ม และมีการเพิ่มสิ่งเจือปนเข้าไปรวมถึง ดิน ทราข นอกจากนี้ในการซื้อขายปาล์ม โรงงานจะให้ราคาผลปาล์มร่วง (Loose Fruit) สูงกว่าผลปาล์มทะลายมาก โดยเฉลี่ยสูงกว่าประมาณ 1 บาท/กิโลกรัม ทำให้ลานเทหลายแห่งพยายามทำให้ได้ผลปาล์มร่วงให้มากที่สุด โดยการทำให้ตะแกรงร้อนผลปาล์มร่วง และการให้น้ำผลปาล์มสดจะทำให้ผลปาล์มดิบร่วงจากทะลาย ซึ่งปาล์มดิบที่กลายเป็นผลปาล์มร่วงด้วยวิธีดังกล่าวจะทำให้เปอร์เซ็นต์น้ำมันของผลปาล์มร่วงลดลงซึ่งโดยปกติมีเปอร์เซ็นต์น้ำมันสูง ลานเทอิสระนี้ส่วนใหญ่จะมีสวนปาล์มเป็นของตัวเองด้วย และมีบริการเพิ่มเติมอีกนอกเหนือจากการรวบรวมปาล์ม ซึ่งได้แก่ บางลานเททำธุรกิจรับจ้างเหมาเก็บเกี่ยวผลปาล์มสดจากชาวสวนปาล์ม ทำให้เกษตรกรสะดวกมาก (เกษตรกรสูงถึงร้อยละ 90 ที่จ้างเหมาเก็บเกี่ยวผลผลิต) และจากมุมมองของลานเทถ้าทำธุรกิจรับเหมาตัดปาล์มด้วยก็จะมั่นใจได้มากขึ้นว่าผลผลิตปาล์มจากสวนดังกล่าวจะขายให้กับลานเทของตนเอง บางลานเททำธุรกิจขายปุ๋ยควบคู่กันไปด้วย และบางลานเทจ่ายเงินล่วงหน้าให้กับเกษตรกรที่เดือดร้อนเรื่องการเงิน การจ่ายเงินล่วงหน้าสำหรับการขายผลปาล์มสดให้ลานเทเป็นที่พอใจของเกษตรกรรายย่อยที่มีปัญหาด้านการเงินมาก และโดยทั่วไปแล้วลานเทจะไม่คิดดอกเบี้ยจากการจ่ายเงินล่วงหน้า

โดยสรุปแล้วลานเทอิสระมีบทบาทมากในระบบการตลาดปาล์มน้ำมันของไทย มาจนถึงปัจจุบัน ภาครัฐยังไม่มีการควบคุมปริมาณลานเทที่เหมาะสมกับผลผลิตปาล์มที่เก็บเกี่ยวได้ในแต่ละพื้นที่ และประเด็นเรื่องคุณภาพ โดยเกษตรกรรายย่อยส่วนใหญ่ ยังพอใจที่จะขายผลปาล์มสดให้กับลานเทอิสระแม้ว่าในพื้นที่จะมีโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบรับซื้อปาล์มสดโดยตรง เพราะความเข้มงวดที่มีค่อนข้างน้อยในการพิจารณาคุณภาพผลปาล์มสด และความสะดวกของเกษตรกรในการจำหน่ายปาล์มให้กับลานเท ซึ่งไม่ต้องรอคิวนานเหมือนขายให้กับโรงงาน ระบบการจัดซื้อที่รวดเร็ว และเกษตรกรที่ขายให้กับลานเทไม่ถูกหักภาษี ณ ที่จ่าย และประเด็นอื่น ๆ ดังที่กล่าวแล้ว

2.2.2 ลานเทของสหกรณ์

เป็นลานเทรายใหญ่ที่มีบทบาทในการรับซื้อผลปาล์มสดในบางพื้นที่จากสมาชิกและเกษตรกรชาวสวนปาล์มน้ำมัน ทั้งนี้ขึ้นกับขนาดของสหกรณ์ ลานเทกลุ่มนี้มีปริมาณมากที่สุดในจังหวัดกระบี่คือมีมากถึง 30 สหกรณ์ ตัวอย่างสหกรณ์ที่มีบทบาทในการรับซื้อผลปาล์มสด ได้แก่ สหกรณ์นิคมอ่าวลึก จังหวัดกระบี่ สหกรณ์การเกษตรปาล์มน้ำมันวัฒนา จำกัด จังหวัดสุราษฎร์ธานี และสหกรณ์นิคมท่าชะงะ จังหวัดชุมพร ลานเทของสหกรณ์อาจดำเนินการโดยมีสาขาเดียวหรือ 2 สาขา หรือ 3 สาขา โดยทั่วไปแล้วจะมีสมาชิกมากกว่า 1,000 รายในแต่ละสหกรณ์ มีปริมาณการรับซื้ออยู่ในช่วง 100-200 ตันผลปาล์มสด/วัน ในช่วงฤดูกาลที่ผลปาล์มสดมีน้อย (เดือนกรกฎาคมและสิงหาคม) และอยู่ในช่วง

500-600 ตันผลปาล์มสด/วัน ในช่วงฤดูกาลที่ผลปาล์มสดมีมาก (เดือนกุมภาพันธ์และมีนาคม) โดยปกติสมาชิกของสหกรณ์จะต้องจ่ายค่าหูน 10 บาท/หูน จึงจะเป็นผู้ถือหูนได้ และสหกรณ์ที่ทำหน้าที่ในฐานะลานเทนี้ส่วนใหญ่ไม่ได้ทำธุรกิจรวบรวมผลปาล์มสดเพียงอย่างเดียวแต่จะทำธุรกิจเกษตรอื่น ๆ ด้วย เช่น รับซื้อยางแผ่นดิบ รวบรวมน้ำยางสด ขายปัจจัยการผลิตทางการเกษตร เช่น ปุ๋ย น้ำมันเชื้อเพลิง รวมทั้งให้บริการด้านการเงินด้วย เป็นต้น ลานเทของของสหกรณ์มักรับซื้อผลปาล์มสดในราคาต่ำกว่าลานเทอิสระและโรงงาน ซึ่งเป็นไปตามหลักการพื้นฐานที่ควรจะเป็น เพราะท้ายที่สุดลานเทของสหกรณ์ก็ต้องส่งผลปาล์มสดเข้าโรงงานสกัด ถ้าไรจากการทำธุรกิจจะจ่ายเป็นเงินปันผลให้สมาชิกตอนสิ้นปี ขึ้นกับปริมาณผลปาล์มสดที่สมาชิกขายให้กับลานเทของสหกรณ์ อย่างไรก็ตาม เจ้าหน้าที่สหกรณ์ตั้งข้อสังเกตว่ามีสมาชิกจำนวนหนึ่งที่พอใจขายผลปาล์มสดให้กับลานเทอิสระหรือโรงงานสกัด เพราะได้ราคาดีกว่าและสมาชิกสหกรณ์เหล่านี้ต้องการเงินมากในตอนนี่มากกว่าที่จะรอรับเงินปันผลปลายปี ผลปาล์มสดจากลานเทของสหกรณ์จะมีคุณภาพดีกว่าผลปาล์มสดจากลานเทอิสระ เพราะลานเทสหกรณ์จะให้ความสนใจในคุณภาพผลปาล์มสดและไม่คัดแยกผลปาล์มร่วง โดยเฉพาะอย่างยิ่งลานเทของสหกรณ์ที่ขายผลปาล์มสดให้กับโรงงานสกัดของสหกรณ์ที่มีลานเทเป็นผู้ถือหูนด้วย

2.2.3 ลานเทของกลุ่มเกษตรกร/วิสาหกิจชุมชน

ลานเทกลุ่มนี้เกิดขึ้นจากการรวมตัวของเกษตรกรชาวสวนปาล์มรายย่อยในพื้นที่เดียวกัน เพื่อสร้างอำนาจต่อรองด้านราคากับโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบ ลานเทกลุ่มนี้จะดำเนินการโดยเกษตรกรชาวสวนปาล์มน้ำมัน ดังนั้นลานเทกลุ่มนี้จะมีศักยภาพในการควบคุมคุณภาพผลปาล์มสด เนื่องจากมีแรงกดดันจากผู้ตรวจสอบหรือผู้ดูแลซึ่งอยู่ในหมู่บ้าน และมักรวบรวมผลปาล์มสดได้จำนวนมากพอที่จะส่งตรงให้กับโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบ นอกจากนี้ลานเทกลุ่มนี้ยังมีการควบคุมทีมแรงงานที่จ้างเพื่อเก็บเกี่ยวผลผลิตปาล์ม ซึ่งจะช่วยในการรักษามาตรฐานคุณภาพผลผลิต

2.2.4 ลานเทของโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบ

ในปัจจุบัน โรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบส่วนใหญ่ยังไม่สามารถผลิตน้ำมันปาล์มดิบได้ตามกำลังการผลิตของโรงงาน เนื่องจากวัตถุดิบผลปาล์มสดที่จัดหาได้ไม่พอกับกำลังการผลิต ทำให้โรงงานฯ ต้องหาวิธีการเชิงรุกเพื่อให้ได้มาซึ่งวัตถุดิบ นอกจากนี้มีการรับซื้อที่โรงงาน มีสวนปาล์มของบริษัทเอง โรงงานหลายแห่งจึงมักมีลานเทของตนเองด้วย เพื่อรับซื้อผลปาล์มป้อนให้กับโรงงาน นอกจากเหตุผลดังกล่าวแล้วข้างต้น เหตุผลสำคัญอีกประการหนึ่งที่โรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบตัดสินใจมีลานเทของตนเองก็คือ ต้องการลดปัญหาคุณภาพของผลปาล์มสดที่เข้าสู่โรงงาน เพราะโรงงานส่วนใหญ่ไม่ค่อย

พอใจกับคุณภาพของผลปาล์มสดที่รับซื้อจากลานเทอิสระที่มีการเก็บปาล์มสดไว้นานเกินไป และมีการรับซื้อผลปาล์มดิบปนมมาด้วยส่งให้โรงงาน

2.3 ทฤษฎีการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ของโครงการ

การศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการ ประกอบไปด้วยการศึกษาในด้านต่างๆ ได้แก่ ความเป็นไปได้ทางด้านตลาดหรืออุปสงค์ ความเป็นไปได้ทางด้านเทคนิค ความเป็นไปได้ทางสิ่งแวดล้อม โครงการ ความเป็นไปได้ทางการเงิน ความเป็นไปได้ทางเศรษฐกิจ และความเป็นไปได้ทางสถาบัน (ประสิทธิ์ ตงยิ่งศิริ, 2544)

2.3.1 ความเป็นไปได้ทางด้านตลาดหรืออุปสงค์ (Market or Demand Feasibility)

เป็นการวิเคราะห์และคาดคะเนอุปสงค์ผลผลิตของโครงการเป็นสิ่งจำเป็นต่อการวางแผนและการวิเคราะห์โครงการเป็นอย่างดี ซึ่งจะเกี่ยวข้องกับความพยายามที่จะตอบปัญหาสำคัญ 3 ประการ

- 1) อุปสงค์ในการผลิตของโครงการมีมากน้อยแค่ไหน
- 2) อุปสงค์ในการผลิตชนิดนี้มีแนวโน้มเพิ่มขึ้นหรือลดลงในอัตรามากน้อยเพียงใด
- 3) โครงการที่พิจารณาอยู่นั้น จะตอบสนองความต้องการได้มากน้อยเพียงใด

ในการวิเคราะห์ด้านตลาดนี้จะต้องจัดเก็บ รวบรวม และวิเคราะห์ข้อมูลในอดีตด้านราคาและปริมาณของผลผลิตชนิดนั้น หลังได้ตรวจสอบขนาดอุปสงค์ในปัจจุบันแล้ว ควรทำการคาดคะเนอุปสงค์ในอนาคต และคาดคะเนปริมาณการขายที่คาดคะเนว่าจะขายได้ ในการคาดคะเนอาจอาศัยวิธีการต่าง ๆ เช่น การคาดคะเนโดยอาศัยค่าแนวโน้มในอดีต การคาดคะเนโดยอาศัยแบบจำลองทางเศรษฐมิติ อันเป็นการคาดคะเนจากปัจจัยต่าง ๆ ที่มีความสัมพันธ์กับอุปสงค์ของผลผลิตชนิดนั้น โดยกำหนดให้อุปสงค์เป็นตัวแปรตามและปัจจัยต่าง ๆ ที่มีความสัมพันธ์ที่กำหนดขึ้นเป็นตัวแปรอิสระ การสร้างกระบวนการความสัมพันธ์ดังกล่าวช่วยให้สามารถคาดคะเนอุปสงค์ในอนาคตได้

นอกจากนี้ จำเป็นต้องพิจารณาคู่แข่งที่มีอยู่เดิมทั้งในปริมาณการผลิต คุณภาพ สถานที่ตั้ง ราคา และต้นทุน เพื่อพิจารณาว่าคุณภาพผลผลิตของโครงการเป็นอย่างไร ดีกว่าคู่แข่งหรือไม่ และต้นทุนการผลิตสูงกว่าหรือต่ำกว่า เพื่อจะได้พิจารณาหาทางปรับปรุงให้สามารถทำการแข่งขันได้ การวิเคราะห์ทางด้านนี้อาจขยายให้ครอบคลุมถึงเรื่องการค้าได้อีกด้วย คือ รวมถึงการจัดการด้านการตลาดของผลผลิตหรือบริการที่ผลิตได้ และการจัดการเกี่ยวกับวัตถุดิบหรือบริการต่าง ๆ ที่ต้องการใช้ในการดำเนินงาน

2.3.2 ความเป็นไปได้ทางด้านเทคนิค (Technical Feasibility)

เนื่องจากการผลิตสินค้าและบริการจะมีเทคนิคการผลิตให้เลือกได้หลากหลายประเภท การวิเคราะห์ทางด้านนี้จึงเน้นไปที่การกำหนดทางเลือก และการคัดเลือกทางเลือกด้านเทคนิคที่ดีที่สุดให้กับโครงการ จึงต้องพิจารณาปัจจัยต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องดังนี้

- 1) ขนาดของโครงการ และความประหยัดจากขนาดที่อาจเกิดขึ้น
- 2) สถานที่ตั้งของโครงการ การเข้าถึงสาธารณูปโภค สาธารณูปการ แหล่งทรัพยากร
- 3) จำนวนประชากรที่คาดว่าจะได้ประโยชน์จากโครงการ และลักษณะการกระจายตัวด้านกายภาพของประชากรในพื้นที่โครงการ
- 4) ประสิทธิภาพการใช้การใช้และการดูแลรักษาเทคโนโลยี รวมทั้งประเด็นเรื่องอะไหล่ และทักษะด้านเทคนิควิชาการที่มีอยู่และหาได้
- 5) ปริมาณและคุณภาพของแรงงานที่ต้องการ
- 6) ประมาณการต้นทุนการผลิตและค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ที่ต้องการ

ปัญหาด้านเทคนิคมีความแตกต่างกันไปในแต่ละประเภทหรือสาขาของโครงการ เทคนิคการผลิตที่มีต้นทุนการผลิตต่ำสุดอาจไม่ทำให้โครงการมีประสิทธิภาพสูงสุด เนื่องจากเทคนิคที่แตกต่างกันอาจให้ผลตอบแทนที่แตกต่างกันได้ การเปรียบเทียบระหว่างต้นทุนและผลตอบแทนของแต่ละทางเลือกเท่านั้น จึงจะทำให้ทราบได้ว่าทางใดเป็นทางเลือกที่ดีที่สุด

2.3.3 ความเป็นไปได้ทางด้านสิ่งแวดล้อมโครงการ (Environmental Feasibility)

โครงการลงทุนอาจมีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม หรือที่เรียกในทางเศรษฐศาสตร์ว่าผลกระทบภายนอกของโครงการ (External Economics) ซึ่งจะมีผลกระทบทั้งภายนอกในด้านบวก เช่น การเพิ่มโอกาสในการทำงาน การส่งเสริมการกระจายรายได้ และผลกระทบในด้านลบ โดยส่งผลให้คุณค่าหรือทรัพยากรต่าง ๆ เกิดการเปลี่ยนแปลงในทางเสื่อมสภาพหรือเสียหาย ผลกระทบทางด้านนี้ส่วนใหญ่เกิดจากปัญหาทางเทคนิคของโครงการ ซึ่งเรียกโดยทั่วไปว่า ผลเสียภายนอกด้านเทคนิค (Technological Externalities) เช่น ผลกระทบการรั่วไหลของน้ำมันตามเส้นทางวางท่อที่มีผลต่อทรัพยากรธรรมชาติ โดยเฉพาะต่อคุณภาพของน้ำและนิเวศวิทยา เป็นต้น ผลกระทบภายนอกเช่นนี้เมื่อเกิดขึ้นแล้วย่อมมีทั้งผลดีและผลเสียของโครงการ ซึ่งต้องนำมาคิดคำนวณเป็นผลตอบแทนและค่าใช้จ่ายของโครงการด้วย เรียกว่า ผลตอบแทนและค่าใช้จ่ายทางอ้อม หรือขั้นรองของโครงการ โดยเฉพาะค่าใช้จ่ายอาจประกอบไปด้วยค่าใช้จ่ายในส่วนที่เกี่ยวกับการป้องกันแก้ไข และค่าใช้จ่ายทางเศรษฐกิจที่ทำให้ทรัพยากรเกิดการสูญเสีย เช่น ปริมาตรสัตว์น้ำที่จับได้ลดน้อยลง ทำให้รายได้ของชาวลดลงเช่นกัน ดังนั้นก่อนที่มีการ

ตัดสินใจลงทุนในโครงการประเภทที่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม จึงต้องทำการศึกษาวิเคราะห์ทางด้านนี้เสียก่อน เพื่อหาทางป้องกัน หลีกเลี่ยง ลด หรือขจัดความเสียหายที่เกิดขึ้น

การวิเคราะห์สิ่งแวดล้อมควรครอบคลุมสิ่งแวดล้อมทางสังคม เนื่องจากโครงการอาจมีผลกระทบต่อประชากรบางส่วน เช่น กลุ่มประชากรที่มีรายได้น้อย กลุ่มว่างงาน การทำความเข้าใจถึงผลกระทบรวมทั้งลักษณะของประชากร เช่น ขนาด และโครงสร้างประชากร อาชีพ การถือครองที่ดิน ขนบธรรมเนียมประเพณี และวิถีชีวิต จะมีส่วนช่วยให้การออกแบบวางแผนโครงการมีความสอดคล้องกับสภาพปัญหาและความต้องการของสังคม อีกทั้งการนำชุมชนเข้ามามีส่วนร่วมตั้งแต่ต้นจะช่วยลดแรงต่อต้าน ทำให้โครงการประสบผลสำเร็จ

2.3.4 ความเป็นไปได้ทางการเงิน (Financial Feasibility)

การวิเคราะห์ทางการเงิน เป็นการวิเคราะห์การลงทุนและผลตอบแทนของโครงการในแง่เอกชน หรือผลกำไรทางการเงินเป็นสำคัญ และรวมถึงการวางแผนที่เหมาะสมทางการเงินให้โครงการเพื่อสร้างความมั่นใจว่า ถ้ามีโครงการเกิดขึ้นแล้วจะไม่มีปัญหาทางการเงินในทุกขั้นตอนของโครงการ ตลอดจนการวิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงินของผู้ร่วมโครงการ เช่น เกษตรกร ธุรกิจเอกชน รัฐวิสาหกิจ และผู้เกี่ยวข้องอื่น ๆ เพื่อให้แน่ใจว่าโครงการมีผลตอบแทนให้กับผู้ร่วมโครงการมากเพียงพอที่จะจูงใจให้เข้าร่วมโครงการ

ในการวิเคราะห์นี้จะต้องจัดท่างบการเงินต่าง ๆ เช่น งบกำไรขาดทุน งบดุล และงบกระแสเงินสด เพื่อกำหนดว่าโครงการจะมีเงินทุนเพียงพอต่อการดำเนินงานในอนาคตหรือไม่ กำหนดอัตราผลตอบแทนทางการเงินของโครงการ ประเมินสภาพคล่อง และความสามารถในการชำระหนี้ เครื่องมือที่ใช้วัดการดำเนินงานโดยทั่วไป ได้แก่ การวิเคราะห์อัตราส่วนทางการเงิน (Ratio Analysis)

การวิเคราะห์ทางการเงินเริ่มด้วยการคาดคะเนอุปสงค์ผลผลิตของโครงการ ซึ่งช่วยให้สามารถประมาณการรายรับ มีการคาดคะเนต้นทุนในแต่ละระดับการผลิตหรือการดำเนินงานภายใต้ข้อสมมติเกี่ยวกับราคาสินค้าหรือบริการที่ผลิต นอกจากนั้นเครื่องมือสำคัญที่ใช้ในการวิเคราะห์ ได้แก่ วิธีการปรับลดกระแสเงินสด (Discount Cash Flow Method) ตามวิธีนี้จะต้องมีการจัดเตรียมกระแสเงินสดของโครงการ การทำส่วนลดกระแสเงินสด การคำนวณหามูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV) อัตราส่วนผลตอบแทนต่อต้นทุน (Benefit-Cost Ratio หรือ B/C) และอัตราผลตอบแทนของโครงการ (IRR)

1) หลักการวิเคราะห์ทางการเงิน

การวิเคราะห์ทางการเงินเป็นการวิเคราะห์การลงทุนด้านเอกชน เพื่อหาผลตอบแทนทางการเงินหรือความสามารถในการทำกำไรของโครงการลงทุน โดยที่วิเคราะห์ทางการเงินนอกจากจะบ่งชี้ถึงความคุ้มค่าในการลงทุนทางการเงิน (Financial soundness) แล้วยังมุ่งเน้นถึงความเป็นไปได้ทาง

การเงิน (Financial viability) ของโครงการ ซึ่งโครงการลงทุนนี้จะเกี่ยวข้องกับการใช้ปัจจัยการผลิตในช่วงเวลาที่ติดต่อกันหลายปี เพื่อมุ่งหวังว่าปัจจัยดังกล่าวจะก่อให้เกิดกระแสเงินสดเข้า ดังนั้นการลงทุนในลักษณะนี้จึงเป็นการลงทุนในระยะยาว เพราะมีต้นทุนและผลตอบแทนที่ต่อเนื่องกันเป็นเวลาหลายปี และจะต้องมีการกำหนดระยะเวลาที่แน่นอน (ลลิลลา ธรรมนิษา, 2550)

วัตถุประสงค์ของการวิเคราะห์ทางการเงิน คือ เพื่อช่วยในการตัดสินใจในการใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพและประเมิณถึงการลงทุนในโครงการที่ผ่านมาของเกษตรกร การวิเคราะห์ทางการเงินของโครงการใดๆ ก็คือ เป็นการเปรียบเทียบเงินลงทุนหรือ ต้นทุน (Cost) กับรายได้ (Income) หรือผลตอบแทน (Benefit) เพื่อที่จะพิจารณาความเหมาะสมของโครงการที่ให้ผลตอบแทนจากการลงทุนนั้นๆ ซึ่งมีขั้นตอนหลักที่สำคัญในการวิเคราะห์ทางการเงินของโครงการ โดยสามารถพิจารณาได้ 3 ขั้นตอน ดังนี้

1.1) จัดเตรียมงบประมาณของกระแสเงินสดเข้าหรือเงินสดรับ (Inflows) และกระแสเงินสดออก (Outflows) ของการลงทุนตลอดอายุโครงการ

1.2) คำนวณผลตอบแทนสุทธิของการลงทุน โดยนำกระแสเงินสดออกหรือกระแสเงินสดเข้าจ่ายที่คิดจากการลงทุนกระแสเงินสดเข้าหรือกระแสรายได้ที่ได้จากโครงการลงทุน

1.3) คำนวณอัตราผลตอบแทนทางการเงินภายในจากโครงการลงทุนสำหรับส่วนประกอบต่างๆ ที่สำคัญที่จะต้องนำมาพิจารณาในการวิเคราะห์กระแสเงินสดเข้าและกระแสเงินสดออกมีดังนี้

(1) กระแสเงินสดเข้า (Inflows) คือ ผลตอบแทนหรือรายได้ที่เกิดขึ้นตลอดอายุโครงการซึ่งประกอบด้วย

1.1 มูลค่ารวมของผลผลิตทั้งหมด (Gross Value of Production) คือ มูลค่าของผลผลิตขั้นสุดท้ายและผลพลอยได้จากผลผลิตที่มีอยู่ ทั้งนี้เพื่อการจำหน่าย และการบริโภคในครัวเรือน โดยไม่คิดมูลค่าของสินค้าขั้นกลางเพื่อหลีกเลี่ยงการนับซ้ำ สามารถคำนวณได้จากการนำปริมาณผลผลิตขั้นสุดท้ายของโครงการในแต่ละปีมาคูณด้วยราคาผลผลิตที่ระดับฟาร์ม

1.2 มูลค่าซาก หรือมูลค่าที่เหลืออยู่ (Salvage or Residual Value) มูลค่าซาก คือ มูลค่าของทรัพย์สินที่ลงทุนในโครงการ เช่น เครื่องมือ เครื่องจักร สิ่งก่อสร้าง ที่ดิน ที่ยังเหลืออยู่เมื่อเริ่มโครงการนั้นจะขึ้นอยู่กับชนิดของทรัพย์สิน โดยทั่วไปมูลค่าซากของทรัพย์สินจะลดลงโดยเฉพาะทรัพย์สินที่มีค่าเสื่อมเพราะถูกใช้งาน เช่น เครื่องมือ และเครื่องจักร แต่ก็มีทรัพย์สินบางชนิดที่มีมูลค่าเพิ่มมากขึ้นกว่าเดิม โดยเฉพาะทรัพย์สินประเภทที่ดิน ซึ่งจะเป็นส่วนหนึ่งของผลตอบแทนของโครงการลงทุน

(2) กระแสเงินสดออก (Outflows) คือ ต้นทุนหรือค่าใช้จ่ายทั้งหมดที่เกิดขึ้นตลอดอายุโครงการ ซึ่งประกอบด้วย

2.1 ค่าใช้จ่ายหลักในการลงทุน (Investment Costs) เป็นค่าใช้จ่ายหลักของการลงทุน โดยจะครอบคลุมถึงส่วนที่มีผลกระทบต่อโครงการในระยะยาวเช่น ต้นทุนในการปรับปรุงที่ดิน ต้นทุนการก่อสร้างโรงงาน ต้นทุนของเครื่องจักรที่ติดตั้งในโรงงาน เป็นต้น

2.2 ต้นทุนในการดำเนินงานที่เป็นเงินสด (Cash Operating Expense) เป็นค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นทุกวัน ในการดำเนินการผลิต และจะรวมถึงค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับแรงงานที่จ่ายเป็นเงินสด ค่าวัตถุดิบ ค่าเครื่องมือขนาดเล็ก ค่าขนส่ง เป็นต้น นอกจากนี้ยังรวมถึงค่าธรรมเนียม ค่าภาษี และอากรต่างๆ ตลอดจนภาษีทางอ้อมอื่นๆ เช่น ภาษีที่ดิน ภาษีรายได้ ซึ่งโดยปกติเมื่อซื้อสินค้าในราคาตลาดได้รวมค่าธรรมเนียมและค่าชดเชยภาษีจากการขายและภาษีอื่นๆ ไว้ด้วยแล้ว ดังนั้นไม่จำเป็นต้องนำราคาดังกล่าวมาปรับใหม่ในการวิเคราะห์ และสำหรับค่าประกันสังคม เงินประกันภัย ค่าชดเชยแรงงาน ค่ารักษาพยาบาล และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เป็นประโยชน์ของผู้ใช้แรงงานจะอยู่ในส่วนของต้นทุนแรงงาน

2.3 เงินกู้และดอกเบี้ยเงินกู้ยืม (Debt Services) เป็นรายการที่รวมถึงค่าดอกเบี้ยและเงินต้นที่จ่ายคืน ในกรณีที่มีการกู้ยืมเงินมาลงทุน โดยมีวิธีการคำนวณที่แตกต่างกันไปซึ่งอาจคืนเป็นงวดๆ ทั้งเงินต้นพร้อมดอกเบี้ย (Grace Period)

2) การวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางการเงิน

เป็นการวิเคราะห์ทางการเงินเป็นสำคัญและยังรวมถึงการวางแผนทางการเงินที่เหมาะสมของการลงทุนในระยะยาวเพื่อก่อให้เกิดความมั่นใจถ้ามีการลงทุนนี้แล้วจะไม่มีปัญหาทางการเงินใดๆ ทุกขั้นตอนการดำเนินการลงทุน ตลอดจนการวิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงินเพื่อให้เกิดความแน่ใจว่ามีการให้ผลตอบแทนที่จูงใจให้เกิดการลงทุนในการประเมินค่าของการลงทุนจะทำโดยการเปรียบเทียบผลประโยชน์และต้นทุนของการลงทุน แต่เนื่องจากการลงทุนส่วนใหญ่จะมีอายุมากกว่า 1 ปี ซึ่งผลประโยชน์และต้นทุนของการลงทุนจะเกิดขึ้นในระยะเวลาต่างๆกันตลอดอายุของการลงทุน เมื่อผลประโยชน์และต้นทุนของการลงทุนเกิดขึ้นต่างเวลาและต่างจำนวนกัน จึงยากที่จะนำมาเปรียบเทียบกันโดยตรง จะต้องมีการปรับค่าเวลาของการได้มาซึ่งผลประโยชน์และต้นทุนที่จะต้องเสียไป หรือผลประโยชน์สุทธิให้เป็นค่าปัจจุบันเสียก่อนจึงจะสามารถทำการเปรียบเทียบกันได้ ในการวิเคราะห์หรือประเมินการลงทุนนั้น มักจะนิยมคิดลดมูลค่าของรายได้และรายจ่ายแล้วนำมาเปรียบเทียบกัน กระแสรายจ่ายหรือเงินลงทุน เรียกว่า รายจ่าย (Cash Outflow) และกระแสผลประโยชน์ที่จะได้รับจากการลงทุน เรียกว่า รายได้หรือผลประโยชน์จากการลงทุน (Cash Inflow) กระแสรายได้และรายจ่ายนี้จะถูกคิดลดมูลค่าเพื่อหามูลค่าปัจจุบันตลอดอายุของโครงการลงทุน และรายการกระแสรายจ่ายหรือต้นทุนและผลประโยชน์ในแต่ละปี เมื่อถูกคิดลดมูลค่าแล้วจะถูกรวมเป็นผลรวมมูลค่าปัจจุบันของ

ต้นทุน หรือผลประโยชน์ของการลงทุนหลักเกณฑ์การวัดผลในการลงทุนในการวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนจากโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มแบบมาตรฐานในครั้งนี้ มีหลักการในการวัดผลดังนี้คือการวิเคราะห์รายได้ ค่าใช้จ่ายและผลตอบแทนสุทธิ โดยใช้หลักเกณฑ์การตัดสินใจแบบปรับค่าเวลามาวิเคราะห์ 3 วิธี ดังนี้ (ลลิลลา ชรรณนิชา, 2550)

2.1 มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value: NPV) คือผลต่างของมูลค่าปัจจุบันของผลประโยชน์ตลอดอายุโครงการกับมูลค่าปัจจุบันของต้นทุนตลอดอายุโครงการ มีสูตรที่ใช้ในการคำนวณดังนี้

$$NPV = \sum_{t=1}^n Bt / (1+r)^t - \sum_{t=1}^n Ct(1-r)^t$$

โดยที่

NPV หมายถึง มูลค่าปัจจุบันสุทธิตลอดอายุการลงทุนในโครงการ

Bt หมายถึง ผลตอบแทนที่คาดว่าจะได้รับจากการดำเนินงานปีที่ t

Ct หมายถึง ค่าใช้จ่ายที่คาดว่าจะต้องจ่ายจากการลงทุนในปีที่ t

r หมายถึง อัตราคิดลด

t หมายถึง ปีของการลงทุนที่เริ่มจากปีที่ 1 ถึงปีที่ n

n หมายถึง ระยะเวลาเป็นปีที่คาดว่าจะการลงทุนจะสิ้นสุด

เกณฑ์การตัดสินใจ คือ ควรรับหรืออนุมัติโครงการเมื่อ $NPV \geq 0$ แต่ถ้า NPV ของโครงการติดลบหรือมีค่าต่ำกว่าศูนย์ ไม่ควรรับหรืออนุมัติโครงการ เพราะในกรณีเช่นนี้ รายได้ที่ได้รับจะไม่คุ้มกับการลงทุน ควรนำเงินที่จะลงทุนไปฝากธนาคารหรือนำเงินไปลงทุนในโครงการอื่นที่ให้ผลตอบแทนคุ้มกับการลงทุน

2.2 อัตราส่วนผลตอบแทนต่อต้นทุน (Benefit – Cost Ratio: B/C หรือ BCR) คืออัตราส่วนระหว่างมูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนตลอดอายุโครงการต่อมูลค่าปัจจุบันของต้นทุนตลอดอายุโครงการ มีสูตรที่ใช้คำนวณดังนี้ คือ

$$B/C = \sum_{t=1}^n Bt / (1+r)^t / \sum_{t=1}^n Ct(1-r)^t$$

เกณฑ์ในการตัดสินใจว่าโครงการมีความเหมาะสมและคุ้มค่าในการลงทุน คือ

- B/C เท่ากับ 1 แสดงว่า การลงทุนคุ้มทุนพอดี
- B/C มากกว่า 1 แสดงว่า การลงทุนจะมีกำไร
- B/C น้อยกว่า 1 แสดงว่า การลงทุนจะขาดทุน

2.3 อัตราผลตอบแทนการลงทุน (Internal Rate of Return: IRR) คือ อัตราดอกเบี้ยในกระบวนการคิดลดที่ทำให้มูลค่าปัจจุบันสุทธิของโครงการมีค่าเท่ากับศูนย์ เป็นอัตราที่ทำให้ผลตอบแทนและค่าใช้จ่ายที่เป็นมูลค่าปัจจุบันเท่ากัน IRR มีสูตรที่ใช้ในการคำนวณดังนี้

$$\sum_{t=1}^n \frac{(B_t - C_t)}{(1+r)^t} = 0$$

ในที่นี้

- B_t = มูลค่าผลประโยชน์ของโครงการในปีที่ t
- C_t = มูลค่าต้นทุนของโครงการในปีที่ t
- r = อัตราคิดลดหรือค่าเสียโอกาสเงินลงทุน
- t = ระยะเวลาโครงการตั้งแต่ปีที่ 1, 2, ..., n
- n = อายุโครงการ

เกณฑ์ในการตัดสินใจ คือ การเปรียบเทียบค่า IRR ที่คำนวณได้ กับค่าของอัตราคิดลดหรือค่าเสียโอกาสเงินลงทุนที่เป็นเกณฑ์หรือมาตรฐาน ซึ่งได้กำหนดไว้ก่อนแล้ว ถ้าค่า IRR ที่คำนวณได้สูงกว่าค่าที่กำหนดก็ยอมรับโครงการนั้น ถ้าต่ำกว่าก็ปฏิเสธ โดยทั่วไปถ้าค่า IRR มากกว่าอัตราดอกเบี้ยอัตราคิดลด หรือค่าเสียโอกาสของเงินลงทุน ธุรกิจนั้นจะมีความเหมาะสมในการลงทุน ข้อดีของ IRR คือหลีกเลี่ยงการใช้ Discounted rate ว่าจะเป็นการไหนดีที่สุด และขนาดของ IRR มีประโยชน์ในการตัดสินใจว่าจะดำเนินโครงการหรือไม่ การกำหนดอัตราคิดลดอัตราคิดลดที่ใช้ปรับมูลค่าของผลประโยชน์และค่าใช้จ่ายที่จะเกิดขึ้นในอนาคต ให้เป็นมูลค่าในปัจจุบันนั้น ผู้วิเคราะห์จะต้องตัดสินใจเลือกใช้อัตราใดอัตราหนึ่งใน 3 อัตรา ได้แก่ 1) ค่าเสียโอกาสของทุน (Opportunity cost of capital) 2) อัตรากู้ยืม (Borrowing rate) 3) อัตราผลตอบแทนสังคม (Social rate of return) ทั้งนี้ในการตัดสินใจเลือกอัตราคิดลดที่เหมาะสมจะต้องใช้อัตรากู้ยืมในการวิเคราะห์ทางการเงิน สำหรับโครงการที่จะต้องกู้ยืมเงินมาลงทุน ส่วนการวิเคราะห์ทางเศรษฐกิจ กำหนดให้ค่าเสียโอกาสของเงินลงทุนโดยปกติกำหนดให้อยู่ระหว่างร้อยละ 8-15 สำหรับประเทศที่กำลังพัฒนา แต่ต้องขึ้นอยู่กับสภาพทางเศรษฐกิจในปัจจุบันด้วย

การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ เนื่องจากต้นทุนและผลตอบแทนของโครงการที่ได้วางแผนเอาไว้ นั้น ในอนาคตอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ เมื่อสถานการณ์เปลี่ยนแปลงไปจึงมีความสามารถในการหารายได้จะเปลี่ยนแปลงไปด้วย ดังนั้นจึงต้องทดสอบขีดความสามารถของโครงการโดยการวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ (Sensitivity Analysis) เพื่อทดสอบความเป็นไปได้ของโครงการ หากตัวแปรหรือปัจจัยต่างๆ ไม่มีความแน่นอน ซึ่งในที่นี้หมายถึงหากรายได้และค่าใช้จ่ายไม่เป็นไปตามที่คาดว่าจะเป็นหรือสมมติไว้ในตอนที่ทำการวางแผนและจัดทำโครงการขึ้นมา ผลตอบแทนทางการเงินจะเปลี่ยนแปลงไปอย่างไร ทั้งนี้เนื่องจากโครงการเกษตรโดยทั่วไปแล้วจะมีความเสี่ยงเข้ามาเกี่ยวข้องอยู่ด้วยเสมอ ซึ่งมีตัวแปรเข้ามาเกี่ยวข้อง 4 ตัว คือ

1. ราคาผลผลิตเพิ่มขึ้นหรือลดลง
2. โครงการเกิดความล่าช้าในการดำเนินการ
3. ค่าใช้จ่ายในการลงทุนเพิ่มขึ้น
4. การคาดการณ์ในผลผลิตที่คาดว่าจะได้จากการมีโครงการเกิดไม่เป็นไปตามที่คาดเอาไว้

ตัวแปรต่างๆเหล่านี้เมื่อเปลี่ยนแปลงไปจะมีผลกระทบต่อความสามารถของโครงการ

2.3.5 ความเป็นไปได้ทางด้านเศรษฐกิจ (Economic Feasibility)

การวิเคราะห์ทางเศรษฐกิจเกี่ยวข้องกับการกำหนดว่าโครงการจะมีผลต่อการพัฒนาระบบเศรษฐกิจทั้งระบบหรือไม่เพียงใด และถ้ามีผล ผลที่เกิดขึ้นมีมากเพียงพอต่อการตัดสินใจให้มีการใช้ทรัพยากรที่มีจำกัดหรือไม่ การวัดต้นทุนและผลตอบแทนและการเปรียบเทียบการลงทุนต่าง ๆ จะช่วยกำหนดได้ว่าการลงทุนใดและทางเลือกไหนจะช่วยส่งเสริมสวัสดิการทางเศรษฐกิจได้ดีที่สุด การวิเคราะห์ทางเศรษฐกิจมีความแตกต่างจากการวิเคราะห์ทางการเงินในแง่ที่ว่า ต้นทุนและผลตอบแทนทางเศรษฐกิจจะประเมินจากมุมมองโดยส่วนรวมของระบบเศรษฐกิจ ไม่ใช่มุมมองส่วนบุคคลหรือธุรกิจ การวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนทางเศรษฐกิจโดยทั่วไปจะเริ่มจากการวัดต้นทุน และผลตอบแทนทางการเงินของโครงการ จากนั้นปรับต้นทุนและผลตอบแทนดังกล่าวให้สะท้อนมูลค่าทางเศรษฐกิจที่แตกต่างไปจากมูลค่าทางการเงิน โดยในการปรับนั้นจะมีการใช้ราคาเงา (Shadow Prices) และค่าเสียโอกาส (Opportunity Cost) และโดยที่การวิเคราะห์ทางเศรษฐกิจจะเกี่ยวข้องกับการใช้ทรัพยากรที่แท้จริง ไม่เกี่ยวกับการโอนสิทธิทรัพยากรจากบุคคลหนึ่งไปยังอีกบุคคลหนึ่งในสังคม ภาษี และเงินอุดหนุนซึ่งเป็นรายการประเภทเงินจ่ายโอนจึงไม่นับรวมว่าเป็นต้นทุนและผลตอบแทนทางเศรษฐกิจ

หลักเกณฑ์ที่ใช้ในการประเมินความสามารถทำกำไรทางเศรษฐกิจ ได้แก่ มูลค่าปัจจุบันสุทธิ อัตราส่วนผลตอบแทนต่อต้นทุน อัตราผลตอบแทนของโครงการ ผลตอบแทนสุทธิต่อการลงทุน

ต้นทุนทรัพยากรในประเทศ บางโครงการอาจไม่สามารถวัดผลตอบแทนเป็นตัวเงิน อาจใช้วิธีการประเมินตามหลักต้นทุนต่ำสุด (Least-cost Analysis) บางโครงการมีผลกระทบภายนอก (Externalities) ในกรณีเช่นนี้ต้องรวมผลกระทบดังกล่าว ได้แก่ ต้นทุนและผลตอบแทนทางอ้อมหรือชั้นรอง เข้าไว้ใน การวิเคราะห์ทางเศรษฐกิจด้วย ถ้าผลกระทบเหล่านี้มีผลต่อการบรรลุวัตถุประสงค์ในการพัฒนา ประเทศ

2.3.6 ความเป็นไปได้ทางด้านสถาบัน (Institutional Feasibility)

การวิเคราะห์สถาบันเกี่ยวข้องกับการประเมินจุดแข็งและจุดอ่อนขององค์กรต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง กับการปฏิบัติงานและดำเนินงาน โครงการ เช่น

- 1) บุคลากร
- 2) หน้าที่และความรับผิดชอบ
- 3) ระดับทักษะ ความรู้ และความชำนาญ
- 4) กระบวนการและระเบียบวิธีดำเนินงาน
- 5) ระบบข้อมูลและการกระจายอำนาจการตัดสินใจ
- 6) นโยบายด้านราคาและการค้าที่จะมีผลกระทบต่อเสถียรภาพโครงการ

2.4 งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

2.4.1 งานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการวิเคราะห์โครงการ

สุภาพร ชีรานุสนธิ (2548) ได้ทำการศึกษาเรื่อง การวิเคราะห์โครงการลงทุนในการทำสวน ยางพาราของเกษตรกรรายย่อยในตำบลพะตง อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา โดยศึกษา 1) สภาพทั่วไป ในการจัดการสวนยางของเกษตรกร 2) ต้นทุนการผลิตยางพาราและผลตอบแทนจากการทำสวน ยางพาราของเกษตรกร และ 3) ปัญหาและอุปสรรคในการลงทุนทำสวนยางพาราของเกษตรกรในพื้นที่ การศึกษา โดยสุ่มการเลือกพื้นที่แบบเจาะจง (Purposive Sampling) และใช้แบบสอบถามเชิง โครงสร้าง ในการเก็บข้อมูลจากเกษตรกรจำนวน 30 ราย วิเคราะห์ข้อมูลเชิงพรรณนาด้วยสถิติอย่างง่ายในรูปของ การแจกแจงความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ย ส่วนการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินในการลงทุนใช้ เกณฑ์การตัดสินใจที่มีการปรับค่าของเงินตามเวลา คือ NPV B/C และ IRR

ผลการศึกษาพบว่า พันธุ์ยางที่ปลูกมากคือพันธุ์ RRIM 600 มีระบบการกรีดทั้งกรีดตัวเองและ จ้างกรีด โดยมากนิยมกรีดยางครั้งต้น 3 วันเว้น 1 วัน เกษตรกรมีการลงทุนซื้อที่ดินปลูกยางเฉลี่ยไร่ละ 100,000 บาท มีเงินลงทุนเริ่มแรก 6,052 บาทต่อไร่ ค่าใช้จ่ายในช่วงที่ยางพารายังไม่ให้ผลผลิต ระยะเวลา 6 ปี เป็นเงิน 1,876.50 บาทต่อไร่ และค่าใช้จ่ายในการดูแลช่วงที่ยางให้ผลผลิตมีค่าใช้จ่าย

บำรุงต้นยางระยะเวลาปีที่ 7 ถึง 22 ปี เป็นเงิน 14,992 บาท/ไร่ ค่าใช้จ่ายในอุปกรณ์การกรีดยาง เป็นเงิน 1,581.44 บาท/ไร่ และอุปกรณ์เก็บน้ำยางเป็นเงิน 2,070 บาท/ไร่ ส่วนผลผลิตยางที่เกษตรกรได้รับ 285 กิโลกรัม/ไร่ และราคาขายน้ำยางกิโลกรัมละ 40 บาท ผลตอบแทนที่เกษตรกรได้รับต่อปีกรณีกรีดยางเอง 11,400 บาท/ไร่ และกรณีจ้างกรีดยาง 6,840 บาท/ไร่ สำหรับผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินในการลงทุนโดยใช้อัตราคิด 8 % เกษตรกรที่ซื้อที่ดินมาลงทุน ทั้งกรณีเกษตรกรกรีดยางเองและจ้างกรีดยางพบว่าไม่คุ้มค่าในการลงทุน ในกรณีกรีดยางเองมี NPV เท่ากับ -36,886.51 บาท/ไร่ B/C เท่ากับ 0.82 และ IRR น้อยกว่า 8 % และในกรณีจ้างกรีดยางมี NPV -61,993.24 บาท/ไร่ B/C เท่ากับ 0.70 และ IRR น้อยกว่า 8 % ส่วนโครงการลงทุนในการทำสวนยางพาราโดยไม่ลงทุนซื้อที่ดิน ทั้งในกรณีที่เกษตรกรกรีดยางเองและจ้างกรีดยางนั้นมีผลคุ้มค่าในการลงทุน ในกรณีที่กรีดยางเองมี NPV เท่ากับ 62,871.17 บาท/ไร่ B/C เท่ากับ 5.00 และ IRR เท่ากับ 40.20 % และในกรณีจ้างกรีดยางมี NPV เท่ากับ 37,992.47 บาท/ไร่ B/C เท่ากับ 3.50 และ IRR เท่ากับ 32.00 %

มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ (2548) ได้ทำการศึกษาความเป็นไปได้ของการลงทุนอุตสาหกรรมแปรรูปสุกร/โคเนื้อ ในจังหวัดพัทลุง พบว่าอุตสาหกรรมแปรรูปที่มีศักยภาพของการลงทุนประกอบด้วย 1) อุตสาหกรรมแปรรูปชิ้นดินแช่เย็น/แช่แข็งสุกร 2) อุตสาหกรรมแปรรูปลูกชิ้นหมู 3) อุตสาหกรรมแปรรูปไส้กรอกหมู/หมูยอ ส่วนอุตสาหกรรมแปรรูปโคเนื้อประกอบด้วย 1) อุตสาหกรรมแปรรูปชิ้นดินแช่เย็น/แช่แข็ง 2) อุตสาหกรรมแปรรูปลูกชิ้นเนื้อ 3) อุตสาหกรรมแปรรูปไส้กรอกเนื้อ

ผลการศึกษาพบว่าโครงการมีความเป็นไปได้ในการลงทุนทางการเงิน คือมีผลตอบแทนสุทธิตลอดอายุโครงการที่คิดลดด้วยดอกเบี้ยเงินกู้ร้อยละ 10 ต่อปี มีมูลค่าทั้งสิ้น 1.55 และ 131.76 ล้านบาท ตามลำดับ อัตราคิดลดที่ทำให้ผลรวมของกระแสเงินสดรับเท่ากับผลรวมของกระแสเงินสดจ่าย IRR เท่ากับ 13.94% กรณีของโรงงานขนาดเล็ก กู้ยืมเท่ากับ 14.60% กรณีโรงงานขนาดกลาง กู้ยืมเท่ากับ 58.86% และ 49.18% กรณีไม่กู้ยืม ซึ่งมากกว่าอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ และให้ค่า B/C ของโรงงานขนาดเล็กและขนาดกลางเท่ากับ 1.03 และ 1.17 ตามลำดับ นั่นคือ โครงการมีผลรวมของกระแสเงินสดรับเป็น 1.03 เท่าของผลรวมของกระแสเงินสดจ่ายที่คิดลดด้วยดอกเบี้ยเงินกู้ร้อยละ 10 ต่อปีสำหรับโรงงานขนาดเล็ก และ 1.77 เท่าสำหรับโรงงานขนาดกลาง ในการลงทุนดังกล่าวสามารถคืนทุนได้ในระยะเวลา 8-9 ปี ในกรณีโรงงานขนาดเล็ก และ 5-6 ปี ในกรณีโรงงานขนาดกลาง

สุรชัย ทองรักษ์ (2548) ได้นำเสนอการศึกษาความเหมาะสมเบื้องต้นโครงการปรับปรุงโรงฆ่าสัตว์ของเทศบาล ซึ่งมีวัตถุประสงค์หลัก 1) เพื่อให้โรงฆ่าสัตว์ของเทศบาล มีกระบวนการผลิตที่มี

ประสิทธิภาพ 2) เพื่อให้ผู้บริโภคมั่นใจว่าเนื้อสัตว์ที่ผ่านการฆ่าและถูกสุกสุกลักษณะ ปราศจากสิ่งปนเปื้อน และ 3) เพื่อลดการลักลอบการฆ่าสัตว์โดยไม่ผ่านโรงฆ่าสัตว์ของเทศบาล โดยมีปริมาณสุกรที่เข้าสู่โรงฆ่าสัตว์เพื่อทำการฆ่าและชำแหละเฉลี่ยวันละ 70-80 ตัว โดยผู้ฆ่าเป็นเอกชนคือพ่อค้าที่อยู่ในตลาดสด ส่วนการฆ่าและชำแหละโคและกระบือนั้นมีเป็นส่วนน้อย โดยพ่อค้าจะมีค่าใช้จ่ายในการฆ่าและชำแหละสุกร 128 บาท/ตัว ซึ่งประกอบด้วยค่าธรรมเนียมในการฆ่าสัตว์ที่จ่ายให้กับเทศบาล 28 บาท/ตัว ส่วนที่เหลือ 100 บาท/ตัว เป็นค่าใช้จ่ายที่จ่ายให้กับลูกจ้าง ส่วนค่าใช้จ่ายในการฆ่าและชำแหละกระบือเท่ากับ 237 บาท/ตัว ซึ่งประกอบด้วยค่าธรรมเนียมในการฆ่าสัตว์ที่จ่ายให้กับเทศบาล 37 บาท/ตัว ส่วนที่เหลือ 200 บาท/ตัว เป็นค่าใช้จ่ายที่จ่ายให้กับลูกจ้าง การวิเคราะห์ข้อมูลแบ่งเป็น การวิเคราะห์เชิงพรรณนา (Descriptive analysis) กับ การวิเคราะห์โครงการทางการเงิน (Financial project analysis) ซึ่งเป็นการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินของโครงการ โดยพิจารณาเกณฑ์การตัดสินใจเพื่อการลงทุนเป็นหลัก ดังนี้ 1) เกณฑ์การตัดสินใจแบบไม่ต้องปรับค่าเงินตามเวลาเป็นวิธีการพิจารณาทางเลือกในการลงทุนโดยคำนึงถึงระยะเวลาที่ทางเลือกลงทุนนั้น ๆ ให้ผลตอบแทนสุทธิจากการดำเนินงานคืนทุนเร็วที่สุดเป็นสำคัญ 2) เกณฑ์การตัดสินใจแบบปรับค่าของเงินตามเวลา และ 3) IRR เป็นการพิจารณาทางเลือกหรือความเป็นไปได้ในการลงทุนในระยะยาวที่มีคุณค่าในทางเศรษฐศาสตร์การผลิต

จากผลการวิเคราะห์ในกรณีฐานโครงการทั้งก่อนและหลังมีเงินกู้ NPV มีค่าเป็นบวก ส่วน B/C มีค่ามากกว่า 1 และ IRR มีค่ามากกว่าอัตราคิดลดที่ใช้ (8%) แสดงว่ามีความเป็นไปได้ในการลงทุนสูง

กัมพล สิริประภาพรธรรม (2548) ได้ทำการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินและผลตอบแทนของการลงทุนตั้งโรงงานผลิตแป้งข้าวเจ้าในจังหวัดสุพรรณบุรี โดยมีวัตถุประสงค์ในการศึกษาเพื่อวิเคราะห์ความเสี่ยงทางการเงินในการลงทุนโดยพิจารณาการเปลี่ยนแปลงของกำลังการผลิตราคาปลายข้าวและราคาแป้งข้าวเจ้า และเพื่อจัดทำแผนธุรกิจประกอบการดำเนินกิจการสำหรับผู้ลงทุนในการศึกษาครั้งนี้ใช้ข้อมูลปฐมภูมิในปีการผลิต 2547 ซึ่งได้จากการเก็บรวบรวมจากสัมภาษณ์เจ้าของโรงงานอุตสาหกรรมแป้งข้าวเจ้าในเขตจังหวัดนครปฐม ราชบุรี และเจ้าของบริษัทผลิตเครื่องจักรสำหรับผลิตแป้งข้าวเจ้าในเขตจังหวัดอยุธยา ข้อมูลทุติยภูมิเก็บรวบรวมจากหน่วยงานต่างๆ เช่น สำนักงานสถิติแห่งชาติ กรมการค้าภายใน กรมส่งเสริมการค้าส่งออก กรมโรงงานอุตสาหกรรมในการศึกษาครั้งนี้ใช้หลักการวิเคราะห์โครงการลงทุนทางการเงิน การวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการและการวิเคราะห์ค่าความแปรเปลี่ยนในการวิเคราะห์โครงการลงทุน

ผลการศึกษารูปได้ว่าโครงการลงทุนจัดตั้งโรงงานผลิตแป้งข้าวเจ้ามีความคุ้มค่าในการลงทุน โดยมี NPV ของโครงการมีค่าเป็นบวก B/C ของโครงการมีค่ามากกว่า 1 และ IRR ของโครงการมากกว่าค่าเสียโอกาสทางการลงทุน (8%) ระยะเวลาคืนทุนของโครงการเท่ากับ 7.83 ปี อย่างไรก็ตามผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการชี้ให้เห็นว่าโครงการลงทุนจัดตั้งโรงงานผลิตแป้งข้าวเจ้าไม่คุ้มค่าในการลงทุน ถ้าราคาปลายข้าวเพิ่มขึ้นร้อยละ 5 หรือถ้าราคาแป้งข้าวเจ้าลดลงร้อยละ 9 ผลการวิเคราะห์แสดงให้เห็นว่าโครงการลงทุนมีความอ่อนไหวอย่างมากต่อการเปลี่ยนแปลงของราคาปัจจัยการผลิตคือราคาปลายข้าวและแป้งข้าวเจ้า ดังนั้นผู้สนใจลงทุนในการจัดตั้งโรงงานผลิตแป้งข้าวเจ้าควรมีความระมัดระวังความเสี่ยงจากการลงทุนที่เกิดขึ้นของราคาปลายข้าวหรือการลดลงของราคาแป้งข้าวเจ้าและควรมีการจัดทำแผนธุรกิจที่ดีเพื่อรองรับความเสี่ยงอันเกิดจากการเปลี่ยนแปลงของราคาดังกล่าว

นักรบ อาตยากุล (2547) ได้ทำการวิเคราะห์ทางการเงินของการลงทุนสวนปาล์มน้ำมัน ในจังหวัดชลบุรี โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาสภาพทางเศรษฐกิจ การผลิต การตลาดและปัญหาที่เกี่ยวข้องกับการผลิตปาล์มน้ำมันของเกษตรกรในท้องที่อำเภอหนองใหญ่ จังหวัดชลบุรี ข้อมูลที่ใช้ได้จากการสำรวจและสัมภาษณ์เกษตรกร จำนวน 30 ตัวอย่าง โดยวิธีแบบเฉพาะเจาะจงของแต่ละช่วงอายุของต้นปาล์มน้ำมัน ขนาดของสวนที่ใช้ในการวิเคราะห์เท่ากับ 50 ไร่ เพราะเป็นขนาดสวนปาล์มน้ำมันที่มีการลงทุนทำมากที่สุด

สรุปผลการวิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงินของการลงทุนสวนปาล์มน้ำมัน โดยใช้อัตราคิดลดร้อยละ 9 ต่อปี พบว่า NPV เท่ากับ 865,769.94 บาท B/C เท่ากับ 1.244 และ IRR เท่ากับ 10.67 % ตามลำดับ แสดงถึงการลงทุนสวนปาล์มน้ำมันขนาด 50 ไร่ มีความคุ้มค่าทางการเงินและจากการทดสอบค่าความแปรเปลี่ยนเพื่อประเมินความเสี่ยงและความไม่แน่นอนของการเปลี่ยนแปลงรายได้และค่าใช้จ่าย ผลของการศึกษาพบว่า การลงทุนสวนปาล์มน้ำมันมีความเสี่ยงสูง เนื่องจากค่า STV_a และ STV_b อยู่ในระดับที่ต่ำ หากเกิดเหตุการณ์ที่ส่งผลกระทบต่อค่าเพิ่มขึ้นของต้นทุนประมาณร้อยละ 24.42 หรือผลกระทบต่อค่าลดลงของรายได้ประมาณร้อยละ 19.63 จะส่งผลกระทบต่อความคุ้มค่าในการลงทุนสวนปาล์มน้ำมันของเกษตรกร อย่างไรก็ตามจากผลการวิเคราะห์ผลตอบแทนทางการเงินพบว่าการลงทุนสวนปาล์มน้ำมันยังคงเป็นอีกทางเลือกหนึ่งที่ทำให้ผลตอบแทนคุ้มค่าในการลงทุน

2.4.2 งานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการผลิตและการตลาดปาล์มสด

ประพันธ์ ลิทธิโชค (2547) ได้ทำการศึกษา สภาพการผลิตและการตลาดปาล์มน้ำมันของเกษตรกรตำบลคีรีวง อำเภอปลายพระยา จังหวัดกระบี่ โดยคัดเลือกเกษตรกรตัวอย่างโดยการสุ่มแบบง่ายจำนวน 132 ราย

สรุปผลการวิจัยพบว่า เกษตรกรที่ปลูกปาล์มน้ำมันส่วนใหญ่เป็นเพศชายมีอายุเฉลี่ย 51.62 ปี ส่วนใหญ่จบชั้นประถมศึกษา มีจำนวนสมาชิกในครัวเรือนเฉลี่ย 4.86 คน เกือบทั้งหมดเป็นสมาชิกกลุ่ม/สถาบันเกษตรกร มีพื้นที่ถือครองเป็นของตนเอง มีรายได้ทั้งหมดของครัวเรือนเฉลี่ย 260,916.67 บาทต่อปี เป็นรายได้จากสวนปาล์มน้ำมันเฉลี่ย 188,867.42 บาท/ปี มีการใช้แรงงานในครัวเรือนทำสวนปาล์มน้ำมันเฉลี่ย 2.61 คน และแรงงานจ้างเฉลี่ย 3.06 คน ส่วนมากซื้อพันธุ์จากทางราชการ โดยมีพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมันเฉลี่ย 29.39 ไร่ ใช้ระยะปลูก 9x9x9 เมตร มีการใช้ปุ๋ยเคมีอย่างเดียว ไม่มีการใช้ปุ๋ยอินทรีย์ โดยส่วนใหญ่ใช้ปุ๋ยเคมีสูตรสำเร็จเฉลี่ย 5.93 กิโลกรัม/ต้น/ปี ไม่มีการวิเคราะห์ตัวอย่างดินและใบปาล์มน้ำมัน การกำจัดวัชพืชในสวนปาล์มน้ำมันส่วนใหญ่ใช้สารเคมี ไม่มีการตัดแต่งช่อดอก มีเฉพาะตัดแต่งทางใบปีละ 1-2 ครั้ง ส่วนใหญ่จ้างเก็บเกี่ยวผลผลิตต้นละ 250 บาท โดยมีผลผลิตเฉลี่ย 2,562.88 กิโลกรัม/ไร่/ปี เกษตรกรทั้งหมดจำหน่ายผลผลิตให้กับลานเทในพื้นที่ โดยส่วนมากขนส่งผลผลิตเอง มีการจ้างบางส่วน โดยจ่ายค่าขนส่งต้นละ 120 บาท เกษตรกรเกือบครึ่งที่ขายผลปาล์มทั้งหมดขายในราคา กิโลกรัมละ 3.35 บาท และผลปาล์มร่วง 4.10 บาท/กิโลกรัม ปัญหาของเกษตรกร คือ ปุ๋ยเคมีมีราคาแพง ขาดเงินทุน ขาดความรู้เรื่องการใช้ปุ๋ย ขาดแคลนแรงงาน และราคาผลผลิตขึ้นลงไม่แน่นอน ข้อเสนอแนะของผู้วิจัย คือควรส่งเสริมการถ่ายทอดความรู้การผลิตและการจัดการสวนที่ถูกวิธี สนับสนุนการรวมกลุ่มผลิตปาล์มน้ำมันให้มีคุณภาพ จัดตั้งลานเทของกลุ่มผู้ผลิต ส่งเสริมการใช้ปุ๋ยตามผลการวิเคราะห์ดินและใบปาล์มน้ำมัน และปลูกปาล์มพันธุ์ดีทดแทนปาล์มที่มีอายุมาก

เฉลิมโชค กลิ่นเกษร (2547) ได้ทำการศึกษา สภาพการผลิตและการตลาดปาล์มน้ำมันของเกษตรกรตำบลเขาใหญ่ อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่ เพื่อศึกษาสภาพทางเศรษฐกิจ และสังคมของเกษตรกรผู้ปลูกปาล์มน้ำมันรวมถึงสภาพการผลิต การตลาด ปัญหาอุปสรรค และข้อเสนอแนะของเกษตรกร โดยการคัดเลือกเกษตรกรผู้ปลูกปาล์มน้ำมันจาก 5 หมู่บ้านแล้วคัดเลือกเกษตรกรตัวอย่างโดยการสุ่มแบบง่าย จำนวน 170 ราย จากเกษตรกรผู้ปลูกปาล์มน้ำมันทั้งหมดของตำบลเขาใหญ่ จำนวน 540 ราย

ผลการศึกษาพบว่า เกษตรกรปลูกปาล์มน้ำมันส่วนใหญ่มีอายุอยู่ระหว่าง 41-50 ปี ระดับการศึกษาจบชั้นประถมศึกษา มีการปลูกปาล์มน้ำมัน โดยมีพื้นที่ถือครองเป็นของตนเอง มีรายได้มากกว่า 200,000 บาท/ปี การใช้แรงงานในครอบครัว 1-2 คน/ครอบครัว การปลูกปาล์มน้ำมันเกษตรกร

ส่วนใหญ่ใช้แหล่งพันธุ์จากบริษัท และมีพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมันโดยเฉลี่ย 21-30 ไร่/ราย การใส่ปุ๋ยมีการใช้ปุ๋ยเคมีสูตรสำเร็จเป็นส่วนใหญ่ มีการวิเคราะห์ดินและใบปาล์มน้ำมัน การตัดแต่งทางใบ 2 ครั้งต่อปี ในการเก็บเกี่ยวผลผลิตส่วนใหญ่จ้างเก็บเกี่ยว ด้านการตลาดเกษตรกรส่วนใหญ่ขายปาล์มน้ำมันให้กับลานเท และใช้แรงงานขนส่งผลผลิตปาล์มน้ำมันด้วยตัวเอง ปัญหาอุปสรรคของเกษตรกรส่วนใหญ่มีปัญหาเรื่องปัจจัยการผลิตราคาแพง รองลงมาเรื่องความรู้ในการจัดการสวนและเรื่องพันธุ์ปาล์มน้ำมัน ตามลำดับ ข้อเสนอแนะของผู้วิจัย ควรส่งเสริมแนะนำและถ่ายทอดความรู้เรื่องการรวมกลุ่มผสมปุ๋ยใช้เอง รวมกลุ่มผลิตปาล์มน้ำมันให้มีคุณภาพ และรวมทุนจัดตั้งลานเทปาล์มน้ำมันเพื่อนำไปสู่การจัดการรวบรวมผลเข้าสู่โรงงาน ในระดับกลุ่มผู้ผลิตต่อไป

ปริศญา เฉิดโหมม และคณะ (2545) ได้ทำการวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยทางเศรษฐกิจ สังคม กับการเคลื่อนไหวของราคาปาล์มน้ำมันในจังหวัด กระบี่ พังงา ตรัง ชุมพร และสตูล โดยการรวบรวมข้อมูลราคาปาล์มน้ำมันที่เกษตรกรได้รับเฉลี่ยรายเดือนระหว่างปี พ.ศ. 2534-2544 เพื่อวิเคราะห์ดัชนีราคาฤดูปลูกปาล์มน้ำมันที่เกษตรกรได้รับ และได้ใช้แบบสอบถามสัมภาษณ์จากกลุ่มตัวอย่าง 130 คน ได้แก่ เกษตรกรผู้ปลูกปาล์มน้ำมัน 70 ราย พ่อค้ารายย่อย 20 ราย และผู้ประกอบการโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบ 13 ราย

ผลการวิจัย ผลการศึกษาสรุปได้ว่าราคาปาล์มน้ำมันที่เกษตรกรได้รับมีการเคลื่อนไหวขึ้นลงตามฤดูกาล โดยราคาปาล์มน้ำมันที่เกษตรกรได้รับจะเริ่มปรับตัวสูงขึ้นตั้งแต่เดือนพฤศจิกายน (ค่าดัชนีฤดูกาลเท่ากับ 88.06) จนกระทั่งสูงสุดในเดือนมกราคม (ค่าดัชนีฤดูกาลเท่ากับ 149.20) ต่อจากนั้นราคาจะเริ่มลดลงจนถึงเดือนมีนาคม (ค่าดัชนีฤดูกาลเท่ากับ 103.60) และเริ่มลดลงต่ำกว่าค่าเฉลี่ยในเดือนเมษายน (ค่าดัชนีฤดูกาลเท่ากับ 91.79) โดยราคาจะลดลงต่ำสุดในเดือนตุลาคม (ค่าดัชนีฤดูกาลเท่ากับ 84.71) หลังจากนั้นก็จะเริ่มปรับตัวสูงขึ้น นอกจากปัจจัยทางด้านฤดูกาลจะมีผลต่อการกำหนดราคาปาล์มน้ำมันแล้วพบว่าปัจจัยทางเศรษฐกิจ สังคมที่มีความสัมพันธ์กับการกำหนดราคาปาล์มน้ำมันของเกษตรกรผู้ปลูกปาล์มน้ำมันเช่น พ่อค้ารวบรวมท้องถิ่นและโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบ ที่สำคัญได้แก่การมีอำนาจต่อรองด้านราคามีความสัมพันธ์กับการกำหนดราคาที่เกษตรกรได้รับ ระดับราคาการแข่งขันในการซื้อขายระหว่างพ่อค้ารวบรวมท้องถิ่นมีความสัมพันธ์กับการกำหนดราคารับซื้อปาล์มน้ำมันของพ่อค้ารวบรวมท้องถิ่น และราคาน้ำมันพืชทดแทนและราคาน้ำมันปาล์มต่างประเทศ และการกำหนดราคาสำหรับพ่อค้ารวบรวมท้องถิ่นจะได้จาก ประสบการณ์การทำธุรกิจรับซื้อปาล์มน้ำมันและนโยบายสนับสนุนการส่งออก

บัญชา สมบูรณ์สุข และคณะ (2544) ได้ทำการศึกษาเกี่ยวกับการพัฒนาแนวทางการสร้างเสถียรภาพราคาในอุตสาหกรรมปาล์มน้ำมัน เพื่อคู่สถานการณ์ทางเศรษฐกิจและสังคมโดยทั่วไปและความเคลื่อนไหวด้านการผลิตและการตลาดปาล์มน้ำมัน โดยใช้การสอบถามเกษตรกรผู้ปลูกปาล์มน้ำมันจำนวน 70 ราย ผู้ประกอบการลานเทและโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มดิบจำนวน 22 ราย

ผลการวิจัยพบว่า เกษตรกรผู้ปลูกปาล์มน้ำมันส่วนใหญ่เป็นเกษตรกรรายย่อยมีพื้นที่ปลูกน้อยกว่า 100 ไร่ และร้อยละ 50 ของพื้นที่ปลูกมีอายุระหว่าง 3-10 ปี ลักษณะการขายผลผลิตของเกษตรกรพบว่าเกษตรกรส่วนใหญ่ขายผลผลิตให้กับพ่อค้ารวบรวมท้องถิ่น และสหกรณ์นิคม คิดเป็นร้อยละ 48.60 และ 24.30 ของปริมาณทั้งหมด และจากการศึกษาราคาความเคลื่อนไหวของราคาปาล์มน้ำมันที่เกษตรกรได้รับ พบว่าราคาปาล์มน้ำมันที่เกษตรกรได้รับมีการเคลื่อนไหวขึ้นลงตามฤดูกาล โดยปัจจัยที่มีอิทธิพลต่อการกำหนดราคาปาล์มน้ำมันของเกษตรกร และพ่อค้ารวบรวมท้องถิ่น ได้แก่ อำนาจการต่อรองราคาของเกษตรกร และระดับการแข่งขันของพ่อค้ารวบรวมท้องถิ่นตามลำดับ ปัจจัยการกำหนดราคาปาล์มน้ำมันของโรงงานสกัดน้ำมันปาล์ม ได้แก่ ราคาน้ำมันพืชทดแทน ราคาน้ำมันปาล์มต่างประเทศ ส่วนแนวทางการรักษาเสถียรภาพราคาปาล์มน้ำมันที่สำคัญ ได้แก่ การส่งเสริมให้เกิดการรวมกลุ่มของเกษตรกร การปรับปรุงระบบข้อมูลข่าวสารด้านการผลิตและการตลาด การเคลื่อนไหวของราคาให้ทันต่อเหตุการณ์ รวมถึงนโยบายของรัฐบาลที่มีการนำเข้าน้ำมันพืชทดแทน หรือการเปิดเสรีทางการค้า เป็นต้น

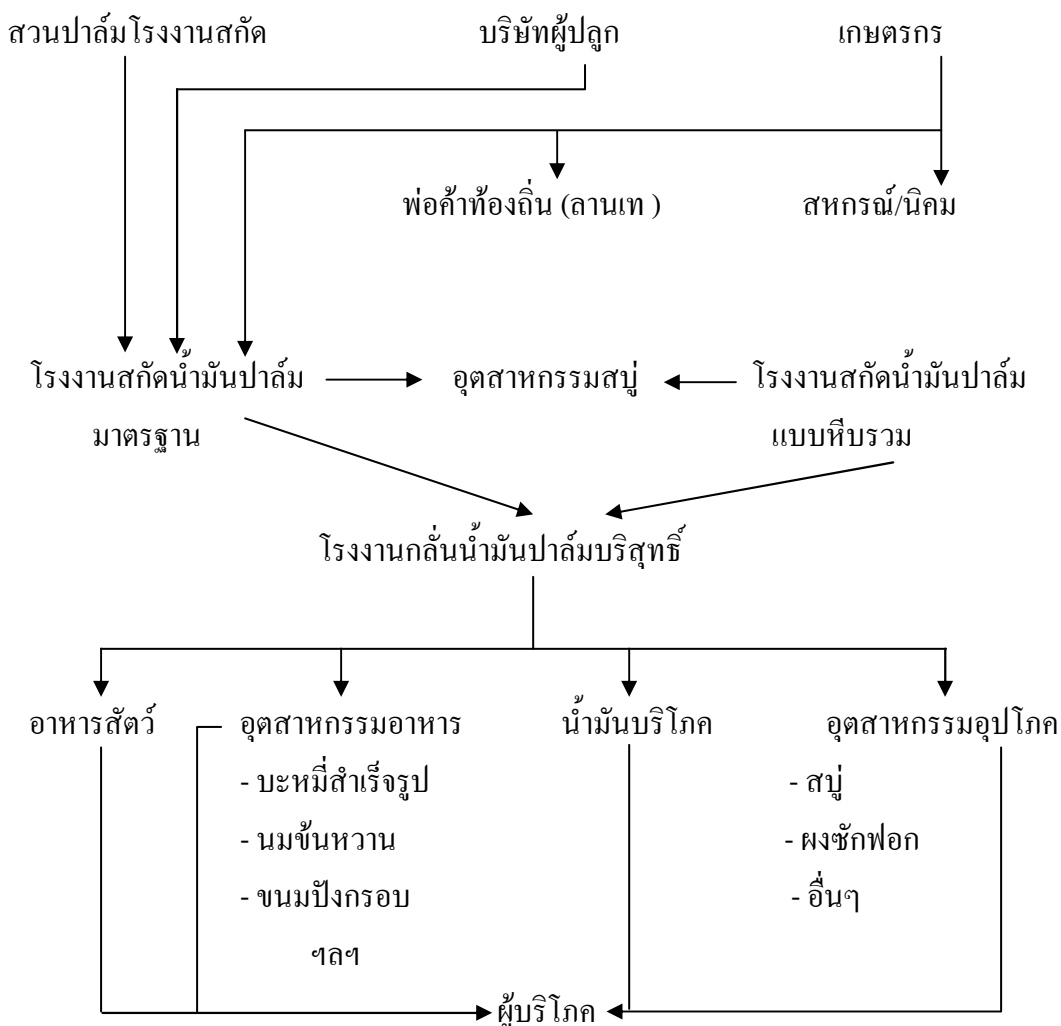
เรวดี เกษไชโย (2542) ได้ทำการศึกษาวิเคราะห์แนวโน้มอุตสาหกรรมน้ำมันปาล์มดิบในประเทศไทย โดยศึกษาถึงกระบวนการผลิตและแปรรูปของน้ำมันปาล์มดิบในประเทศไทย และทำการเปรียบเทียบต้นทุนการผลิตของประเทศไทยและประเทศมาเลเซีย ศึกษาผลกระทบอัตราแลกเปลี่ยนที่มีต่อต้นทุนการผลิตผลปาล์มสดและน้ำมันปาล์มดิบ ผลกระทบของต้นทุนผลปาล์มสดที่มีต่อต้นทุนการผลิตน้ำมันปาล์มดิบ และศึกษาสถานการณ์ราคาในประเทศไทยและราคาในตลาดโลกของผลปาล์มสดและน้ำมันปาล์มดิบ รวมทั้ง ศึกษาปริมาณกำลังการผลิตและความต้องการน้ำมันปาล์มดิบที่ผลิตได้ในประเทศไทยระหว่างปี พ.ศ. 2542-2550

จากผลการศึกษาพบว่า ผลผลิตน้ำมันปาล์มดิบมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น โดยตลอดแต่ไม่เพียงพอต่อความต้องการในประเทศต้องมีการนำเข้าทุกปี โดยจะนำเข้าจากประเทศมาเลเซียและอินโดนีเซียในรูปน้ำมันปาล์มดิบเป็นส่วนใหญ่ แต่ในช่วงที่ราคาน้ำมันปาล์มในตลาดต่างประเทศมีราคาสูงกว่าตลาดในประเทศ เช่นในปี พ.ศ. 2540 จึงจูงใจให้มีการส่งออกมากขึ้น ส่งผลให้น้ำมันปาล์มดิบในประเทศขาดแคลน และเมื่อเปรียบเทียบสถานการณ์การผลิตน้ำมันปาล์มของประเทศไทยและประเทศมาเลเซียพบว่ามี ความแตกต่างกันค่อนข้างมาก คือ ผู้ผลิตปาล์มน้ำมันของมาเลเซียมีพื้นที่เพาะปลูกประมาณ 5 แสนไร่

ในขณะที่ผู้ผลิตปาล์มน้ำมันของไทยมีพื้นที่ปลูกสูงสุดประมาณ 4 หมื่นไร่ พื้นที่เพาะปลูกปาล์มน้ำมันของไทยน้อยกว่ามาเลเซียถึง 14 เท่า ผลผลิตต่อไร่ของมาเลเซียสูงกว่า และผลปาล์มของไทยเมื่อแปรสภาพเป็นน้ำมันปาล์มดิบจะมีอัตราให้น้ำมันร้อยละ 18-20 ในขณะที่มาเลเซียสูงกว่าร้อยละ 20 ส่วนโรงงานผลิตน้ำมันปาล์มดิบของไทยในปี พ.ศ. 2540 มีจำนวน 50 โรง แยกเป็นโรงสกัดน้ำมันรายใหญ่ซึ่งมีคุณภาพของน้ำมันได้มาตรฐาน 18 โรง ที่เหลือ 32 โรงเป็นโรงหีบขนาดเล็ก การใช้กำลังการผลิตน้ำมันปาล์มดิบในปี พ.ศ. 2540 มีประมาณร้อยละ 53.50 ในขณะที่มาเลเซียมีกำลังการผลิตสูงถึงประมาณร้อยละ 80 และจากนโยบายของรัฐบาลที่ใช้นโยบายค่าเงินบาทลอยตัว อัตราแลกเปลี่ยนจึงเป็นปัจจัยสำคัญในการกำหนดราคาน้ำมันปาล์มเนื่องจากราคาน้ำมันปาล์มดิบในประเทศมีความสัมพันธ์กับราคาน้ำมันปาล์มดิบในตลาดโลก นอกจากนี้ผลการศึกษาเกี่ยวกับปริมาณการผลิตภายในประเทศ พบว่าในปี พ.ศ. 2542 ประเทศไทยมีปริมาณผลปาล์มสดเข้าสู่กระบวนการผลิตน้ำมันปาล์มดิบจำนวน 463,264 ตัน และมีความต้องการใช้น้ำมันปาล์มดิบเพื่อเป็นปัจจัยในการผลิตในอุตสาหกรรมต่างๆ จำนวน 323,280 ตัน ดังนั้นทำให้มีน้ำมันปาล์มดิบเหลือไว้ในประเทศจำนวน 112,984 ตัน และในปี พ.ศ. 2550 จะมีปริมาณผลปาล์มสดเข้าสู่กระบวนการผลิตจำนวน 3,637,767 ตัน จะสามารถทำการผลิตน้ำมันปาล์มดิบได้จำนวน 636,427 ตัน และมีความต้องการใช้น้ำมันปาล์มดิบเพื่อเป็นปัจจัยการผลิตสินค้าต่างๆ จำนวน 483,450 ตัน ดังนั้นจะทำให้มีน้ำมันปาล์มดิบเหลือไว้ในประเทศจำนวน 152,977 ตัน ดังนั้นประเทศไทยไม่สามารถผลิตน้ำมันปาล์มดิบแข่งขันกับประเทศมาเลเซียได้ รัฐบาลจึงควรส่งเสริมให้เกษตรกรใช้พันธุ์ปาล์มที่มีคุณภาพ ส่งเสริมให้มีการใช้ปุ๋ยหรือสารเคมีกำจัดวัชพืชในประเทศเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการผลิต โรงสกัดควรปรับปรุงการผลิตให้ได้มาตรฐาน ปรับปรุงโครงสร้างการผลิตให้เป็นแบบครบวงจรเพื่อลดต้นทุนการผลิต และส่งเสริมให้ผู้บริโภคหันมาบริโภคน้ำมันปาล์มทดแทนน้ำมันถั่วเหลืองหรือน้ำมันทานตะวันที่ต้องมีการนำเข้าวัตถุดิบจากต่างประเทศ นอกจากนี้อุปทานของน้ำมันปาล์มดิบในประเทศไทยปี พ.ศ. 2542-2550 จะมีมากกว่าอุปสงค์ รัฐบาลจึงควรหามาตรการต่างๆ เพื่อส่งเสริมการส่งออกน้ำมันปาล์มดิบในส่วนที่เหลือจากการบริโภคในประเทศ

ฉัตร ชำชอง (2539) ได้ทำการศึกษาวิถีตลาดของปาล์มน้ำมันพบว่า ปาล์มน้ำมันมีโครงสร้างตลาดที่ไม่ซับซ้อน เนื่องจากปาล์มน้ำมันเป็นพืชที่ไม่สามารถนำไปใช้แปรสภาพเป็นอย่างอื่นได้นอกจากเป็นวัตถุดิบของโรงงานสกัดน้ำมันให้เร็วที่สุดเพราะถ้าทิ้งไว้นานจะเกิดไขมันอิสระในผลปาล์มสูง มีผลทำให้น้ำมันที่สกัดได้มีคุณภาพต่ำ ซึ่งวิธีการตลาดของปาล์มน้ำมันประกอบด้วยผู้เกี่ยวข้องที่สำคัญคือเจ้าของสวนปาล์ม มีทั้งประเภทสวนขนาดใหญ่ และสวนขนาดเล็ก สวนปาล์มขนาดใหญ่จะใช้เงินลงทุนสูง มีการบำรุงรักษาดินปาล์มที่ดีและถูกต้องตามหลักวิชาการ ผลผลิตต่อไร่สูงกว่าสวนขนาดเล็ก ส่วนสวนปาล์มขนาดเล็กมีทั้งเอกชนรายย่อย สมาชิกนิคมสร้างตนเองและสมาชิกสหกรณ์นิคม เจ้าของมี

ทุนน้อย การดูแลรักษาไม่ดีเท่าที่ควรผลผลิตที่เก็บเกี่ยวมีปริมาณน้อย ส่วนใหญ่จะขายให้ผู้รวบรวมหรือพ่อค้าที่มาซื้อหน้าสวนผลผลิตปาล์มสดที่ได้เข้าของสวนไม่ได้ทำการคัดเกรด หรือจัดคุณภาพ เมื่อตัดทะลายแล้วก็ขายแบบคละกันทั้งทะลายใหญ่และเล็ก และอาจมีทะลายคิบ ทะลายเนา สิ่งสกปรกตลอดจนปาล์มร่วง หรือปาล์มที่เสียหายจากสัตว์กินไปด้วย โดยบรรทุกใส่รถไปถึงโรงงานหรือใส่รถผู้รับซื้อหน้าสวนผู้รวบรวมหรือพ่อค้าท้องถิ่น เมื่อผู้รวบรวมหรือพ่อค้าท้องถิ่นรับซื้อผลปาล์มจากเกษตรกรแล้วจะรวบรวมและนำไปขายให้กับโรงงานสกัดน้ำมัน โดยแยกขายผลปาล์มทั้งทะลายให้กับโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มขนาดใหญ่ และขายผลปาล์มร่วงให้กับโรงงานสกัดน้ำมันขนาดเล็กโดยไม่มี การแปรสภาพผลผลิต หรือคัดเกรด ดังภาพที่ 2.1



ภาพที่ 2.1 วิธีตลาดปาล์มน้ำมัน

ที่มา : ธีตร ชำของ, 2539

บทที่ 3

วิธีการวิจัย

ในบทนี้เป็นการนำเสนอวิธีการวิจัยของการศึกษานี้ซึ่งประกอบไปด้วย 1) ข้อมูลและวิธีการรวบรวมข้อมูล และ 2) การวิเคราะห์ข้อมูล โดยมีรายละเอียดดังนี้

3.1 ข้อมูลและวิธีการรวบรวมข้อมูล

ข้อมูลที่รวบรวมประกอบด้วยข้อมูลปฐมภูมิและทุติยภูมิ ดังรายละเอียด

3.1.1 ข้อมูลทุติยภูมิ

ข้อมูลทุติยภูมิ (Secondary Data) เป็นการรวบรวมข้อมูลด้านสถานการณ์การผลิต ด้านลานเทและด้านการตลาดของปาล์มน้ำมันในภาพรวม รวมทั้งปัญหาและอุปสรรคต่างๆที่เกิดขึ้นที่เกี่ยวข้องกับการผลิต การจำหน่ายและการตลาดในระบบธุรกิจปาล์มน้ำมัน จากแหล่งข้อมูลต่างๆที่ได้รวบรวมเอาไว้แล้ว รายละเอียดข้อมูลประกอบด้วย สถานการณ์การผลิตทั้งภายในและภายนอกประเทศ ได้แก่พื้นที่ปริมาณผลผลิต จำนวนผู้ประกอบการในพื้นที่ศึกษา ปัญหาที่เกี่ยวข้องกับการผลิตและการประกอบการ

แหล่งที่รวบรวมข้อมูลที่สำคัญได้แก่ หน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับปาล์มน้ำมันและเศรษฐกิจ เช่น กรมการค้าภายใน สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร นอกจากนี้ยังได้รวบรวมจากห้องสมุด ได้แก่ วิทยานิพนธ์ การวิจัย วิทยานิพนธ์/สารนิพนธ์ สัมมนา บทความจากวารสาร สิ่งพิมพ์ต่างๆ และเว็บไซต์ เป็นต้น

3.1.2 ข้อมูลปฐมภูมิ

ข้อมูลปฐมภูมิ (Primary Data) เป็นข้อมูลที่รวบรวมได้จากการสอบถามผู้ประกอบการที่เกี่ยวข้องในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในตำบลพรุคินนา อำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่ ประกอบด้วย

1) ประชากรในการศึกษา

จากการตรวจสอบข้อมูลจำนวนผู้ประกอบการธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในตำบลพรุคินนา อำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่ พบว่ามีผู้ประกอบการจำนวนทั้งสิ้น 15 ราย ดังตารางที่ 3.1 โดยผู้วิจัยได้เก็บข้อมูลด้วยวิธีการสัมภาษณ์ผู้ประกอบการทั้งหมด (Census) การเก็บข้อมูลดำเนินการในช่วงเดือนมกราคม – กุมภาพันธ์ 2552

ตารางที่ 3.1 รายละเอียดของประชากรลานเทในอำเภอคลองท่อม

ลำดับที่	ชื่อผู้ประกอบการธุรกิจลานเท	ที่อยู่
1	นายชวัล เตือนเพ็ญ	124/6 หมู่ที่ 1 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
2	นายคสิต กังสกุล	5/3 หมู่ที่ 8 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
3	นายทวีป บุญเมือง	53/4 หมู่ที่ 2 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
4	นายประชา สิงห์ชู	55 หมู่ที่ 4 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
5	นายมนู แก้วชูแสง	7 หมู่ที่ 3 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
6	น.ส.ศุภมาส จันทร์พิบูล	21/1 หมู่ที่ 8 ถ.พุดดินนา – แผ่นดินเสมอ ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
7	นายสมชาติ สืบวิเศษ	83/6 หมู่ที่ 2 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
8	นางสาคร มากผล	135/1 หมู่ที่ 1 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
9	นายสาโรจน์ ห่องล่อง	35/7 หมู่ที่ 2 ถ. คลองท่อม – ลำทับ ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
10	สหกรณ์การเกษตรคลองท่อม	17/2 หมู่ที่ 5 ถ. คลองท่อม – ลำทับ ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
11	นายแจลัม พุ่มพวง	36/2 หมู่ที่ 10 5 ถ. คลองท่อม – ลำทับ ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
12	นายสมศักดิ์ ตูคเกื้อ	106/1 หมู่ที่ 2 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
13	นายรุชจักร ไชยเสน	หมู่ที่ 8 ถ. บ้านคลองชะมวง ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
14	นายอุดมชัย เรืองวิชา	83/5 หมู่ที่ 2 ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม
15	นายจรง โพธิญาณ	5/3 หมู่ที่ 8 ถ. คลองชะมวง ต.พุดดินนา อ.คลองท่อม

ที่มา : กรมการค้าภายใน, 2551

2) แบบสอบถาม

ผู้วิจัยใช้แบบสอบถามเชิงโครงสร้าง (Structured Questionnaire) เป็นเครื่องมือในการรวบรวมข้อมูลจากผู้ประกอบการ โดยได้แบ่งการสอบถามออกเป็น 4 ส่วนคือ ส่วนที่ 1 เป็นข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการ ส่วนที่ 2 เป็นข้อมูลเกี่ยวกับด้านการลงทุนในธุรกิจลานเท ส่วนที่ 3 เป็นข้อมูลเกี่ยวกับด้านการตลาดของธุรกิจลานเท และส่วนที่ 4 เป็นปัญหาและอุปสรรคในการทำธุรกิจลานเท ดูรายละเอียดแบบสอบถามได้ในภาคผนวกที่ 1

3.2 วิธีการวิเคราะห์ข้อมูล

เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ของการศึกษานี้ได้แบ่งการวิเคราะห์ข้อมูลออกเป็น การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงพรรณนาและการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินของโครงการ โดยมีรายละเอียดดังนี้

3.2.1 การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงพรรณนา (Descriptive Analysis)

การวิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้สถิติเชิงพรรณนา เช่น ค่าเฉลี่ย ร้อยละ สำหรับข้อมูลที่ได้จากการสำรวจผู้ประกอบการลานเทปาล์มน้ำมันเกี่ยวกับสภาพการผลิตและการตลาด โดยมีรายละเอียดที่สำคัญ ได้แก่ข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการลานเท สาเหตุการตัดสินใจดำเนินธุรกิจ จำนวนเงินลงทุนเริ่มแรก และปัญหาอุปสรรคจากการดำเนินธุรกิจที่ได้จากการสอบถามผู้ประกอบการลานเทปาล์มน้ำมัน

3.2.2 การวิเคราะห์โครงการทางการเงิน (Financial Project Analysis)

ในการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินของโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันได้ทำการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในด้านต่างๆ โดยมีรายละเอียดดังนี้

1) การวิเคราะห์ด้านตลาดและอุปสงค์

การวิเคราะห์ตลาดและอุปสงค์ ครอบคลุมประเด็นที่สำคัญได้แก่ ลักษณะทั่วไปของผลิตภัณฑ์ จำนวนผลผลิตที่จะเข้าสู่ตลาด จำนวนโรงงานโดยรอบพื้นที่ที่ตั้งลานเท และจำนวนผู้ประกอบการลานเทในพื้นที่ที่มีอยู่ก่อนแล้ว

2) การวิเคราะห์ด้านเทคนิค

การวิเคราะห์ด้านเทคนิคประกอบด้วย แหล่งที่ตั้งลานเทปาล์มน้ำมัน ขนาดของเครื่องจักรหรือขนาดของโครงการ แผนผังของลานเท

3) การวิเคราะห์การบริหารจัดการโครงการ

การวิเคราะห์การบริหารจัดการโครงการ ประกอบด้วยจำนวนพนักงานรวมถึงค่าใช้จ่ายด้านพนักงานในโครงการ

4) การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน

การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินจะเป็นการวิเคราะห์ในประเด็นหลักคือ 1) ต้นทุนของโครงการ 2) ผลตอบแทนของโครงการ 3) ข้อสมมติในการวิเคราะห์ และ 4) เกณฑ์ในการตัดสินใจพิจารณาการลงทุน

4.1) ต้นทุนของโครงการ (Project Costs)

ต้นทุนของโครงการประกอบด้วย เงินลงทุนเริ่มแรก (Investment Cost) และต้นทุนในการดำเนินงาน (Operating and Maintenance Cost) โดยมีรายละเอียดดังนี้คือ

เงินลงทุนเริ่มแรกประกอบด้วยค่าใช้จ่ายที่สำคัญ คือ ค่าใช้จ่ายในการซื้อที่ดิน ค่าก่อสร้างลานเท ค่าเครื่องจักรและอุปกรณ์

ต้นทุนการดำเนินการ เป็นค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นหลังจากสร้างลานเทเสร็จแล้วซึ่งประกอบด้วยค่าใช้จ่ายในการรับซื้อปาล์มน้ำมัน ค่าแรงงาน ค่าไฟฟ้า ค่าน้ำ และค่าใช้จ่ายในสำนักงาน เป็นต้น

4.2) ผลตอบแทนของโครงการ (Project Benefits)

เป็นรายได้ที่ได้จากการขายปาล์มน้ำมันที่ซื้อมาแล้วคิดจากการประมาณการยอดขายแต่ละปีตลอดอายุของโครงการ ซึ่งได้จากปริมาณปาล์มน้ำมันที่ขายคูณด้วยราคาขายให้กับโรงงาน

4.3) ข้อสมมติในการวิเคราะห์

- ระยะเวลาในการก่อสร้างและติดตั้งเครื่องจักรและอุปกรณ์ 6 เดือน
- สัดส่วนการกู้เงินมาลงทุนร้อยละ 75 ของเงินลงทุนเริ่มแรก (1.8 ล้านบาท)
- ระยะเวลาให้กู้ 10 ปี มีการชำระคืนเงินต้นและดอกเบี้ยเท่ากันทุกปีในระยะเวลาที่กู้
- อายุโครงการ 15 ปี ตามอายุการใช้งานของเครื่องจักร
- อัตราคิดลดร้อยละ 7

4.4) เกณฑ์ในการตัดสินใจพิจารณาความเป็นไปได้ในการลงทุน

เนื่องจากต้นทุนและผลตอบแทนจากการลงทุนทำลานเทพาล์มน้ำมันในแต่ละปีของโครงการนั้นมีค่าไม่เท่ากัน การใช้เกณฑ์การตัดสินใจในการพิจารณาว่าโครงการที่พิจารณาลงทุนหรือไม่ จึงจำเป็นต้องใช้เกณฑ์การปรับค่าของเงินตามเวลาคือมูลค่าปัจจุบันสุทธิ อัตราผลตอบแทนต่อต้นทุน และอัตราผลตอบแทนภายในจากการลงทุน โดยมีรายละเอียดดังนี้ คือ

(1) มูลค่าปัจจุบันสุทธิ (Net Present Value : NPV) ในการลงทุนในทางเลือกใด ๆ คือ ผลตอบแทนสุทธิทั้งหมดจากการลงทุนในทางเลือกนั้น ๆ ที่คิดเป็นมูลค่าปัจจุบันแล้ว การคำนวณหา NPV สามารถทำได้โดยหาผลต่างของมูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนและมูลค่าปัจจุบันของค่าใช้จ่าย แล้วมาหักลบกันจะได้ NPV ตามที่ต้องการดังสูตร

$$NPV = \sum_{t=1}^n Bt / (1+r)^t - \sum_{t=1}^n Ct(1-r)^t$$

โดยที่

NPV หมายถึง มูลค่าปัจจุบันสุทธิตลอดอายุการลงทุนในโครงการ

Bt หมายถึง ผลตอบแทนที่คาดว่าจะได้รับจากการดำเนินงานปีที่ t

- C_t หมายถึง ค่าใช้จ่ายที่คาดว่าจะต้องจ่ายจากการลงทุนในปีที่ t
 r หมายถึง อัตราคิดลด
 t หมายถึง ปีของการลงทุนที่เริ่มจากปีที่ 1 ถึงปีที่ n
 n หมายถึง ระยะเวลาเป็นปีที่คาดว่าจะการลงทุนจะสิ้นสุด

เกณฑ์การตัดสินใจ คือ ควรรับหรืออนุมัติโครงการเมื่อ $NPV > 0$ แต่ถ้า NPV ของโครงการติดลบหรือมีค่าต่ำกว่าศูนย์ ไม่ควรรับหรืออนุมัติโครงการ เพราะในกรณีเช่นนี้ รายได้ที่ได้รับจะไม่คุ้มกับการลงทุน ควรนำเงินที่จะลงทุนไปฝากธนาคารหรือนำเงินไปลงทุนในโครงการอื่นที่ให้ผลตอบแทนคุ้มกับการลงทุน

(2) อัตราผลตอบแทนต่อต้นทุน (Benefit Cost Ratio : B/C) เป็นอัตราส่วนระหว่างมูลค่าปัจจุบันของกระแสผลตอบแทนกับมูลค่าปัจจุบันของกระแสต้นทุน มีสูตรในการคำนวณดังนี้

$$B/C = \sum_{t=1}^n Bt / (1+r)^t / \sum_{t=1}^n Ct(1-r)^t$$

สำหรับความหมายของตัวแปรต่าง ๆ ที่ปรากฏในสูตรคำนวณก็สามารถอธิบายได้เช่นเดียวกับตัวแปรต่าง ๆ ที่ปรากฏในสูตรการคำนวณมูลค่าปัจจุบันสุทธิ (NPV)

เกณฑ์การตัดสินใจ คือ ควรรับโครงการที่มีค่า $B/C > 1$ คือ เมื่อมูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทนมีค่ามากกว่ามูลค่าปัจจุบันของต้นทุน และควรปฏิเสธโครงการเมื่อ B/C มีค่าต่ำกว่า 1 หรือเมื่อมูลค่าปัจจุบันของต้นทุนสูงกว่ามูลค่าปัจจุบันของผลตอบแทน เพราะในกรณีนี้ ผลตอบแทนจะไม่คุ้มกับการลงทุน ค่า B/C ของโครงการจะผันแปรขึ้นอยู่กับอัตราส่วนลดที่เลือก ถ้าอัตราส่วนลดยิ่งสูง ค่า B/C จะยิ่งต่ำ และถ้าอัตราส่วนลดสูงถึงระดับหนึ่ง B/C จะต่ำกว่า 1 ในการคำนวณหา B/C และรวมทั้ง NPV จึงควรเลือกใช้อัตราส่วนลดที่เหมาะสม ซึ่งได้แก่ ค่าเสียโอกาสของทุนดังที่กล่าว

(3) อัตราผลตอบแทนภายในจากการลงทุน (Internal Rate of Return : IRR) คือ อัตราส่วนลดที่ทำให้ NPV มีค่าเท่ากับศูนย์ แนวคิดของ IRR มีความสอดคล้องกับอัตราผลกำไรของโครงการ

อัตราผลตอบแทนของโครงการอาจนิยามได้ว่า คือ อัตราส่วนที่ทำให้ NPV มีค่าเท่ากับศูนย์ ดังนั้น IRR จึงได้แก่อัตราส่วนลด หรือ r ที่ทำให้ NPV เท่ากับศูนย์

$$NPV = \sum_{t=1}^n Bt / (1+r)^t - \sum_{t=1}^n Ct(1-r)^t = 0$$

เกณฑ์ในการตัดสินใจ คือ ควรรับโครงการที่ค่า $IRR >$ อัตราคิดลด และควรปฏิเสธโครงการเมื่อ IRR มีค่าน้อยกว่าอัตราคิดลด เพราะในกรณีนี้ผลตอบแทนจะไม่คุ้มกับการลงทุน

หลังจากการวิเคราะห์ NPV B/C และ IRR ในการวิเคราะห์กรณีฐานแล้ว จะทำการวิเคราะห์ความอ่อนไหวในกรณีการเปลี่ยนแปลงของรายรับของโครงการ เช่น การเปลี่ยนแปลงปริมาณยอดขาย ราคา และต้นทุนว่าจะส่งผลต่อการเปลี่ยนแปลงของ NPV B/C และ IRR อย่างไร ซึ่งในการศึกษานี้จะพิจารณาวิเคราะห์ความอ่อนไหวเป็น 2 กรณี คือ 1) ถ้าเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % และ 2) ปริมาณรับซื้อผลผลิตที่ได้ลดลง 5 % โดยพิจารณาทั้งกรณีก่อนมีเงินกู้และหลังมีเงินกู้

บทที่ 4

ผลการวิจัยและอภิปรายผล

ในบทนี้เป็นการนำเสนอผลการศึกษาและอภิปรายผล ซึ่งประกอบไปด้วย 1) สภาพทั่วไปของธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อมจังหวัดกระบี่ 2) ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน และ 3) ข้อพึงระวังในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

4.1 สภาพทั่วไปของธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่

ในส่วนนี้เป็นการนำเสนอผลที่ได้จากการสอบถามผู้ประกอบการลานเทปาล์มน้ำมันจำนวน 15 ราย ในตำบลพรุดินนา ซึ่งผลการศึกษาประกอบด้วยข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการ ค่าใช้จ่ายในการลงทุนและดำเนินการธุรกิจ การดำเนินธุรกิจ กลยุทธ์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจ และปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินธุรกิจ โดยมีรายละเอียดดังนี้

4.1.1 ข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการลานเทปาล์มน้ำมัน

จากการศึกษาพบว่า ธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันนี้มีผู้ที่สนใจเข้ามาทำในช่วง 3 ปีที่ผ่านมามากที่สุด ซึ่งเป็นการสอดคล้องกับที่รัฐบาลส่งเสริมให้มีการปลูกปาล์มมากขึ้นเพื่อเป็นพลังงานทดแทนในอนาคต ทำให้เกษตรกรหันมาปลูกปาล์มมากขึ้นเป็นผลให้มีการทำธุรกิจลานเทปเพื่อรองรับผลผลิตจำนวนมากขึ้น โดยมีรายละเอียดข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการดังนี้ (ตารางที่ 4.1)

1) อายุและการศึกษาของเจ้าของกิจการ

จากการสอบถามพบว่า ผู้ประกอบการธุรกิจลานเทปส่วนใหญ่มีอายุอยู่ในช่วง 41–50 ปี โดยมีอายุเฉลี่ยเท่ากับ 48.4 ปี และมีระดับการศึกษาที่หลากหลายตั้งแต่จบชั้นประถมศึกษาถึงระดับปริญญาตรี โดยผู้ประกอบการส่วนใหญ่หรือร้อยละ 33.4 จบการศึกษาในระดับมัธยมศึกษา รองลงมาจบการศึกษาระดับประถมศึกษาและระดับอนุปริญญาในสัดส่วนที่เท่ากันคือร้อยละ 26.7 สำหรับผู้ประกอบการที่จบปริญญาตรีมีสัดส่วนน้อยที่สุดคือร้อยละ 13.3

2) ประสบการณ์และรูปแบบการดำเนินธุรกิจ

จากการสอบถามพบว่า ผู้ประกอบการธุรกิจลานเทปส่วนใหญ่หรือร้อยละ 40.0 เริ่มทำธุรกิจในระยะเวลา 1–2 ปี ที่ผ่านมาเท่านั้น ส่วนรูปแบบการดำเนินธุรกิจผู้ประกอบการส่วนใหญ่หรือร้อยละ 80.0 เป็นเจ้าของธุรกิจคนเดียว ส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 20.0 เป็นแบบหุ้นส่วน

ตารางที่ 4.1 ข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการ

รายการ	จำนวนราย (n = 15)	ร้อยละ
อายุเจ้าของกิจการ (ปี)		
- 31-40	3	20.0
- 41-50	6	40.0
- 51-60	4	26.7
- 61-70	2	13.3
เฉลี่ย	48.4	
การศึกษาของเจ้าของกิจการ		
- ประถมศึกษา	4	26.7
- มัธยมศึกษา	5	33.4
- อนุปริญญา	4	26.7
- ปริญญาตรี	2	13.3
อายุกิจการ (ปี)		
- 1-2	6	40.0
- 3-4	3	20.0
- 5-6	3	20.0
- 7-8	2	13.3
- 9-10	1	6.7
เฉลี่ย	4.0	
รูปแบบธุรกิจ		
- เจ้าของคนเดียว	12	80.0
- แบบหุ้นส่วน	3	20.0
สาเหตุที่ตัดสินใจทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน*	15	100.0
- มีสวนปาล์มน้ำมันอยู่ก่อนแล้ว	1	6.7
- ขยายสาขา	2	13.3
- ยังไม่มีใครดำเนินธุรกิจที่ทำเลตรงจุดนั้น	3	20.0
- เสริมอาชีพอื่นที่มีอุปกรณ์อยู่แล้ว	1	6.7
- รับจ้างบริษัททำ		

* หมายเหตุ ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ

3) สาเหตุที่ผู้ประกอบการตัดสินใจทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

สาเหตุที่ผู้ประกอบการตัดสินใจทำธุรกิจนี้ เนื่องจากผู้ประกอบการทั้งหมดมีส่วนปาล์ม น้ำมันเป็นของตนเองอยู่แล้ว และบางส่วนก็เป็นการขยายสาขาหรือทำเพราะมีธุรกิจอื่นที่มีอุปกรณ์ที่สามารถใช้ร่วมกับลานเทได้ เช่น รถบรรทุกหกล้อ หรือรถบรรทุกสิบล้อ เป็นต้น

4.1.2 ค่าใช้จ่ายในการลงทุนและดำเนินงานธุรกิจลานเทของผู้ประกอบการ

ในส่วนนี้เป็นการนำเสนอผลที่ได้จากการสอบถามผู้ประกอบการลานเทปาล์มน้ำมันเกี่ยวกับ ค่าใช้จ่ายในการลงทุนและดำเนินงานธุรกิจลานเท โดยมีรายละเอียดที่สำคัญ ได้แก่ ขนาดพื้นที่ที่ใช้ ดำเนินธุรกิจ ค่าก่อสร้างต่างๆรวมถึงค่าวัสดุอุปกรณ์หรือเครื่องจักรที่ต้องใช้ในการลงทุน รวมถึงรายได้ที่ได้จากการลงทุนนั้น (ตารางที่ 4.2)

1) ขนาดพื้นที่ของลานเทปาล์มน้ำมัน

พื้นที่ในการสร้างลานเทปาล์มน้ำมันนั้นผู้ประกอบการส่วนใหญ่ใช้พื้นที่ในช่วง 1-3 ไร่ โดยมีพื้นที่เฉลี่ย 2.2 ไร่ และพื้นที่ทั้งหมดเป็นของผู้ประกอบการเอง

2) ค่าก่อสร้างลานเทปาล์มน้ำมัน

ในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันผู้ประกอบการมีค่าใช้จ่ายในการก่อสร้างลานเทซึ่งประกอบไปด้วย อาคารสำนักงาน ลานเท ที่พักอาศัย ที่จอดรถ รั้ว ซึ่งโดยเฉลี่ยมีค่าใช้จ่าย ประมาณ 645,000 บาท/ลานเท

3) ขนาดของเครื่องจักรและอุปกรณ์

ขนาดของเครื่องจักรและอุปกรณ์ที่ผู้ประกอบการส่วนใหญ่หรือร้อยละ 86.7 ใช้มีขนาด 20-30 ตัน และมีเพียงร้อยละ 13.3 เท่านั้นที่ใช้เครื่องจักรที่มีขนาดมากกว่า 30 ตัน

4) เงินทุนหมุนเวียนเริ่มแรก

จากการสอบถามผู้ประกอบการพบว่า ผู้ประกอบการส่วนใหญ่หรือร้อยละ 53.4 ใช้เงินทุนหมุนเวียนเริ่มแรก 300,001-400,000 บาท รองลงมาร้อยละ 33.3 จะใช้เงินทุนหมุนเวียนเริ่มแรก 400,001-500,000 บาท ส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 13.3 ใช้เพียง 200,000-300,000 บาท เท่านั้น

5) แหล่งเงินทุนที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจ

ผู้ประกอบการส่วนใหญ่ถึงร้อยละ 93.3 จะใช้เงินกู้มาลงทุน มีเพียงร้อยละ 6.7 เท่านั้นที่ใช้เงินลงทุนของตนเองทั้งหมด

ตารางที่ 4.2 ค่าใช้จ่ายในการลงทุนและดำเนินการธุรกิจลานเทของผู้ประกอบการ

รายการ	จำนวนราย (n = 15)	ร้อยละ
จำนวนที่ดิน (ไร่)		
- < 1	2	13.3
- 1-2	7	46.7
- > 2	6	40.0
เฉลี่ย	2.2	
ค่าก่อสร้างลานเท (อาคารสำนักงาน ลานเท ที่พักอาศัย ที่จอดรถ รั้ว) (บาท)		
- 300,000 – 400,000	1	6.7
- 400,001 – 500,000	2	13.3
- 500,001 – 600,000	3	20.0
- 600,001 – 700,000	5	33.4
- 700,001 – 800,000	2	13.3
- 800,001 – 900,000	2	13.3
เฉลี่ย	645,000	
เครื่องจักรขนาด (ตัน)		
- 20 – 30	13	86.7
- > 30	2	13.3
เฉลี่ย	25.33	
เงินทุนหมุนเวียนเริ่มแรก (บาท)		
- 200,000 – 300,000	2	13.3
- 300,001 – 400,000	8	53.4
- 400,001 – 500,000	5	33.3
เฉลี่ย	340,000	
แหล่งเงินทุน		
- เงินทุน	1	6.7
- ใช้เงินกู้	14	93.3

4.1.3 การดำเนินงานธุรกิจลานเทของผู้ประกอบการ

ในส่วนนี้เป็นการนำเสนอผลที่ได้จากการสอบถามผู้ประกอบการในประเด็นของ ปริมาณ การรับซื้อปาล์มน้ำมัน การกำหนดส่วนต่างของราคารับซื้อและราคาขาย และจำนวนพนักงานในการ ดำเนินธุรกิจลานเท โดยมีรายละเอียดดังนี้ (ตารางที่ 4.3)

1) ปริมาณการรับซื้อปาล์มน้ำมัน

จากการสอบถามผู้ประกอบการพบว่า มีการรับซื้อปาล์มน้ำมันเฉลี่ย 493.3 ตัน/เดือน โดย ผู้ประกอบการส่วนใหญ่หรือร้อยละ 40.0 มีการรับซื้อปาล์มน้ำมันเดือนละ 401–500 ตัน รองลงมา ร้อย ละ 26.7 มีการรับซื้อปาล์มน้ำมันเดือนละ 601–700 ตัน

2) ผลต่างของราคารับซื้อกับราคาขาย

เมื่อสอบถามถึงการกำหนดส่วนต่างของราคาที่ได้รับจากเกษตรกรและราคาที่ได้รับจาก การขายปาล์มน้ำมันให้กับโรงงานแปรรูป พบว่าผู้ประกอบการส่วนใหญ่หรือร้อยละ 80.0 กำหนดให้มี ผลต่างของราคารับซื้อและราคาขายตันละ 100 บาท มีเพียงผู้ประกอบการร้อยละ 20.0 เท่านั้นที่กำหนด ผลต่างที่ตันละ 150 บาท

3) จำนวนพนักงานในการดำเนินธุรกิจลานเท

จากการสอบถามข้อมูลจากผู้ประกอบการพบว่า มีจำนวนพนักงานในการดำเนินธุรกิจ โดยเฉลี่ย 4.8 คน/ลานเท โดยแบ่งเป็น 4 หน้าที่หลักคือ ฝ่ายบริหาร พนักงานเสมียน พนักงานขับรถ และพนักงานยกปาล์ม

ตารางที่ 4.3 การดำเนินงานธุรกิจลานเทของผู้ประกอบการ

รายการ	จำนวน (n = 15)	ร้อยละ
ปริมาณการซื้อปาล์มน้ำมัน (ตัน/เดือน)		
- 200 – 300	1	6.7
- 301 - 400	2	13.3
- 401 – 500	6	40.0
- 501 – 600	2	13.3
- 601 - 700	4	26.7
เฉลี่ย	493.3	

ตารางที่ 4.3 การดำเนินงานธุรกิจลานเทของผู้ประกอบการ(ต่อ)

รายการ	จำนวน (n = 15)	ร้อยละ
ผลต่างของราคารับซื้อกับราคาขาย (บาท/ตัน)		
- 100	12	80.0
- 150	3	20.0
เฉลี่ย	110	
จำนวนพนักงาน		
ฝ่ายบริหาร (คน)		
1	15	100.0
พนักงานเสมียน (คน)		
1	15	100.0
พนักงานขับรถ (คน)		
1	12	80.0
2	3	20.0
พนักงานยกปาล์ม (คน)		
1	6	40.0
2	9	60.0
เฉลี่ย	4.8	

4.1.4 กลยุทธ์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจลานเทและแนวโน้มด้านการตลาด

1) กลยุทธ์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจลานเท

เมื่อสอบถามถึงกลยุทธ์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจพบว่าผู้ประกอบการส่วนใหญ่หรือร้อยละ 46.6 ให้ความสำคัญกับความซื่อสัตย์กับลูกค้า และรองลงมาคือร้อยละ 33.3 เน้นที่ให้ราคาสูงกว่าผู้ประกอบการรายอื่น ซึ่งสอดคล้องกับการกำหนดราคารับซื้อของผู้ประกอบการส่วนใหญ่กำหนดผลต่างราคารับซื้อและราคาขายที่ 100 บาท/ตัน นอกจากนี้ยังมีกลยุทธ์อื่นๆที่นำมาใช้ คือ การให้บริการที่ดี การตั้งลานเทใกล้แหล่งปลูกปาล์มน้ำมันมากกว่าสถานประกอบการอื่น และเน้นการสร้างเครือข่ายให้มากขึ้น ดังตารางที่ 4.4

2) แนวโน้มของธุรกิจลานเท

จากการสอบถามถึงแนวโน้มของธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน ผู้ประกอบการร้อยละ 66.6 เห็นว่าน่าจะไม่มีเปลี่ยนแปลงในพื้นที่นี้เนื่องมาจากมีการทำธุรกิจนี้กันมากอยู่แล้ว ส่วนอีกร้อยละ 26.7 เห็นว่าน่าจะขยายตัวได้อีกเพราะว่าปาล์มน้ำมันที่ปลูกใหม่ในช่วง 2 -3 ปีที่ผ่านมาเริ่มให้ผลผลิตออกสู่

ตลาดและมีเพียงร้อยละ 6.7 ที่คิดว่าธุรกิจลานเทนี้จะหดตัว เนื่องจากว่าผู้ประกอบการมีการแข่งขันกันสูงใครมีสายป่านสั้นหรือบริหารต้นทุนไม่ดีพอก็ต้องล้มเลิกกิจการได้ อย่างไรก็ตามผู้ประกอบการทั้งหมดเห็นว่าแนวโน้มการขยายพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมันมากขึ้น และมีแนวโน้มการเพิ่มขึ้นของผลผลิตปาล์มในพื้นที่เนื่องจากในช่วงที่ผ่านมาปาล์มน้ำมันมีราคาสูงขึ้นและมีการส่งเสริมจากรัฐบาลให้เกษตรกรปลูกเพื่อนำไปใช้เป็นพลังงานทดแทน ดังตารางที่ 4.4

4.1.5 ปัญหาและอุปสรรคในการดำเนินธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันของผู้ประกอบการ

ปัญหาและอุปสรรคในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันที่ผู้ประกอบการส่วนใหญ่ถึงร้อยละ 66.7 คิดว่าเป็นปัญหาหลัก คือ ราคาที่ผันผวนไม่สามารถคาดการณ์ได้ซึ่งในบางครั้งราคาในวันเดียวกันก็ไม่เท่ากัน รองลงมาคือปัญหาการแข่งขันสูงซึ่งมีถึงร้อยละ 40 เพราะมีลานเทเกิดขึ้นเป็นจำนวนมาก นอกจากนี้ก็มีปัญหาการรับซื้อได้ไม่แน่นอนบางวันได้มากบางวันได้น้อย ปัญหาเงินทุนหมุนเวียนไม่เพียงพอ ปัญหาการลาออกของพนักงาน การหาคนงานยาก และปัญหาการที่เกษตรกรตัดปาล์มดิบมาขาย ดังตารางที่ 4.5

ตารางที่ 4.4 กลยุทธ์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจลานเทและแนวโน้มด้านการตลาด

รายการ	จำนวน (n = 15)	ร้อยละ
กลยุทธ์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจ		
- ชื่อสัตย์	7	46.6
- ให้ราคาสูง	5	33.3
- บริการดี	1	6.7
- ใกล้เคียงเพาะปลูก	1	6.7
- มีเครือข่ายมาก	1	6.7
แนวโน้มของธุรกิจลานเทและการผลิตปาล์มน้ำมัน		
แนวโน้มของธุรกิจลานเท		
- ขยายตัว	4	26.7
- หดตัว	1	6.7
- ไม่เปลี่ยนแปลง	10	66.6
แนวโน้มของพื้นที่ปลูกและผลผลิตปาล์มน้ำมัน		
- ขยายตัว	15	100.0

ตารางที่ 4.5 ปัญหาและอุปสรรคในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

รายการ	จำนวน (n = 15)	ร้อยละ
ปัญหาและอุปสรรคของธุรกิจ*		
ด้านเงินทุน		
- เงินทุนหมุนเวียนไม่เพียงพอ	2	13.3
ด้านแรงงาน		
- ขาดแคลนแรงงานยกปาล์ม/ คนงานลาออกบ่อย	3	20.0
ด้านวัตถุดิบ		
- รัชซื้อได้ไม่แน่นอน	4	26.7
ด้านราคา		
- ราคาผันผวนไม่สามารถคาดการณ์ได้	10	66.7
ด้านคุณภาพ		
- มีการตัดปาล์มที่ไม่สุกเต็มที่มาขาย	5	33.3
ด้านการแข่งขัน		
- มีการแข่งขันกันสูง	6	40.0

หมายเหตุ * ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ

4.2 ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ของโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ของโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในส่วนนี้ประกอบด้วย การวิเคราะห์ด้านการตลาดและอุปสงค์ การวิเคราะห์ด้านเทคนิค การวิเคราะห์ด้านบริหารจัดการและการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการเงินของโครงการ ดังรายละเอียดต่อไปนี้

4.2.1 การวิเคราะห์ด้านการตลาดและอุปสงค์

การวิเคราะห์ด้านการตลาดและอุปสงค์ ในการนำเสนอในส่วนนี้ประกอบด้วยประเด็นสำคัญได้แก่ 1) ลักษณะทั่วไปของผลิตภัณฑ์ 2) ปริมาณผลผลิตปาล์มน้ำมันในพื้นที่โครงการ 3) จำนวนผู้ประกอบการที่มีอยู่ก่อนแล้ว 4) กลุ่มลูกค้าเป้าหมายและช่วงเวลารับซื้อ 5) จำนวนโรงงานปาล์มน้ำมันในรัศมีการขนส่ง และ 6) โอกาสและความต้องการของตลาด

1) ลักษณะทั่วไปของผลิตภัณฑ์

ผลิตภัณฑ์หลักของโครงการ ได้แก่ ผลปาล์มน้ำมันสดที่สุกแล้วทั้งที่เป็นทะเลาะและผลปาล์มร่วงจากเกษตรกร โดยเป็นการรับซื้อผลปาล์มสดหรือรวบรวมผลปาล์มสดจากเกษตรกรและขายให้กับโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มต่อไป

2) ปริมาณผลผลิตปาล์มน้ำมันในพื้นที่โครงการ

อำเภอคลองท่อมมีจำนวนครัวเรือนที่ปลูกทั้งสิ้น 3,015 ครัวเรือน มีพื้นที่ปลูก 140,572 ไร่ พื้นที่ให้ผลผลิตแล้ว 125,895 ไร่ พื้นที่ที่ยังไม่ให้ผลผลิต 14,677 ไร่ ปริมาณผลผลิตมีแนวโน้มเพิ่มมากขึ้นทุกปีเนื่องจากการขยายพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมันและยุทธศาสตร์การพัฒนาจังหวัดที่กำหนดให้ปาล์มน้ำมันเป็นสินค้าเกษตรเป้าหมายในการเพิ่มผลผลิต โดยให้มีการดำเนินโครงการที่สำคัญ เช่น โครงการส่งเสริมการผลิตสินค้าเกษตรที่ปลอดภัยและได้มาตรฐาน จากราคापาล์มน้ำมันในปีที่ผ่านมาอยู่ในเกณฑ์ดี ทำให้เกษตรกรจัดการดูแลรักษาสวนปาล์มน้ำมันตั้งแต่การใส่ปุ๋ยและการจัดการอื่นๆ จึงทำให้ปาล์มน้ำมันมีผลผลิตที่สูงขึ้น

3) จำนวนผู้ประกอบการที่มีอยู่ก่อนแล้ว

สำหรับผู้ประกอบการธุรกิจลานเทพาล์มน้ำมันในตำบลพรุดินนา อำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่ จากการตรวจสอบข้อมูลพบว่ามีผู้ประกอบการ 15 ราย ดังตารางที่ 3.1

4) กลุ่มลูกค้าเป้าหมายและช่วงเวลาับซื้อผลผลิต

กลุ่มลูกค้าเป้าหมายประกอบด้วย เกษตรกรที่อยู่บริเวณรอบๆ ลานเทพซึ่งมีลักษณะเป็นเครือข่ายหรือในเครือญาติกัน และช่วงเวลาับซื้อผลผลิตตั้งแต่วเวลา 10.00–18.00 น. ตลอดทั้งปี

5) จำนวนโรงงานปาล์มน้ำมันในรัศมีการขนส่ง

ในจังหวัดกระบี่มีจำนวนโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มทั้งสิ้น 14 บริษัท แต่จำนวนโรงงานที่อยู่ในรัศมีการขนส่งของตำบลพรุดินนามีอยู่ 2 โรง คือ บริษัทนิวนิวชน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน) สาขา ลำทับ และบริษัทไทยอินโดปาล์มออยล์แฟคทอรี จำกัด ซึ่งทั้ง 2 โรงมีรัศมีการขนส่งไม่เกิน 30 กิโลเมตร ดังตารางที่ 4.6

6) โอกาสและความต้องการของตลาด

จากการสำรวจผู้ประกอบการจำนวนร้อยละ 26.7 ที่คิดว่าการประกอบธุรกิจลานเทพน่าจะมีโอกาสขยายได้อีก ในขณะที่ร้อยละ 6.7 ที่คิดว่าธุรกิจลานเทพจะมีแนวโน้มหดตัว ดังนั้นผู้วิจัยได้ทำการวิเคราะห์จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาสและอุปสรรคของการลงทุนทำธุรกิจลานเทพาล์มน้ำมันเบื้องต้นพบว่าผู้ลงทุนมีส่วนปาล์มน้ำมันเป็นของตนเองและมีเครือข่ายมากในพื้นที่โครงการพร้อมทั้งมีทำเลที่เหมาะสมในการขนส่ง นอกจากนี้ผู้ลงทุนยังมีความรู้ในการดำเนินธุรกิจอยู่พอสมควร ดังตารางที่ 4.7

ตารางที่ 4.6 จำนวนโรงงานสกัดน้ำมันปาล์มในจังหวัดกระบี่

ชื่อ	ที่ตั้ง	กำลังการผลิต	ประเภทโรงงาน
บริษัท ศรีเจริญปาล์มออยล์	99 ม.3 ต.เขาหิน อ.เขาพนม จ.กระบี่	45 ตัน ต่อ ชั่วโมง	มาตรฐาน
บริษัท นามหงส์น้ำมันปาล์ม	168 ต.พรุเศียว อ.เขาพนม จ.กระบี่	45 ตัน ต่อ ชั่วโมง	มาตรฐาน
บริษัท ตรังแสงตะวัน	80/2 ม.9 ต.เขาพนม อ.เขาพนม จ.กระบี่	4.2 ตัน ต่อ ชั่วโมง	หีบรวม
บริษัท ปาล์มโมริช จำกัด	82 ต.เขาพนม อ.เขาพนม จ.กระบี่	15 ตัน ต่อ ชั่วโมง	หีบรวม
บริษัท ศรีไสวปาล์มออยล์- กรู๊ป จำกัด	127 ต.โคกหาร อ.เขาพนม จ.กระบี่	40 ตัน ต่อ ชั่วโมง	มาตรฐาน
บริษัท รุ่งเจริญปาล์มออยล์ จำกัด	31 ม.3 ต.เขาพนม อ.เขาพนม จ.กระบี่	4 ตัน ต่อ ชั่วโมง	หีบรวม
บริษัท ยูนิวานิชน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)	251 ม.9 ต.ปลายพระยา อ.ปลายพระยา จ.กระบี่	60 ตัน ต่อ ชั่วโมง	มาตรฐาน
บริษัท ยูนิวานิชน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)	ต.ทุ่งไทรทอง อ.ลำทับ จ.กระบี่	45 ตัน ต่อ ชั่วโมง	มาตรฐาน
บริษัท ไทยอินโดปาล์มออยล์- แพลทอรี่ จำกัด	145 ต.ลำทับ อ.ลำทับ จ.กระบี่	45 ตัน ต่อ ชั่วโมง	มาตรฐาน
บริษัท สหอุตสาหกรรมน้ำมันปาล์ม จำกัด	98 ม.6 ต.ห้วยขุม อ.เหนือคลอง จ.กระบี่	60 ตัน ต่อ ชั่วโมง	มาตรฐาน
บริษัท ยูนิวานิชน้ำมันปาล์ม จำกัด (มหาชน)	258 ม.2 ต.อ่าวลึก อ.อ่าวลึก จ.กระบี่	30 ตัน ต่อ ชั่วโมง	มาตรฐาน
บริษัท เอเชียนน้ำมันปาล์ม	99 ม.2 ต.อ่าวลึกใต้ อ.อ่าวลึก จ.กระบี่	40 ตัน ต่อ ชั่วโมง	หีบรวม
บริษัท สยามโมเดิร์นปาล์ม	33/4 ม.2 ต.นาเหนือ อ.อ่าวลึก จ.กระบี่	60 ตัน ต่อ ชั่วโมง	หีบรวม
ห้างหุ้นส่วนจำกัด อันดามันน้ำมันปาล์ม	39 ม.1 ต.อ่าวลึกใต้ อ.อ่าวลึก จ.กระบี่	30 ตัน ต่อ ชั่วโมง	หีบรวม
ชุมนุมสหกรณ์ชาวสวนปาล์มจังหวัดกระบี่	ม1. ต.คลองยา อ.อ่าวลึก จ.กระบี่	45 ตัน ต่อ ชั่วโมง	หีบรวม
บริษัท กระบี่น้ำมันพืช จำกัด	249/1 ม. 2 ต.อ่าวลึกเหนือ อ.อ่าวลึก จ.กระบี่	0.2 ตัน ต่อ ชั่วโมง	หีบรวม

ที่มา: กรมการค้าภายใน, 2552

ตารางที่ 4.7 การวิเคราะห์ SWOT ของโครงการ

จุดแข็งของกิจการ (Strengths)		
ลำดับ	จุดแข็งที่มีอยู่ในปัจจุบัน	แนวทางการพัฒนาในอนาคต
1	ผู้ลงทุนมีสวนปาล์มน้ำมันเป็นของตนเอง	ขยายพื้นที่ให้มากขึ้น
2	ผู้ลงทุนมีเครือข่ายมากในพื้นที่โครงการ	บริการให้ลูกค้ามาใช้อย่างต่อเนื่อง
3	พื้นที่โครงการทำเลที่เหมาะสมในการขนส่ง	
4	ผู้ลงทุนมีความรู้ในการดำเนินธุรกิจ	
จุดอ่อนของกิจการ (Weaknesses)		
ลำดับ	จุดอ่อนที่มีอยู่ในปัจจุบัน	แนวทางการแก้ไข
1	ผู้ลงทุนยังไม่มีประสบการณ์ตรงในธุรกิจลานเท	เรียนรู้ให้มากขึ้น
2	ผู้ลงทุนมีเงินทุนจำกัด	บริหารต้นทุนให้ต่ำที่สุด
3	โครงการลงทุนธุรกิจลานเทใช้เงินลงทุนสูง	
โอกาส (Opportunities)		
1	รัฐบาลมีการส่งเสริมให้มีการปลูกปาล์มน้ำมันมากขึ้นในพื้นที่โครงการ	
2	เกษตรกรในพื้นที่โครงการการขยายพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมันมากขึ้น	
3	ราคาผลปาล์มน้ำมันในปัจจุบันค่อนข้างสูง	
อุปสรรค (Threats)		
1	มีจำนวนผู้ประกอบการในพื้นที่โครงการอยู่แล้วพอสมควร	
2	ราคาผลปาล์มน้ำมันผันผวนตลอดเวลา	

7) ประมาณการการรับซื้อผลปาล์มน้ำมันของโครงการ

ในการศึกษานี้ได้ประมาณการรับซื้อผลปาล์มน้ำมันจากปริมาณผลผลิตที่มาจากสวนของผู้ลงทุนเอง สวนของเครือข่ายในพื้นที่โครงการ และเกษตรกรโดยรอบพื้นที่โครงการ ประมาณการรับซื้อผลปาล์มในช่วงปีแรกของโครงการเท่ากับ 3,000 ตัน หลังจากนั้นในปีที่ 2-4 จะได้ปีละ 7,200 ตัน และเมื่อถึงปีที่ 5-15 จะได้ปีละ 8,400 ตัน ดังตารางที่ 4.8

4.2.2 การวิเคราะห์ทางเทคนิค

การวิเคราะห์ด้านเทคนิคประกอบด้วย 1) แหล่งที่ตั้งลานเทปาล์มน้ำมัน 2) ลักษณะแผนผังของลานเท และ 3) ขนาดของเครื่องจักรและอุปกรณ์

ตารางที่ 4.8 ประมาณการการรับซื้อผลปาล์มน้ำมันของโครงการ

โครงการปีที่	ปริมาณการรับซื้อผลผลิตของโครงการ (ตัน/ปี)
1 (6 เดือน)	3,000
2 - 4	7,200
5 - 15	8,400

1) แหล่งที่ตั้งของลานเทพาล์มน้ำมัน

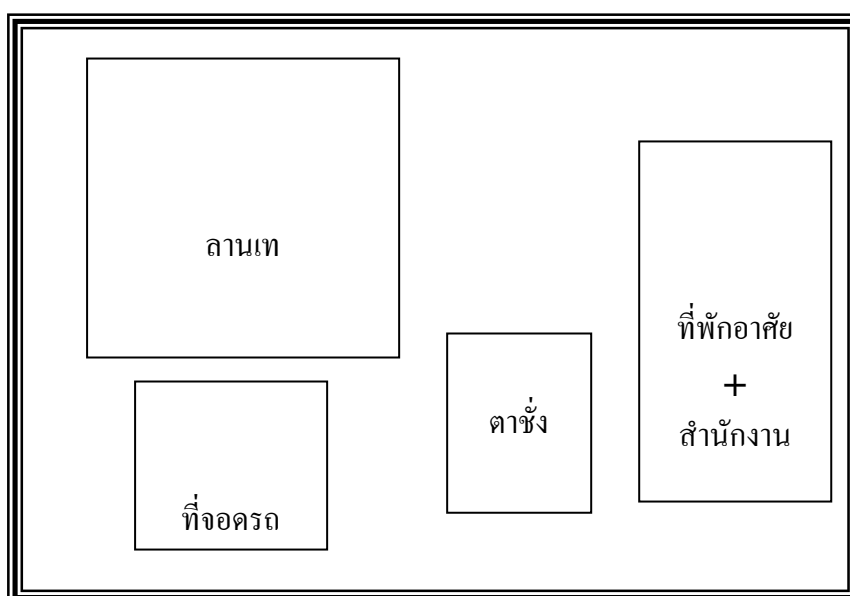
ลานเทพาล์มน้ำมันตั้งอยู่บนพื้นที่ 2 ไร่ ตั้งอยู่ที่ตำบลพุดดินนา อำเภอลองท่อม จังหวัดกระบี่ เนื่องจากตั้งอยู่ใกล้แหล่งวัตถุดิบหรือสวนปาล์มน้ำมันมากที่สุด ห่างจากชุมชนพอสมควรและไม่ไกลจากโรงงานมากนัก

2) ลักษณะแผนผังของลานเทพ

จากจำนวนพื้นที่ทั้งหมด 2 ไร่ แบ่งเป็นอาคารสำนักงานและที่พักอาศัยขนาดกว้าง 10 เมตร ยาว 30 เมตร ลักษณะของลานเทมีขนาด กว้าง 25 เมตร ยาว 25 เมตร และสูง 3 เมตร และมีที่จอดรถขนาดกว้าง 8 เมตร ยาว 10 เมตร ในส่วนของเครื่องชั่งจะติดตั้งไว้ใกล้อาคารสำนักงาน ดังภาพที่ 4.1

3) ขนาดของเครื่องชั่งและอุปกรณ์

จากการวิเคราะห์ด้านการตลาดพบว่า ปริมาณการรับซื้อผลผลิตปาล์มน้ำมันของโครงการจะมากที่สุดที่ 700 ตัน/เดือน ดังนั้นจึงเลือกลงทุนในเครื่องชั่งและอุปกรณ์ขนาด 30 ตัน เนื่องจากสามารถรองรับรถบรรทุกขนาดใหญ่หรือรถพ่วงได้ในอนาคต



ภาพที่ 4.1 แผนผังลานเทพาล์มน้ำมัน

4.2.3 การวิเคราะห์ด้านการบริหารจัดการโครงการ

การจัดการองค์การของการทำงานเตปาล์มน้ำมันนั้นจะใช้บุคลากรไม่เกิน 5 คนทำให้ในการบริหารจัดการลานเตปาล์มน้ำมันต้องใช้เจ้าหน้าที่รับผิดชอบในงานต่างๆ คือ ผู้จัดการลานเต เสมียน พนักงานขับรถ และพนักงานยกปาล์ม (2 คน) โดยมีโครงสร้างเงินเดือนแสดงในตารางที่ 4.9

ตารางที่ 4.9 อัตราค่าจ้างและ โครงสร้างเงินเดือน

ตำแหน่ง	จำนวน (คน)	เงินเดือนเฉลี่ย (บาท)
ผู้จัดการ	1	10,000
เสมียน	1	6,000
คนยกปาล์ม	2	7,000
คนขับรถ	1	7,000
รวม	5	37,000

4.2.4 การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการเงินของโครงการ

1) ประมาณการรายได้หรือผลประโยชน์จากโครงการ

รายได้จากการขายผลปาล์มสดให้กับโรงงานสกัดน้ำมันปาล์ม คำนวณจากประมาณการรับซื้อผลผลิตปาล์มน้ำมันคุณภาพด้วยราคาที่ขายให้กับโรงงาน (ส่วนต่างราคาขายกับราคาซื้อเท่ากับ 150 บาท/ตัน) ดังตารางที่ 4.10

ตารางที่ 4.10 ประมาณการรายได้ของโครงการ

โครงการปีที่	ประมาณการรายได้ (บาท)	เงื่อนไขที่พิจารณาซื้อ (ตัน/ปี)	ราคาขาย (บาท/ตัน)*
1	10,950,000	3,000	3,650
2 - 4	26,280,000	7,200	3,650
5 - 15	30,660,000	8,400	3,650

* ราคาขายประมาณการจากราคารับซื้อเฉลี่ยของปี พ.ศ. 2551 (กรมการค้าภายใน, 2551)

2) ประมาณการค่าลงทุนโครงการ

จากการประมาณการค่าใช้จ่ายในการลงทุนพบว่าค่าลงทุนเริ่มต้นของโครงการรวม 2.37 ล้านบาท ซึ่งค่าใช้จ่ายสำคัญในการทำลานเต คือ ค่าทำลานเต ค่ารถบรรทุก และค่าเครื่องจักรและ

อุปกรณ์ นอกจากนี้ยังมีค่าอาคารสำนักงานและที่พักอาศัย ดังตารางที่ 4.11 โดยรายละเอียดค่าลงทุนโครงการแสดงไว้ในภาคผนวกที่ 2-4

ตารางที่ 4.11 ประมาณการค่าลงทุนโครงการ

รายการ	จำนวนเงิน (บาท)
1. ที่ดิน	200,000
2. รายการสิ่งก่อสร้าง	
2.1 อาคารสำนักงานและที่อยู่อาศัย	300,000
2.2 ลานเท	500,000
2.3 ที่จอดรถ	50,000
2.4 รั้ว	20,000
3. เครื่องจักรและอุปกรณ์	300,000
4. ยานพาหนะ	1,000,000
รวมค่าลงทุนโครงการ	2,370,000

ที่มา : ภาคผนวกที่ 2-4

3) ประมาณการรายจ่ายในการดำเนินงานโครงการ

ประมาณการรายจ่ายในการดำเนินการของกิจการประกอบไปด้วย ค่าซื้อผลปาล์มน้ำมัน ค่าน้ำ ค่าไฟ ค่าแรงงาน ค่าใช้จ่ายวัสดุอุปกรณ์สำนักงาน ค่าบำรุงรักษา เป็นต้น ต้นทุนในการดำเนินการแปรผันตามกำลังผลิตหรือกำลังซื้อของลานเท ซึ่งในปีที่ 1 ระยะเวลา 6 เดือน มีกำลังผลิตหรือกำลังซื้ออยู่ที่ 3,000 ตัน ในระยะปีที่ 2-4 มีกำลังผลิต 7,200 ตัน และในระยะ 5-15 ปี จะมีกำลังผลิต 8,400 ตัน รายละเอียดต้นทุนดำเนินการและมูลค่าแต่ละช่วงเวลาแสดงในตารางที่ 4.12

4) ข้อสมมติที่ใช้ในการวิเคราะห์

- ระยะเวลาในการก่อสร้างและติดตั้งเครื่องจักรและอุปกรณ์ 6 เดือน
- สัดส่วนการกู้เงินมาลงทุนร้อยละ 75 ของเงินลงทุนเริ่มแรก (1.8 ล้านบาท)
- ระยะเวลาให้กู้ 10 ปี มีการชำระคืนเงินต้นและดอกเบี้ยเท่ากันทุกปีในระยะเวลาที่กู้
- อายุโครงการ 15 ปี ตามอายุการใช้งานของเครื่องจักร
- อัตราคิดลดร้อยละ 7

ตารางที่ 4.12 ต้นทุนในการดำเนินการ

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2 -4 (รายปี)	ปีที่ 5 -15 (รายปี)
1. ค่ารับซื้อผลปาล์มสด			
1.1 ปริมาณผลปาล์มสดที่รับซื้อ (ตัน)	3,000	7,200	8,400
1.2 ราคารับซื้อ (บาท/ตัน)	3,500	3,500	3,500
2. ค่าใช้จ่ายในการบริหารจัดการ (บาท)			
2.1 ค่าใช้จ่ายด้านบุคลากร	222,000	466,200	489,510
2.2 ค่าโทรศัพท์	6,000	12,600	13,230
2.3 ค่าไฟฟ้า - ประปา	6,000	12,600	13,230
2.4 ค่าน้ำมัน	120,000	264,000	288,400
2.5 ค่าบำรุงรักษา			
- รถ	-	10,000	30,000
- เครื่องจักร	-	2,000	6,000
2.6 ค่าวัสดุอุปกรณ์สำนักงาน	6,000	12,600	13,230
รวมต้นทุนดำเนินการ (บาท)	10,860,000	25,980,000	30,253,600

5) กระแสเงินสดของโครงการ

กระแสเงินสดของโครงการแบ่งเป็นกระแสเงินสดรับและกระแสเงินสดจ่าย ซึ่งกระแสเงินสดรับประกอบด้วยรายรับของโครงการ ส่วนกระแสเงินสดจ่ายประกอบด้วยค่าใช้จ่ายเริ่มแรก ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน ค่าใช้จ่ายในการรับซื้อปาล์มน้ำมัน และค่าใช้จ่ายอุปกรณ์ทดแทน และเมื่อนำกระแสเงินสดรับหักกับกระแสเงินสดจ่ายแล้วจะได้กระแสเงินสดสุทธิ ดังตารางที่ 4.13

6) ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการเงินของโครงการ

ในการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการเงินของโครงการ ประกอบด้วยการวิเคราะห์หาค่า NPV B/C และ IRR ผลการวิเคราะห์จะเห็นว่าโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทพาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อมจังหวัดกระบี่นั้น เป็นธุรกิจที่มีความเป็นไปได้ในการลงทุน กล่าวคือ ที่อัตราคิดลด 7% ในกรณีฐานก่อนมีเงินกู้ โครงการมีค่า NPV = 891,673.50 บาท B/C = 1.004 และ IRR = 13.00 % ส่วนกรณีฐานหลังมีเงินกู้ (อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ 7%) มีค่า NPV = 812,437.35 บาท B/C = 1.003 และ IRR = 17.00 % ซึ่งโครงการมีความเป็นไปได้ในการลงทุน (ตารางที่ 4.14)

นอกจากนี้จากการวิเคราะห์ความอ่อนไหวกรณีเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % และกรณีประมาณการรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % พบว่าโครงการยังมีความน่าลงทุนเนื่องจากผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหว ทั้งก่อนและหลังมีเงินกู้ผ่านเกณฑ์การตัดสินใจในการลงทุน คือ $NPV > 0$ $B/C > 1$ และ $IRR >$

7% โดยผลการวิเคราะห์กรณีเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % ก่อนมีเงินกู้มีค่า NPV = 441,834.23 บาท B/C = 1.001 และ IRR = 10.00 % ส่วนกรณีมีเงินกู้ NPV = 362,598.09 บาท B/C = 1.001 และ IRR = 10.00 % ส่วนกรณีประมาณการรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % ก่อนมีเงินกู้มีค่า NPV = 302,488.40 B/C = 1.001 และ IRR = 11.00 % ส่วนหลังมีเงินกู้มีค่า NPV = 399,981.27 B/C = 1.001 และ IRR = 11.00 % ดังตารางที่ 4.14 สำหรับรายละเอียดของผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันและการวิเคราะห์ความอ่อนไหวของโครงการ แสดงไว้ในภาคผนวกที่ 5-10

ตารางที่ 4.13 กระแสเงินสดของโครงการ

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2-4	ปีที่ 5	ปีที่ 6	ปีที่ 7-10	ปีที่ 11	ปีที่ 12-15
1.กระแสเงินสดรับ							
ปริมาณการรับซื้อ(ตัน)	3,000	7,200	8,400	8,400	8,400	8,400	8,400
ราคาขาย (บาท/ตัน)	3,650	3,650	3,650	3,650	3,650	3,650	3,650
รายรับของโครงการ (พันบาท)	10,950	26,280	30,660	30,660	30,660	30,660	30,660
2.กระแสเงินสดจ่าย (พันบาท)							
เงินลงทุนเริ่มแรก	2,370	-	-	-	-	-	-
ค่าใช้จ่ายในการรับซื้อ ปาล์มน้ำมัน	10,500	25,200	29,400	29,400	29,400	29,400	29,400
ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน	360	780	853	853	853.6	853.6	853.6
ค่าใช้จ่ายอุปกรณ์ทดแทน	-	-	-	30	-	30	-
รวมค่าใช้จ่าย (พันบาท)	13,230	25,980	30,253	30,283	30,253.6	30,283	30,253.6
3. กระแสเงินสดสุทธิ (พันบาท)	-2,640	297	407	377	407	377	407

ตารางที่ 4.14 ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ด้านการเงิน กรณีฐานและการวิเคราะห์ความอ่อนไหว

กรณีพิจารณา	ตัวชี้วัด			ความเป็นไปได้ในการลงทุน
	NPV (7 %) (บาท)	B/C (7%)	IRR (%)	
1. กรณีฐาน (Base Case)				
- ก่อนมีเงินกู้	891,673.50	1.004	13.00	มีความเป็นไปได้ในการลงทุน
- หลังมีเงินกู้	812,437.35	1.003	17.00	มีความเป็นไปได้ในการลงทุน
2. เงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 %				
- ก่อนมีเงินกู้	441,834.23	1.001	10.00	มีความเป็นไปได้ในการลงทุน
- หลังมีเงินกู้	362,598.09	1.001	10.00	มีความเป็นไปได้ในการลงทุน
3. ปริมาณรับซื้อผลผลิตลดลง 5 %				
- ก่อนมีเงินกู้	381,724.51	1.001	10.00	มีความเป็นไปได้ในการลงทุน
- หลังมีเงินกู้	302,488.40	1.001	11.00	มีความเป็นไปได้ในการลงทุน

ที่มา: ภาคผนวกที่ 5-8

4.3 ปัญหาและอุปสรรคในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อมจังหวัดกระบี่

ถึงแม้ว่าผลจากการศึกษาพบว่ามีความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันแต่ตัวชี้วัดความเป็นไปได้ในการลงทุนสูงกว่าเกณฑ์การตัดสินใจที่กำหนดไว้ไม่มาก ดังนั้นผู้ประกอบการรายใหม่ที่ต้องการลงทุนตามโครงการนี้ อาจประสบปัญหาในการควบคุมการดำเนินงานตามโครงการให้เป็นไปตามที่วางแผนไว้ ทั้งในด้านการควบคุมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและการควบคุมให้มีรายได้ตามที่ประมาณการไว้ ซึ่งปัญหาและอุปสรรคในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันที่สำคัญ คือ ราคาผลปาล์มที่ผันผวนไม่สามารถคาดการณ์ได้ซึ่งในบางครั้งราคาในวันเดียวกันก็ไม่เท่ากัน รองลงมาคือปัญหาการแข่งขันกันสูงเพราะมีลานเทปเกิดขึ้นเป็นจำนวนมาก นอกจากนี้ยังประสบปัญหาประมาณการรับซื้อได้ไม่แน่นอนบางวันได้มากบางวันได้น้อย ปัญหาเงินทุนหมุนเวียนไม่เพียงพอ ปัญหาการลาออกของพนักงาน การหาคนงานยาก และปัญหาการที่เกษตรกรตัดปาล์มดิบมาขาย

บทที่ 5

สรุปผลการวิจัยและข้อเสนอแนะ

ในบทนี้เป็นการสรุปผลการวิจัยและข้อเสนอแนะที่เป็นประโยชน์จากการวิจัย

5.1 สรุปผลการวิจัย

ในการวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา 1) สภาพทั่วไปของธุรกิจลานเทพาล์มน้ำมัน 2) ความเป็นไปได้ทางการเงินของโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทพาล์มน้ำมัน และ 3) ปัญหาและอุปสรรคในการลงทุนทำธุรกิจลานเทพาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อมจังหวัดกระบี่ โดยใช้ทั้งข้อมูลทุติยภูมิและข้อมูลปฐมภูมิที่ได้จากการสอบถามผู้ประกอบการธุรกิจลานเท 15 ราย วิเคราะห์ข้อมูลโดยใช้เทคนิคการวิเคราะห์โครงการลงทุนในธุรกิจ และใช้เกณฑ์ในการลงทุน 3 หลักเกณฑ์ คือ NPV B/C และ IRR ผลการวิจัยสรุปได้ดังนี้

5.1.1 สภาพทั่วไปของธุรกิจลานเทพาล์มน้ำมัน

จากการศึกษาพบว่าผู้ประกอบการส่วนใหญ่ทำธุรกิจลานเทมาแล้วเฉลี่ย 4 ปี ซึ่งจะเห็นได้ว่าธุรกิจลานเทพาล์มน้ำมันนี้ได้มีผู้ที่สนใจเข้ามาทำในช่วง 3 ปีที่ผ่านมามากที่สุด ซึ่งเป็นการสอดคล้องกับที่รัฐบาลส่งเสริมให้มีการปลูกปาล์มมากขึ้นเพื่อเป็นพลังงานทดแทนในอนาคต ทำให้เกษตรกรหันมาปลูกปาล์มมากขึ้นเป็นผลให้มีการทำธุรกิจลานเทเพื่อรองรับผลผลิตจำนวนมาก ซึ่งในจำนวนนี้ผู้ประกอบการร้อยละ 80 เป็นเจ้าของธุรกิจคนเดียว แต่ที่น่าสนใจก็คือผู้ประกอบการส่วนใหญ่ถึงร้อยละ 93.3 จะใช้เงินกู้มาลงทุนนอกนั้นเพียงร้อยละ 6.7 ที่ใช้เงินตนเองลงทุนทั้งหมด สาเหตุที่ผู้ประกอบการตัดสินใจทำธุรกิจนี้ เนื่องจากผู้ประกอบการทั้งหมดมีสวนปาล์มน้ำมันเป็นของตนเองอยู่แล้ว และบางส่วนก็เป็นการขยายสาขาหรือทำเพราะมีธุรกิจอื่นที่มีอุปกรณ์ที่สามารถใช้ร่วมกับลานเทได้ เช่น รถบรรทุกหกล้อ หรือรถบรรทุกสิบล้อ เป็นต้น เงินลงทุนเริ่มแรกในการดำเนินธุรกิจซึ่งเป็นค่าก่อสร้างลานเทรวมอาคารสำนักงาน ที่พักอาศัย ที่จอดรถ รั้ว หรือสิ่งปลูกสร้างอื่นๆโดยเฉลี่ยแล้วอยู่ที่ลานเทละ 645,000 บาท และมีค่าใช้จ่ายในการลงทุนเริ่มแรกของเครื่องจักรและอุปกรณ์ซึ่งผู้ประกอบการส่วนใหญ่ใช้เครื่องจักรขนาด 20 - 30 ตัน ซึ่งตกราคาเครื่องละประมาณ 300,000 บาท และมีทุนหมุนเวียนในการดำเนินการเริ่มแรกเฉลี่ย 340,000 บาท ส่วนปริมาณการจัดซื้อของแต่ละลานเทเฉลี่ย 493.3 ตัน/เดือน และมีผลต่างของราคาที่รับซื้อกับการนำไปขายให้โรงงานร้อยละ 80 ของผู้ประกอบการจะได้ ตันละ 100 บาท มีเพียงร้อยละ 20 เท่านั้น ที่ได้ส่วนต่าง 150 บาท/ตัน ส่วนทางด้านพนักงานเฉลี่ย 4.8 คน/ลานเทซึ่งเป็นจำนวนที่น้อยมากเมื่อเทียบกับธุรกิจอื่น

กลยุทธ์ที่ใช้ในการดำเนินธุรกิจพบว่าผู้ประกอบการส่วนใหญ่หรือร้อยละ 46.6 ให้ความสำคัญกับความซื่อสัตย์ต่อลูกค้า และรองลงมาคือร้อยละ 33.3 เน้นที่ให้ราคาสูงกว่าผู้ประกอบการรายอื่น นอกจากนี้ยังมีกลยุทธ์อื่นๆที่นำมาใช้ คือ การให้บริการที่ดี การตั้งลานเทโกล์แหล่งปลูกปาล์ม น้ำมันมากกว่าสถานประกอบการอื่น และเน้นการสร้างเครือข่ายให้มากมากขึ้น ส่วนแนวโน้มตลาดปาล์มน้ำมันในอนาคตผู้ประกอบการทั้งหมดเห็นว่าเกษตรกรมีการปลูกปาล์มน้ำมันกันมากขึ้นเนื่องจากช่วงที่ผ่านมาปาล์มน้ำมันราคาดีและมีการส่งเสริมจากรัฐบาลให้เกษตรกรปลูกเพื่อนำไปใช้เป็นพลังงานทดแทน ส่วนทางด้านธุรกิจลานเทโกล์ผู้ประกอบการร้อยละ 66.6 เห็นว่าน่าจะไม่มีเปลี่ยนแปลงในพื้นที่นี้เนื่องมาจากมีการทำธุรกิจนี้กันมากอยู่แล้ว ส่วนอีกร้อยละ 26.7 เห็นว่าน่าจะขยายตัวได้อีกเพราะว่าปาล์มน้ำมันที่ปลูกใหม่ในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมาเริ่มให้ผลผลิตออกสู่ตลาดและมีเพียงร้อยละ 6.7 ที่คิดว่าธุรกิจลานเทโกล์น่าจะหดตัว

5.1.2 ความเป็นไปได้ทางการเงินของโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

ผลการวิเคราะห์โครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่ ตามผลการวิเคราะห์ทางด้านตลาดและอุปสงค์ การวิเคราะห์ทางเทคนิค และการวิเคราะห์ทางการเงิน สรุปได้ว่าโครงการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม จังหวัดกระบี่ ยังเป็นธุรกิจที่น่าลงทุนเนื่องจากผลการวิเคราะห์โดยพิจารณาจากค่า NPV B/C และ IRR จะเห็นได้ว่าโครงการลงทุนเป็นไปได้ในทุกกรณี กล่าวคือที่อัตราคิดลด 7 % ในกรณีฐานโครงการมีค่า NPV = 891,673.50 บาท B/C = 1.004 และ IRR = 13.00 % ส่วนกรณีฐานหลังมีเงินกู้ (อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ 7%) มีค่า NPV = 812,437.35 บาท B/C = 1.003 และ IRR = 17.00 %

นอกจากนี้จากการวิเคราะห์ความอ่อนไหวกรณีเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % และกรณีประมาณการรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % พบว่าโครงการยังมีความน่าลงทุนเนื่องจากผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหว ทั้งก่อนและหลังมีเงินกู้ผ่านเกณฑ์การตัดสินใจในการลงทุน คือ NPV > 0 B/C > 1 และ IRR > 7% โดยผลการวิเคราะห์กรณีเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % ก่อนมีเงินกู้มีค่า NPV = 441,834.23 บาท B/C = 1.001 และ IRR = 10.00 % ส่วนกรณีมีเงินกู้ NPV = 362,598.09 บาท B/C = 1.001 และ IRR = 10.00 % ส่วนกรณีประมาณการรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % ก่อนมีเงินกู้มีค่า NPV = 302,488.40 บาท B/C = 1.001 และ IRR = 11.00 % ส่วนหลังมีเงินกู้มีค่า NPV = 399,981.27 บาท B/C = 1.001 และ IRR = 11.00 %

5.1.3 ปัญหาและอุปสรรคในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

ถึงแม้ว่าผลจากการศึกษาพบว่ามีความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันแต่ตัวชี้วัดความเป็นไปได้ในการลงทุนสูงกว่าเกณฑ์การตัดสินใจที่กำหนดไว้ไม่มาก ดังนั้นผู้ประกอบการ

รายใหม่ที่ต้องการลงทุนตามโครงการนี้ อาจประสบปัญหาในการควบคุมการดำเนินงานตามโครงการ ให้เป็นไปตามที่วางแผนไว้ ทั้งในด้านการควบคุมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานและการควบคุมให้มีรายได้ ตามที่ประมาณการไว้ โดยปัญหาและอุปสรรคที่สำคัญ คือ ราคาผลผลิตปาล์มที่ผันผวนไม่สามารถ คาดการณ์ได้ ปริมาณการรับซื้อต่อวันไม่แน่นอน การแข่งขันกันของลานเทที่มีจำนวนมาก เกษตรกรตัด ปาล์มดิบมาขาย และเงินทุนหมุนเวียนไม่เพียงพอ

5.2 ข้อเสนอแนะ

จากการศึกษาที่กล่าวมาแล้วข้างต้น ผู้วิจัยมีข้อเสนอแนะสำหรับผู้ประกอบธุรกิจเกี่ยวกับ ปาล์มน้ำมันดังนี้

5.2.1 ผู้ที่คิดจะทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

- 1) ผู้ที่ทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันจะต้องมีส่วนปาล์มเป็นของตนเองเพื่อเป็นส่วนช่วยในการ เพิ่มกำไรให้กับธุรกิจ
- 2) ผู้ที่ทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันจะต้องหาทำเลที่ดีที่สุดเพราะลานเทที่มีอยู่แล้วในปัจจุบัน ก็มีการแข่งขันกันอย่างสูง รวมถึงมีการกำหนดกลยุทธ์การรับซื้อผลปาล์มที่มีประสิทธิภาพ
- 3) ผู้ที่ทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันจะต้องบริหารต้นทุนให้ต่ำที่สุดเพื่อสามารถที่จะแข่งขันกับ ผู้ประกอบการรายอื่นได้
- 4) ผู้ที่ทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันจะต้องมีความรู้เกี่ยวกับปาล์มน้ำมันอยู่บ้างเพื่อเป็นการ คาดคะเนผลผลิตให้ได้ใกล้เคียงมากที่สุด

5.2.2 ผู้ที่ทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันอยู่แล้ว

- 1) ผู้ที่ทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันจะต้องมีความซื่อสัตย์ต่อลูกค้า ต่อโรงงานที่จะขาย
- 2) ผู้ที่ทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันจะต้องบริหารความเสี่ยงให้มน้อยที่สุด

5.2.3 หน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

- 1) ภาครัฐควรเข้าไปให้ความรู้แก่เกษตรกรและผู้ประกอบธุรกิจลานเทถึงผลดีผลเสียที่เกิดจาก การตัดปาล์มดิบ หรือเจอปนสิ่งแปลกปลอมมาขายต่อระบบอุตสาหกรรมปาล์มน้ำมัน
- 2) ภาครัฐควรส่งเสริมให้เกษตรกรรวมกลุ่มกันเพื่อเป็นการต่อรองกับพ่อค้าคนกลางหรือ โรงงานได้มากขึ้น

5.3 ข้อจำกัดและข้อเสนอแนะ

ข้อจำกัดที่เกิดขึ้นในการทำวิจัยครั้งนี้ คือ ในพื้นที่ศึกษาในตำบลพรุดินนา ยังไม่มีข้อมูลจำนวนของเกษตรกร จำนวนไร่ และผลผลิตปาล์มน้ำมันที่แน่นอน เนื่องจากทางภาครัฐยังไม่สามารถเก็บข้อมูลรายละเอียดในระดับพื้นที่ได้

ส่วนข้อเสนอแนะในการวิจัยครั้งต่อไป ผู้ที่จะวิจัยควรทราบข้อมูลที่แน่นอนของพื้นที่นั้นๆ และควรศึกษาว่าเพราะเหตุใดเกษตรกรจึงเลือกขายผลผลิตปาล์มน้ำมันให้ลานเทหนึ่งแต่ไม่ขายอีกที่หนึ่ง

เอกสารอ้างอิง

- กรมการค้าภายใน. 2551. **ปาล์มน้ำมัน** (Online). แหล่งที่มา: <http://203.151.46.10/anda/krabi/km-palm/index.asp>. (ค้นเมื่อ 22 พฤศจิกายน 2551)
- เกษม ต้นสกุล. 2531. **ปาล์มน้ำมัน**. จุลสารส่งเสริมการเกษตร. (คำแนะนำที่ 57) 1-11.
- กัมพล สิริประภาพรณ. 2548. **การวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงินและผลตอบแทนของการลงทุนผลิตแป้งข้าวเจ้าในจังหวัดสุพรรณบุรี**. กรุงเทพฯ: การศึกษาค้นคว้าอิสระ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- ฉัตร ชำของ. 2539. **การศึกษาดูสหกรณ์ต่อเนื้อที่ใช้น้ำมันปาล์มเป็นวัตถุดิบ : กรณีศึกษาความต้องการใช้น้ำมันปาล์มของอุตสาหกรรม**. กรุงเทพฯ: มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- เฉลิมโชค กลิ่นเกษร. 2547. **สภาพการผลิตและการตลาดปาล์มน้ำมันของเกษตรกรตำบลเขาใหญ่อำเภออ่าวลึก จังหวัดกระบี่**. กรุงเทพฯ: กองวิจัยและพัฒนางานส่งเสริมการเกษตร กรมส่งเสริมการเกษตร.
- นฤชิต มณีโชติ. 2549. **ปัจจัยที่มีผลต่อการยอมรับโครงการปลูกปาล์มน้ำมันทดแทนพลังงานปี2549ของเกษตรกร**. สงขลา: สารนิพนธ์ปริญญาโท มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์.
- นักรบ อาตยากุล. 2547. **การวิเคราะห์ทางการเงินของการลงทุนสวนปาล์มน้ำมันในจังหวัดชลบุรี**. กรุงเทพฯ: วิทยานิพนธ์ปริญญาโท มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- บัญชา สมบูรณ์สุข ปริญญา เฉ็ดโหม และ จูติรัชต์ ไม้เรียง. 2544. **การพัฒนาแนวทางการสร้างเสถียรภาพราคาในอุตสาหกรรมปาล์มน้ำมัน**. สงขลา: รายงานผลการวิจัย คณะทรัพยากรธรรมชาติ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์.
- ประพันธ์ สิทธิโชค. 2547. **สภาพการผลิตและการตลาดปาล์มน้ำมันของเกษตรกรตำบลคีรีวง อำเภอปลายพระยา จังหวัดกระบี่**. กรุงเทพฯ: กองวิจัยและพัฒนางานส่งเสริมการเกษตร กรมส่งเสริมการเกษตร.
- ปริญญา เฉ็ดโหมบัญชา สมบูรณ์สุข และ จูติรัชต์ ไม้เรียง. 2545. **การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างปัจจัยทางเศรษฐกิจ สังคม กับการเคลื่อนไหวของราคาปาล์มน้ำมันในจังหวัด กระบี่ พังงา ตรัง ชุมพร และสตูล**. วิทยาสารเกษตรศาสตร์ 23, 2 (2545) : 118-130.
- ประสิทธิ์ ดงยิ่งศิริ. 2544. **การวางแผนและวิเคราะห์โครงการ**. กรุงเทพฯ: ซีเอ็ดดูเคชั่น.
- เรวดี เกษไชโย. 2542. **การศึกษาแนวโน้มของน้ำมันปาล์มดิบในประเทศไทย**. กรุงเทพฯ: วิทยานิพนธ์ปริญญาโท มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.

- ลลิตลา ชรรมนิษา. 2550. **ความเป็นไปได้ในการลงทุนทำสวนทุเรียน กรณีศึกษากลุ่มชมรมผู้นุรักษ์ทุเรียนจังหวัดนนทบุรี**. กรุงเทพฯ: วิทยานิพนธ์ปริญญาโท มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- สงขลานครินทร์, มหาวิทยาลัย. 2548. **รายงานผลการศึกษาวิจัยความเป็นไปได้ของการลงทุนอุตสาหกรรมแปรรูปสุกร/โคเนื้อ ในจังหวัดพัทลุง**. สงขลา: คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัย สงขลานครินทร์.
- สุชัยญา ทองรักษ์. 2548. **เอกสารประกอบการสอนวิชาการวิเคราะห์โครงการทางธุรกิจเกษตร**. สงขลา: คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์.
- สุภาพร วีรานุสนธิ์. 2548. **การวิเคราะห์โครงการลงทุนในการทำสวนยางพาราของเกษตรกรรายย่อยในตำบลพะตง อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา**. สงขลา: ภาคนิพนธ์ปริญญาโท คณะทรัพยากรธรรมชาติ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์.
- สำนักงานเศรษฐกิจการเกษตร. 2552. **เนื้อที่ให้ผล ผลผลิต และผลผลิตเฉลี่ยต่อไร่ในจังหวัดกระบี่ ปี พ.ศ.2549-2551 (Online)**. แหล่งที่มา: <http://www.oae.go.th/about/policy/plant/palm/table2.html>. (ค้นเมื่อ 20 มีนาคม 2552)

ภาคผนวก

ภาคผนวกที่ 1

แบบสอบถาม

โครงการวิจัย เรื่อง ความเป็นไปได้ในการลงทุนทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมันในอำเภอคลองท่อม
จังหวัด กระบี่

วันที่สัมภาษณ์/...../.....

แบบสอบถามฉบับนี้เป็นเครื่องมือประกอบการเก็บรวบรวมข้อมูล โครงการวิจัยเพื่อจัดทำสารนิพนธ์ (Minor Thesis) สำหรับหลักสูตรศิลปศาสตรมหาบัณฑิต สาขาการจัดการธุรกิจเกษตร คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ วิทยาเขตหาดใหญ่ ผู้ดำเนินการวิจัยใคร่ขอความกรุณาท่านได้ให้ความอนุเคราะห์ตอบแบบสอบถามบนความเป็นจริงและโดยอิสระ ข้อมูลทั้งหมดที่ได้ ผู้วิจัยจะเก็บไว้เป็นความลับ และขอขอบพระคุณเป็นอย่างยิ่งที่ท่านได้ให้ความอนุเคราะห์ในครั้งนี้

แบบสอบถามฉบับนี้ประกอบด้วยคำถาม 4 ส่วน คือ

ส่วนที่ 1 ข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการ

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับด้านการลงทุน

ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับด้านการตลาด

ส่วนที่ 4 ปัญหาและอุปสรรคในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

กรุณาทำเครื่องหมาย ✓ ลงในช่องว่าง หรือเติมข้อความหน้าข้อที่ตรงกับข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับสถานประกอบการของท่าน

ส่วนที่ 1 ข้อมูลเบื้องต้นของผู้ประกอบการ

1. เพศ

ชาย

หญิง

2. อายุปี

3. สถานภาพการสมรส

โสด

สมรส

หย่าร้าง/หม้าย

อื่นๆ

4. การศึกษาขั้นสูงสุด
- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> ประถมศึกษา | <input type="checkbox"/> มัธยมศึกษาตอนต้น |
| <input type="checkbox"/> มัธยมศึกษาตอนปลาย | <input type="checkbox"/> ปวช. |
| <input type="checkbox"/> ปวส. | <input type="checkbox"/> อนุปริญญา |
| <input type="checkbox"/> ปริญญาตรี | <input type="checkbox"/> สูงกว่าปริญญาตรี |
5. ประสบการณ์ในการดำเนินธุรกิจลานเทมาแล้วปี
6. สาเหตุสำคัญที่ท่านตัดสินใจทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน
- 6.1.....
- 6.2.....
- 6.3.....
7. รูปแบบการดำเนินธุรกิจลานเทมีเจ้าของคนเดียวหรือเป็นหุ้นส่วน
- | |
|---|
| <input type="checkbox"/> เจ้าของคนเดียว |
| <input type="checkbox"/> แบบหุ้นส่วน |
8. เงินทุนที่ใช้ในการทำธุรกิจมาจากแหล่งใดบ้าง
- | |
|--|
| <input type="checkbox"/> เงินลงทุนของท่านเอง ร้อยละ..... |
| <input type="checkbox"/> เงินกู้ ร้อยละ..... |
| <input type="checkbox"/> แหล่งเงินกู้ (ระบุ) |

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับด้านการลงทุนในธุรกิจลานเท

1. ลานเทของท่านมีการลงทุนเริ่มแรกจำนวนเท่าใด
- 1.1 ที่ดิน จำนวน.....ไร่
- | | |
|--|---------------------|
| <input type="checkbox"/> ของตนเอง | ราคา.....บาท/ไร่ |
| <input type="checkbox"/> เช่าของคนอื่น | ราคา.....บาท/ไร่/ปี |
- 1.2 ค่าก่อสร้างลานเท
- อาคารสำนักงานบาท
 - ลานเทบาท
 - ที่พักอาศัย.....บาท
 - ที่จอดรถบาท
 - รั้วบาท
 - อื่นๆบาท

1.3 ค่าเครื่องจักรและอุปกรณ์

- ขนาดตัน
- ราคาบาท

1.4 ค่ายานยนต์ขนส่ง

- รถหกล้อ จำนวนคัน ราคาคันละบาท
- รถสิบล้อ จำนวนคัน ราคาคันละบาท
- รถพ่วง จำนวนคัน ราคาคันละบาท
- รถยก จำนวนคัน ราคาคันละบาท
- รถกระบะ จำนวนคัน ราคาคันละบาท
- อื่นๆ (ระบุ)

1.5 ค่าอุปกรณ์สำนักงาน

- เครื่องคอมพิวเตอร์จำนวนเครื่อง ราคาเครื่องละบาท
- อุปกรณ์สำนักงานต่างๆ ประมาณบาท

1.6 ค่าใช้จ่ายอื่นๆ (ถ้ามี)บาท

2. ลานเทของท่านมีการลงทุนในการดำเนินการเท่าใด

2.1 ลานเทของท่านรับซื้อปาล์มน้ำมันโดยเฉลี่ยเดือนละตัน

2.2 ลานเทของท่านมีวิธีการรับซื้อปาล์มน้ำมันอย่างไร (ตอบได้มากกว่า 1 ข้อ)

- มีสวนปาล์มเป็นของตนเอง จำนวนไร่
- รับซื้อจากเกษตรกรทั่วไป
- รับซื้อจากตัวแทน
- เข้าไปซื้อที่สวนเกษตรกรโดยตรง

2.3 ด้วยกำลังซื้อตัน/เดือน ลานเทใช้เงินลงทุนหมุนเวียนเริ่มแรก.....บาท

2.4 ลานเทของท่านมีจำนวนพนักงานทั้งหมด.....คน แบ่งเป็น

- ฝ่ายบริหาร จำนวนคน เงินเดือนบาท/คน/เดือน
- พนักงานสำนักงาน จำนวนคน เงินเดือนบาท/คน/เดือน
- พนักงานขับรถ จำนวนคน เงินเดือน.....บาท/คน/เดือน
- พนักงานยกปาล์มน้ำมัน จำนวนคน เงินเดือน.....บาท/คน/เดือน

2.5 ค่าสาธารณูปโภค (ค่าน้ำ, ค่าไฟฟ้า และค่าโทรศัพท์)บาท/เดือน

2.6 ค่าน้ำมันบาท/เดือน

2.7 ค่าซ่อมบำรุง.....บาท/เดือน

2.8 การกำหนดราคาซื้อขาย พิจารณาจากปัจจัยใด

- คู่แข่ง
- โรงงาน
- อื่นๆ (ระบุ).....

2.9 ผลต่างราคาซื้อ-ขายบาท/ตัน

2.10 สถานที่เป็นคู่แข่งในการรับซื้อปาล์มที่สำคัญ (ระบุ)

2.11 กลยุทธ์ที่ท่านใช้ในการรับซื้อปาล์ม
(ระบุ).....

ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับด้านการตลาดของธุรกิจลานเท

1. ปาล์มน้ำมันที่ท่านรับซื้อแล้วนำไปจำหน่ายให้กับใคร

1.1

1.2

1.3

2. ในการจำหน่ายปาล์มน้ำมันของท่านมีการจัดการขนส่งอย่างไร

- ใช้รถตนเอง
- เช่ารถคนอื่น
- อื่นๆ (ระบุ).....

3. ในช่วง 3 ปี ที่ผ่านมายอดการรับซื้อปาล์มน้ำมันในลานเทของท่านมีการเปลี่ยนแปลงอย่างไร

3.1 พ.ศ. 2548 - พ.ศ. 2549

เพิ่มขึ้น ร้อยละระบุเหตุผล

ลดลง ร้อยละระบุเหตุผล

3.2 พ.ศ. 2549 - พ.ศ. 2550

เพิ่มขึ้น ร้อยละระบุเหตุผล

ลดลง ร้อยละระบุเหตุผล

3.3 พ.ศ. 2550 - พ.ศ. 2551

เพิ่มขึ้น ร้อยละระบุเหตุผล

ลดลง ร้อยละระบุเหตุผล

4. ในอนาคตท่านคิดว่าตลาดปาล์มน้ำมันมีแนวโน้มเป็นอย่างไร

4.1 ด้านธุรกิจลานเท

- ขยายตัว เพราะ
- หดตัว เพราะ
- ไม่เปลี่ยนแปลง เพราะ

4.2 ทางด้านพื้นที่ปลูกปาล์มน้ำมัน/จำนวนผลผลิต

- ขยายตัว เพราะ
- หดตัว เพราะ
- ไม่เปลี่ยนแปลง เพราะ

ส่วนที่ 4 ปัญหาและอุปสรรคในการทำธุรกิจลานเทปาล์มน้ำมัน

1. ปัญหาที่สำคัญที่ท่านประสบในการทำธุรกิจลานเทมีอะไรบ้าง

- 1.1 เงินทุน ระบุ
- 1.2 แรงงาน ระบุ
- 1.3 วัตถุดิบปาล์มน้ำมัน ระบุ
- 1.4 ราคา ระบุ
- 1.5 การตลาด ระบุ
- 1.6 การขนส่ง ระบุ
- 1.7 คุณภาพ ระบุ
- 1.8 การแข่งขัน ระบุ
- 1.9 อื่นๆ ระบุ

*** ขอขอบพระคุณทุกท่านที่ได้ให้ความอนุเคราะห์ในการตอบแบบสอบถาม ***

ภาคผนวกที่ 2

รายการเงินลงทุนเริ่มแรก และค่าใช้จ่ายอุปกรณ์ทดแทนของโครงการ

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2-5	ปีที่ 6	ปีที่ 7-10	ปีที่ 11	ปีที่ 12-15
1. ที่ดิน	200,000	0	0	0	0	0
2. รายการสิ่งก่อสร้าง						
2.1 อาคารสำนักงานและที่อยู่อาศัย	300,000	0	0	0	0	0
2.2 ลานเท	500,000	0	0	0	0	0
2.3 ที่จอดรถ	50,000	0	0	0	0	0
2.4 รั้ว	20,000	0	0	0	0	0
3. เครื่องจักรและอุปกรณ์	300,000	0	30,000	0	30,000	0
4. ยานพาหนะ	1,000,000	0	0	0	0	0
รวมเงินลงทุนเริ่มแรก (บาท)	2,370,000	0	30,000	0	30,000	0

ภาคผนวกที่ 3
รายการค่าก่อสร้าง

รายการ	กว้าง (เมตร)	ยาว (เมตร)	ลึก (เมตร)	รวมขนาดพื้นที่ (ตารางเมตร)	จำนวนพื้นที่ (ไร่)	ราคาต่อ หน่วย (บาท)	จำนวนเงิน (บาท)
1. ที่ดินและค่าปรับปรุงดิน	80	80	-	6,400	2	100,000	200,000
2. อาคารสำนักงานและที่พักอาศัย	10	20	-	200		1,500	300,000
3. ลานเท	25	25	3	625		800	500,000
4. ที่จอดรถ	8	10		64		625	50,000
5. รั้ว	80	80		6,400	2	10,000	20,000
รวมทั้งสิ้น					2		1,070,000

ภาคผนวกที่ 4
เครื่องจักร อุปกรณ์ และยานพาหนะ

รายการ	จำนวน	ราคาต่อหน่วย (บาท)	รวมทั้งหมด (บาท)	อายุการใช้ งาน (ปี)	ค่าเสื่อมต่อปี (บาท)	อายุการใช้งาน ที่เหลือ (ปี)	มูลค่าซาก (บาท)
เครื่องจักร	1	280,000	280,000	15	20,000	-	-
เครื่องคอมพิวเตอร์	1	20,000	20,000	5	4,000	-	-
ยานพาหนะ	1	1,000,000	1,000,000	15	70,000	-	-

ภาคผนวกที่ 5

ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน กรณีฐานก่อนมีเงินกู้

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2-4	ปีที่ 5	ปีที่ 6	ปีที่ 7-10	ปีที่ 11	ปีที่ 12-15
รายรับ (บาท)	10,950,000	26,280,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000
เงินทุนเริ่มแรก (บาท)	2,370,000	0	0	30,000	0	30,000	0
ต้นทุนดำเนินการ (บาท)	10,860,000	25,983,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000
รายจ่าย (บาท)	13,230,000	25,983,000	30,253,000	30,283,000	30,253,000	30,283,000	30,253,000
เงินสดสุทธิ (บาท)	-2,280,000	297,000	407,000	377,000	407,000	377,000	407,000

NPV (7%) = 891,673.50 ฿

IRR = 13.00 %

Benefit = 427,050,000 ฿

Cost = 424,022,000 ฿

B/C = 1.004

ภาคผนวกที่ 6

ผลการวิเคราะห์ความเป็นไปได้ทางการเงิน กรณีฐานหลังมีเงินกู้

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2-4	ปีที่ 5	ปีที่ 6	ปีที่ 7-10	ปีที่ 11	ปีที่ 12-15
รายรับ (บาท)	10,950,000	26,280,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000
เงินกู้ (บาท)	1,800,000	-	-	-	-	-	-
รวมรายรับ (บาท)	12,750,000	26,280,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000
เงินทุนเริ่มแรก (บาท)	2,370,000	0	0	30,000	0	30,000	0
ต้นทุนดำเนินการ (บาท)	10,860,000	25,983,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000
ชำระคืนเงินกู้ (บาท)	250,795	250,795	250,795	250,795	250,795	-	-
รวมรายจ่าย (บาท)	13,480,795	26,233,795	30,503,795	30,533,795	30,503,795	30,283,000	30,253,000
เงินสดสุทธิ (บาท)	-730,795	46,205	156,205	126,205	156,205	377,000	407,000

NPV (7%) = 812,437.35 ฿

IRR = 17.00 %

Benefit = 428,190,000 ฿

Cost = 426,529,950 ฿

BRC = 1.003

ระยะเวลาให้กู้ 10 ปี

อัตราดอกเบี้ย 7 %

ชำระเงินกู้และดอกเบี้ยเท่ากันทุกปี

ภาคผนวกที่ 7

ผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวถ้าเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % กรณีก่อนมีเงินกู้

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2 - 4	ปีที่ 5	ปีที่ 6	ปีที่ 7 - 10	ปีที่ 11	ปีที่ 12 -15
รายรับ (บาท)	10,950,000	26,280,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000
เงินทุนเริ่มแรก (บาท)	2,844,000	0	0	36,000	0	36,000	0
ต้นทุนดำเนินการ (บาท)	10,860,000	25,983,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000
รายจ่าย (บาท)	13,704,000	25,983,000	30,253,000	30,289,000	30,253,000	30,289,000	30,253,000
เงินสดสุทธิ (บาท)	-2,754,000	297,000	407,000	371,000	407,000	371,000	407,000

NPV (7%) = 441,834.23 ฿

IRR = 10.00 %

Benefit = 427,050,000 ฿

Cost = 424,508,000 ฿

B/C = 1.001

ภาคผนวกที่ 8

ผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวถ้าเงินลงทุนเริ่มแรกเพิ่มขึ้น 20 % กรณีหลังมีเงินกู้

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2-4	ปีที่ 5	ปีที่ 6	ปีที่ 7-10	ปีที่ 11	ปีที่ 12-15
รายรับ (บาท)	10,950,000	26,280,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000
เงินกู้ (บาท)	1,800,000	-	-	-	-	-	-
รวมรายรับ (บาท)	12,750,000	26,280,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000	30,660,000
เงินทุนเริ่มแรก (บาท)	2,844,000	0	0	36,000	0	36,000	0
ต้นทุนดำเนินการ (บาท)	10,860,000	25,983,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000	30,253,000
ชำระคืนเงินกู้ (บาท)	250,795	250,795	250,795	250,795	250,795	-	-
รวมรายจ่าย (บาท)	13,954,795	26,233,795	30,503,795	30,539,795	30,503,795	30,289,000	30,253,000
เงินสดสุทธิ (บาท)	-1,564,795	46,205	156,205	120,205	156,205	371,000	407,000

NPV (7 %) = 362,598.09 ฿

IRR = 10.00 %

Benefit = 428,850,000 ฿

Cost = 427,015,950 ฿

B/C = 1.001

ระยะเวลาให้กู้ 10 ปี

อัตราดอกเบี้ย 7 %

ชำระเงินกู้และดอกเบี้ยเท่ากันทุกปี

ภาคผนวกที่ 9

ผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวถ้าปริมาณรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % ก่อนมีเงินกู้

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2-4	ปีที่ 5	ปีที่ 6	ปีที่ 7-10	ปีที่ 11	ปีที่ 12-15
รายรับ (บาท)	10,402,500	24,966,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000
เงินทุนเริ่มแรก (บาท)	2,370,000	0	0	30,000	0	30,000	0
ต้นทุนดำเนินการ (บาท)	10,335,000	24,720,000	28,783,600	28,783,600	28,783,600	28,783,600	28,783,600
รายจ่าย (บาท)	12,705,000	24,720,000	28,783,600	28,813,600	28,783,600	28,813,600	28,783,600
เงินสดสุทธิ (บาท)	- 2,302,500	246,000	343,400	313,400	343,400	313,400	343,400

NPV (7 %) = 381,724.54 ฿

IRR = 10%

Benefit = 405,697,500 ฿

Cost = 403,544,600 ฿

B/C = 1.001

ภาคผนวกที่ 10

ผลการวิเคราะห์ความอ่อนไหวถ้าปริมาณรับซื้อผลผลิตลดลง 5 % หลังมีเงินกู้

รายการ	ปีที่ 1	ปีที่ 2-4	ปีที่ 5	ปีที่ 6	ปีที่ 7-10	ปีที่ 11	ปีที่ 12-15
รายรับ (บาท)	10,402,500	24,966,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000
เงินกู้ (บาท)	1,800,000						
รวมรายรับ (บาท)	12,202,500	24,966,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000	29,127,000
เงินทุนเริ่มแรก (บาท)	2,370,000	0	0	36,000	0	36,000	0
ต้นทุนดำเนินการ (บาท)	10,335,000	24,720,000	28,783,600	28,783,600	28,783,600	28,783,600	28,783,600
ชำระคืนเงินกู้ (บาท)	250,795	250,795	250,795	250,795	250,795	-	-
รวมรายจ่าย (บาท)	12,955,795	24,970,795	29,034,395	29,064,395	29,034,395	28,813,600	28,783,600
เงินสดสุทธิ (บาท)	- 753,295	- 4,795	92,605	62,605	92,605	313,400	343,400

NPV (7 %) = 302,488.40 ฿

IRR = 11.00 %

Benefit = 407,497,500 ฿

Cost = 406,052,550 ฿

B/C = 1.001

ระยะเวลาให้กู้ 10 ปี

อัตราดอกเบี้ย 7 %

ชำระเงินกู้และดอกเบี้ยเท่ากันทุกปี

ประวัติผู้เขียน

ชื่อ-สกุล นายพรภิรมณ์ แป้นจำ

วัน เดือน ปีเกิด 15 พฤษภาคม 2517

วุฒิการศึกษา

วุฒิ	ชื่อสถาบัน	ปีที่สำเร็จการศึกษา
วิทยาศาสตร์บัณฑิต (วิทยาศาสตร์ทั่วไป เคมี-ชีววิทยา)	มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์	พ.ศ. 2540

ตำแหน่งและสถานที่ทำงาน

พ.ศ. 2541-2542	Line Leader บริษัทออมิเกรซ (ประเทศไทย) จำกัด จ. สงขลา
พ.ศ. 2543-2547	พนักงานเคมีวิเคราะห์ บริษัททากาโนะ (ประเทศไทย) จำกัด จ. ลำพูน
พ.ศ. 2548-ปัจจุบัน	ธุรกิจส่วนตัว จ. กระบี่ และ นครศรีธรรมราช