

บทที่ 2

แนวทางในการพัฒนาอาหารสาลสใน 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้

แนวทางในการพัฒนาอาหารสาลสให้สามารถแข่งขันในตลาดได้นั้น มีปัจจัยที่ต้องพิจารณาหลายประการ เช่น ศักยภาพการผลิตอาหารสาลของประเทศไทย ตลาดและสถานการณ์การแข่งขันในปัจจุบัน จุดอ่อน - จุดแข็งของอุตสาหกรรมอาหารสาลในประเทศไทย ปัจจัยต่าง ๆ เหล่านี้สามารถนำมามีเคราะห์ เพื่อกำหนดศักยภาพในการพัฒนาตลาด และผลิตภัณฑ์อาหารสาลของประเทศไทยให้สามารถแข่งขันได้ อย่างไรก็ได้ โครงการวิจัยฯ นี้มีวัตถุประสงค์เพื่อวิจัยและพัฒนาอาหารสาลสที่จะสร้างโอกาสให้ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้เป็นแหล่งผลิตอาหารสาลที่สำคัญ ดังนั้นจะมีผู้เชี่ยวชาญเรื่องไข่พะยานเรื่อมไข่ปัจจัยต่าง ๆ เหล่านี้ให้สนับสนุนกับการพัฒนาอาหารสาลสในพื้นที่เป้าหมาย

ในบทนี้จะขอนำเสนอการวิเคราะห์ปัจจัยต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง เพื่อใช้เป็นแนวทางในการวางแผนวิจัยและพัฒนาอาหารสาลสในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ ประกอบด้วย

1. ศักยภาพในการผลิตอาหารสาลสใน 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้
2. สถานการณ์ตลาดและการแข่งขันในปัจจุบัน
3. จุดอ่อน - จุดแข็ง โอกาสและข้อจำกัดของอุตสาหกรรมอาหารของ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้

ข้อมูลเหล่านี้จะเป็นประโยชน์อย่างมากที่จะจัดทำแผนการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์อาหารสาลสต่อไป

1. ศักยภาพในการผลิตอาหารสาลสของ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้

อุตสาหกรรมการผลิตอาหาร ไม่ว่าจะเป็นอาหารสาลส หรืออาหารทั่วไปที่ไม่ใช่อาหารสาลส เป็นอุตสาหกรรมอย่างหนึ่งที่มีกระบวนการผลิตหลากหลายขั้นตอนและผลิตภัณฑ์ของแต่ละขั้นตอนนั้นสามารถนำไปใช้งานต่อไปได้หลากหลายรูปแบบ เช่น ถินก้านน้ำเมื่อผ่านกระบวนการขั้นต้นแล้วสามารถนำไปปรุงโภชนาหารได้ หรืออาจนำไปผ่านกระบวนการปรุงหรือแปรรูปต่อไปอีก ตั้งแต่การแปรรูปอย่างง่ายไปจนถึงการแปรรูปอย่างซุก ดังนั้นวัตถุคือนอย่างหนึ่งสามารถทำให้เกิดผลิตภัณฑ์อาหารได้มากน้อยหลาภูมิค จากผลการวิจัยของ Prof. Michael E. Porter เรื่องการพัฒนาธุรกิจความสามารถในการแข่งขันของไทย มีข้อคิดเห็นว่า อุตสาหกรรมอาหาร ประกอบด้วยส่วนต่างๆ รวม 3 ส่วนด้วยกัน คือ

1. ผู้ผลิต หรือแปรรูปผลิตภัณฑ์ ประกอบด้วย 3 กลุ่มกิจกรรม ได้แก่
 - 1.1 กลุ่มกิจกรรมหลังเก็บเกี่ยว (Post harvest) เป็นกลุ่มกิจกรรมที่มีมูลค่าเพิ่มในผลิตภัณฑ์น้อยที่สุด โดยลักษณะกิจกรรมจะใช้เทคโนโลยีขั้นพื้นฐานผลผลิตจากกลุ่มนี้อาจนำไปปริโภคได้โดยตรง เช่น ผัก และผลไม้ แต่ส่วนใหญ่จะต้องนำไปผ่านกระบวนการในขั้นอื่นๆต่อไปอีกจึงจะสามารถบริโภคได้
 - 1.2 กลุ่มกิจกรรมแปรรูปขั้นต้น/กลาง (semi process) คือการแปรรูปสินค้าให้อัญญีในรูปแบบที่พร้อมจะนำไปปูรุ่งเพื่อการบริโภค คืออาจมีการตัดแต่ง หรือปูรุ่งแต่งวัตถุดินให้มีมูลค่าเพิ่มมากขึ้น หรือมีกระบวนการลดอนอาหารให้มีอាមุกการเก็บรักษาได้ยาวนานขึ้น
 - 1.3 กลุ่มกิจกรรมแปรรูปขั้นสูง (process) คือกิจกรรมที่ใช้เทคโนโลยีระดับที่สูงขึ้น เพื่อให้พร้อมกับการบริโภค หรือตรงกับความต้องการของกลุ่มผู้บริโภคที่มีความจำเพาะ เป็นกิจกรรมที่เพิ่มมูลค่าให้กับสินค้าที่เป็นตัวอาหารนั้นได้สูงสุด
2. อุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องและสนับสนุนประกอบด้วยภาคเกษตรกร ได้แก่ การเพาะปลูก การเลี้ยงสัตว์ และการประมง ส่วนอุตสาหกรรมที่มีความเกี่ยวเนื่องกับอุตสาหกรรมอาหาร นอกเหนือจากนี้อีก เช่น อุตสาหกรรมเพาะเลี้ยงสัตว์พันธุ์สัตว์ตลาดการประมงสัตว์น้ำ อุตสาหกรรมห้องเย็น บรรจุภัณฑ์ เครื่องจักรกลทางการเกษตรและแปรรูป และธุรกิจที่ให้บริการตรวจสอบคุณภาพ
3. หน่วยงานอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมอาหาร ทั้งภาครัฐ และเอกชน หน่วยงานเหล่านี้จะมีบทบาทในการช่วยส่งเสริม และเพิ่มศักยภาพ ของอุตสาหกรรม หน่วยงานที่จัดอยู่ในกลุ่มนี้ ได้แก่ สถาบันการศึกษาต่างๆ สถาบันด้านการวิจัยและพัฒนา สมาคม และชุมชนต่างๆที่มีการรวมตัวขึ้นจากผู้ประกอบการ

จากข้อสรุปข้างต้นจะเห็นได้อย่างชัดเจนว่า อุตสาหกรรมอาหารเป็นอุตสาหกรรมที่มีความเกี่ยวข้องกับบุคลากรหลากหลายกลุ่ม ตั้งแต่ เกษตรกร ซึ่งอยู่ทางด้านด้านน้ำ จนถึงผู้บริโภค ซึ่งอยู่ทางด้านปลายน้ำ และยังมีความเชื่อมโยงกับอุตสาหกรรมต่างๆ ทั้งภาคการผลิต และการให้บริการที่ส่วนใหญ่อยู่ในส่วนของกลางน้ำ

การพัฒนาอุตสาหกรรมอาหารชาลาลใน ๕ จังหวัดชายแดนภาคใต้ที่เข่นเดียวกันกับการพัฒนาอุตสาหกรรมอาหารเกือบทุกชนิด คือ มีความจำเป็นต้องอาศัยปัจจัยหลายชนิด ที่สำคัญได้แก่

วัตถุคิน แรงงาน และผู้ช่างพูนโภคพื้นฐาน เช่น ไฟฟ้า น้ำใช้ การบำบัดน้ำทิ้งและการของเสีย นอกจากนี้ ยังมีความต้องการเกี่ยวกับระบบการขนส่งที่รวดเร็ว และมีราคาถูก

ปัจจัยการผลิตอาหารสาลادใน 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้

ปัจจัยหลักในด้านการผลิตที่จะต้องนำมาพิจารณา ได้แก่ วัตถุคิน และแรงงานที่มีอยู่ในพื้นที่

1. วัตถุคิน

วัตถุคินที่มีมากในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ คือ สัตว์น้ำ สำหรับสัตว์บก ที่มี ความสำคัญในการผลิตอาหารสาลاد ได้แก่ ไก่ โค แพะ แกะ นอกจากนี้ในภาคใต้ยังมีผักและผลไม้ หลากหลายชนิดที่มีจำนวนที่สามารถนำมาใช้ผลิตอาหารสาลัดในระดับอุตสาหกรรมได้

1.1 สัตว์น้ำ

วัตถุคินค้านสัตว์น้ำที่นำมาใช้ในอุตสาหกรรมอาหาร ได้มาจากการประมง แหล่งที่สำคัญ ได้แก่

1.1.1 การทำประมง

วัตถุคินที่ได้จากการทำประมง ได้แก่ ปลา ปลาหมึก หูง

ปลาทะเล เป็นวัตถุคินที่มีศักยภาพสูงมากในการผลิตเป็นสินค้าอาหารสาลัด เนื่องจาก ภาคใต้มีท่าเที่ยนเรือประมงที่รับปลาที่มีคุณภาพดีและปริมาณที่มากพอที่จะส่งให้โรงงาน อุตสาหกรรมอาหาร ตัวอย่าง เช่น จำนวนปลาทะเลที่นำมาเข็นที่จังหวัดปัตตานี (เช่น ปลาทู ปลาดัง ปลาอินทรี ปลาไอด้า ปลาโอลาย ปลาสำลี ปลากรูเรา ปลาหลังเขียว ปลากระดัก ปลากระนก ปลา จะละเม็ด ปลาจะละเม็ดขาว ปลาหน้าดอกไม้ ปลาขาว ปลาทรายแดง ปลาทรายขาว ปลาดานเงิน ปลา กะพงแดง ปลากระพงขาว ปลาตาไทดานวน ปลาหึ่ดโคน ปลาดุกทะเล ปลากระเบน ปลาลิ้นหมา ปลากำก (เป็นต้น) มีปริมาณเกินครึ่งของความต้องการที่ใช้ในการบริโภค ประมาณ 130,000 ตันในปี 2543 (ตารางที่ 2-1) ดังนั้นผู้ประกอบการแปรรูปอาหารทะเลโดยเฉพาะอุตสาหกรรมปลากระป่อง อาหาร ทะเล เช่น หerring หรืออาหารทะเลแปรรูปประเภทอื่นจะได้ประโยชน์ในเชิงปริมาณวัตถุคินที่เพียงพอต่อ การผลิตและความต้องการของวัตถุคิน

อย่างไรก็ดีพบว่าในปัจจุบันโรงงานแปรรูปอาหารทะเลประสบปัญหาการขาดแคลนปลาทู น้ำ เนื่องจากโดยทั่วไปปลาทูน้ำที่จับได้ในน่านน้ำประเทศไทยไม่เพียงพอต่อการผลิตในประเทศไทย โดยเฉพาะปลาทูน้ำพันธุ์ skipjack ซึ่งเป็นวัตถุคินที่ประเทศไทยต้องนำเข้ามาจากต่างประเทศเกือบ ทั้งหมด ส่วนปลาทูน้ำที่ประเทศไทยจับได้ ส่วนใหญ่เป็นปลาที่มีขนาดเล็ก (little tuna) ซึ่งมีปริมาณ การจับไม่นากพอที่จะสนับสนุนในเชิงธุรกิจได้หลำไร้แรงงานพร้อมกัน

ปลาหมึก เป็นวัตถุคินที่มีศักยภาพสูงเช่นกัน แต่ปริมาณเกินคุณของปลาหมึกในเขต ๕ จังหวัด มีอยู่ประมาณ 14,500 ตัน ในปี 2543 เท่านั้น ดังนั้นการแปรรูปปลาหมึกแซ่บแข็ง หรือปลาหมึกกระปองในเขต ๕ จังหวัด คือความเป็นไปได้มากเช่นกัน นอกจากนี้พบว่าจังหวัดไก่คีบมีปริมาณเกินคุณมากพอสมควร เช่น นครศรีธรรมราช (15,000 ตัน) ภูเก็ต (3,600 ตัน) เป็นต้น

กุ้ง ที่จับจากทะเลพบว่าปัจจุบันมีปริมาณไม่น่ากันนัก กุ้งจับที่มีคุณภาพดีเป็นที่ต้องการของร้านอาหาร ซึ่งมีการเพิ่มขึ้นในเรื่องของราคา

1.1.2 การเพาะเลี้ยง

ส่วนของการเพาะเลี้ยงที่ปัจจุบันถูกนำมาใช้เป็นวัตถุคินในอุตสาหกรรมแปรรูปอาหารทะเล ได้แก่ กุ้ง ปัจจุบันธุรกิจการเลี้ยงกุ้ง ที่เก็บไว้เกย์ตระกรเพาะเลี้ยงอยู่เป็นจำนวนมากในเขตภาคใต้ ได้ลดจำนวนลงอย่างมาก เนื่องจากสาเหตุหลายประการ เช่น ปัญหาสภาพของสิ่งแวดล้อมที่รุดโทรมลงทำให้เกิดการระบาดของโรค ส่งผลให้จำนวนผลผลิตที่ได้จากการเพาะเลี้ยงต่อหน่วยพื้นที่ลดลง เกย์ตระกรจำเป็นต้องใช้ขาในน้ำอย่างเพิ่มขึ้น ดันทุนในการเพาะเลี้ยงจึงสูงขึ้น ขณะเดียวกันราคายังคงรับซื้อกุ้งจากเกษตรกรมีแนวโน้มลดลงอย่างต่อเนื่อง อห่างไวน์ก็ยังคงมีเกย์ตระกรจำนวนไม่น้อยที่ยังทำการเพาะเลี้ยงกุ้งอยู่ในปัจจุบัน การเพาะเลี้ยงกุ้งกุลาดำ และกุ้งขาว (วนานาไมค์) จำหน่ายให้แก่โรงงานแปรรูปอาหารต่อไป

จากข้อมูลของกรมประมงพบว่าพื้นที่ ๕ จังหวัดชายแดนภาคใต้เป็นพื้นที่ที่นำเข้ากุ้งสูงถึง 85,000 ตันต่อปี โดยส่วนใหญ่มาจากที่ศูนย์ประมวล ๕๘,๐๐๐ ตันต่อปีและส่วนออกสินค้าในรูปกุ้งทะเลแซ่บแข็งประมาณร้อยละ ๘๕ ของปริมาณกุ้งที่นำเข้ามาทั้งหมด ส่วนปีกดานานาไมค์ประมาณ 24,๐๐๐ ตันต่อปีส่วนออกสินค้าในรูปกุ้งกระปองเกือบทั้งหมด แต่เมื่อพิจารณาปริมาณอุปทานกุ้งในจังหวัดไก่คีบ พนกว่ามีปริมาณเกินคุณในปี 2543 ค่อนข้างสูง เช่น นครศรีธรรมราช (เกินคุณ 33,500 ตัน) พังงา (16,000 ตัน) ตรัง (12,500 ตัน) พัทลุง (3,700 ตัน)

ส่วนที่ประมากอื่นที่มีการเพาะเลี้ยงแต่มีปริมาณที่ถูกนำมาใช้เป็นวัตถุคินในอุตสาหกรรมอาหารไม่น่ากันนัก ได้แก่ ปลา ทั้งปลาน้ำจืด และปลาทะเล ผลผลิตส่วนใหญ่จะป้อนให้กับโรงงานแซ่บแข็ง

卷之三

1.2 ปศุสัตว์

1.2.1 ไก่เนื้อ

ปริมาณการเลี้ยงไก่ ในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ระหว่างปี 2541 ถึง 2544 (ตารางที่ 2 -2) พบว่ามีอัตราการเติบโตโดยเฉลี่ยร้อยละ 4.1 โดยจังหวัดสงขามีอัตราการเติบโตสูงสุดที่ร้อยละ 9.3 ต่อปี ขณะที่จังหวัดสตูลเติบโตติดลบร้อยละ 11.2 ต่อปี

ปริมาณการผลิตเนื้อไก่รวม (ไก่พื้นเมือง และ ไก่เนื้อพันธุ์) ในปี 2541 มีปริมาณ 36,000 ตันต่อปี (ตารางที่ 2 - 3) คาดว่าปริมาณการเลี้ยงไก่เนื้อมีการเติบโตในอัตราเดียวกับปริมาณการเลี้ยงไก่ ดังสรุปใน ตารางที่ 2 - 2 ซึ่งคิดเป็นปริมาณ 41,000 ตันต่อปี

อย่างไรก็ตามว่า ปริมาณไก่ที่เลี้ยงในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้จะเพิ่มขึ้นในอัตราที่น่าพึงพอใจ แต่ถ้าต้องการสนับสนุนให้ไก่เป็นผลิตภัณฑ์หลักในการแปรปูอาหารชาลาในพื้นที่ 5 จังหวัด ต้องมีปริมาณไก่ให้มากกว่าปัจจุบันอย่างน้อย 2-3 เท่าตัว โดยต้องเพิ่มจำนวนเกษตรกรผู้เลี้ยงไก่นือ เทคโนโลยี สุกพันธุ์ไก่ที่มีคุณภาพ มีวัตถุคุณในการเลี้ยงไก่เพียงพอ

การส่งเสริมการเลี้ยงไก่ พนวณความเป็นไปได้สูงด้วยปัจจัยส่งเสริม ดังต่อไปนี้

- ไก่นือใช้ระยะเวลาเลี้ยงสั้น โดยใช้เวลาตั้งแต่เริ่มเลี้ยงจนกระทั่งส่งโรงชำแหละและทำความสะอาดโรงเลี้ยงใช้เวลาประมาณ 45-60 วันแสดงว่าในปี ๆ หนึ่งผู้เลี้ยงไก่สามารถเลี้ยงไก่ได้ประมาณ 5-6 รุ่น ซึ่งเกษตรกรสามารถรับเงินจากการขายไก่ได้ทุก 45 วัน ดังนั้นการสนับสนุนให้เกษตรกรให้มานำเลี้ยงไก่นือเพื่อส่งโรงงานในลักษณะ contract farming หรือเกษตรกรเลี้ยงไก่อิสระนี้ ความเป็นไปได้สูง

- ประเทศไทยมีศักยภาพในการพัฒนาอุตสาหกรรมไก่แบบครบวงจร โดยปัจจุบันสามารถเลี้ยงไก่ปู-ยำพันธุ์ได้แล้ว ทำให้สามารถแข่งขันในด้านดั้นทุนและคุณภาพในระดับโลกได้

1.2.2 โคเนื้อ แพะเนื้อ และแพะน้ำ

ปริมาณการเลี้ยงโคและปริมาณการผลิตเนื้อโค (ตารางที่ 2-2 และ 2-3) ไม่เพียงพอ กับความต้องการตลาด ข้อสังเกตที่สำคัญ คือ อัตราการเติบโตของปริมาณโคในพื้นที่ 5 จังหวัด ช่วงหลายปีที่ผ่านมา มีค่าติดลบเฉลี่ยร้อยละ 7.3 ต่อปี ซึ่งอาจเป็นผลจากการลักษณะโคเนื้อเพื่อนำไปขายยังตลาดประเทศไทยและประเทศมีรากฐาน

แพะเป็นสัตว์ที่นิยมเลี้ยงกันแทนทุกครัวเรือนของเกษตรกรชาวมุสลิม ทั้งนี้ตลาดการนำเข้าในประเทศไทยค่อนข้างขึ้นกับวัฒนธรรมและประเพณีทางศาสนาอิสลาม อย่างไรก็ตาม แพะมีอัตราการเติบโตเพียงเล็กน้อยโดยเฉลี่ยร้อยละ 1.3 ต่อปีระหว่างปี 2541 ถึง 2544

เนื่องจากปริมาณ โโคเนื้อและแพะนี้ไม่เพียงพอต่ออุตสาหกรรมการแปรรูป ภาครัฐจึงได้
กำหนดแผนยุทธศาสตร์กลุ่มจังหวัดชายแดนภาคใต้ 3 จังหวัด(ปัตตานี ยะลา นราธิวาส) ซึ่งเป็น
จังหวัดที่นิยมเดิบงและบริโภคโโคและแพะ โดยกำหนดแผนที่จะสนับสนุนการสร้างโรงแหระโโคที่
ถูกสุขอนามัยในระยะเวลา 2 ปี สนับสนุนการพัฒนาสายพันธุ์โโคและแพะที่สัตว์เศรษฐกิจเป้าหมายใน
พื้นที่ภาคใต้ในระยะเวลาประมาณ 5 ปี

ตารางที่ 2-2 สถิติจำนวนปศุสัตว์ (ตัว) ในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ปี 2541 และปี 2544

นิตบัญชีสัตว์	สงขลา	ชุมพร	ปัตตานี	ยะลา	นราธิวาส	รวม
โภคภัย						
พ.ศ.2541	116,833	28,397	59,771	47,229	76,322	328,552
พ.ศ.2544	84,030	20,716	57,859	37,314	62,136	262,055
% การเดินทางปี	-10.4%	-10.0%	-1.1%	-7.6%	-6.6%	-7.3%
โภคภัย						
พ.ศ.2541	383	31	29	113	7	563
พ.ศ.2544	180	10	0	103	28	321
% การเดินทางปี	-22.3%	-31.4%	-100.0%	-3.0%	58.7%	-17.1%
กระเพาะ						
พ.ศ.2541	3,979	2,573	2,488	2,665	8,889	23,137
พ.ศ.2544	2,961	1,108	725	2,602	6,036	13,432
% การเดินทางปี	-9.4%	-24.5%	-33.7%	-0.8%	-12.1%	-16.6%
แพะ						
พ.ศ.2541	15,113	12,821	15,635	13,564	10,871	68,004
พ.ศ.2544	13,338	12,907	13,850	15,879	14,683	70,657
% การเดินทางปี	-4.1%	0.2%	-4.0%	5.4%	10.5%	1.3%
แกะ						
พ.ศ.2541	1,482	153	14,122	7,551	4,594	27,902
พ.ศ.2544	1,578	75	11,080	7,901	3,931	24,565
% การเดินทางปี	2.1%	-21.2%	-7.8%	1.5%	-5.1%	-4.2%
ไก่						
พ.ศ.2541	2,835,462	596,723	1,075,313	647,454	344,579	5,499,531
พ.ศ.2544	3,705,853	417,548	1,042,980	661,973	375,622	6,203,976
% การเดินทางปี	9.3%	-11.2%	-1.0%	0.7%	2.9%	4.1%
เป็ด						
พ.ศ.2541	382,250	71,344	65,171	80,704	65,171	644,640
พ.ศ.2544	305,478	87,413	170,490	158,740	169,585	891,706
% การเดินทางปี	-7.2%	7.0%	37.8%	25.3%	37.5%	11.4%

หมาย : สำนักงานส่งเสริมการเกษตรภาคใต้

ตารางที่ 2 - 3 ปริมาณการผลิตเนื้อสัตว์ (กิโลกรัม) ในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ปี 2541

ชนิดปศุสัตว์	สงขลา	สตูล	ปัตตานี	ยะลา	นราธิวาส	รวม
โค	1,837	4,177	16,227	6,216	18,771	47,228
กระเบื้อง	227	44	237	472	422	1,402
แพะ	NA	NA	NA	NA	NA	NA
แกะ	NA	NA	NA	NA	NA	NA
ไก่พื้นเมือง	663,100	30,197	318,683	186,660	354,301	1,702,941
ไก่เนื้อ	15,291,156	1,468,188	10,373,772	1,154,141	5,986,042	34,273,299
เป็ด	NA	NA	NA	NA	NA	NA

ที่มา : สำนักงานส่งเสริมการเกษตร มีนาคม และพฤษภาคม 2543

1.3 ผลไม้

พื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ มีการผลิตไม้ผล กว่า 25 ชนิด (ตารางที่ 2 - 4) ได้แก่ กระท้อน กล้วยไข่ กล้วยน้ำว้า ขมุนหนัง เงาะ จำปา cascade ชนาพูร์ ทุเรียน น้อยหน่า ฟรั่งสาลี มะขาม มะปราง มะม่วง มะม่วงพิมพานต์ มะละกอ มังคุด ระกำ ลองกอง ละมุด ลำสาด ล้าไช สามเกลี้ยง สามเขียวหวาน สามจุก สามโขกุน และสามโ้อ ปริมาณผลผลิตของไม้ผลปลูกในพื้นที่เกินการบริโภคในท้องถิ่น ทำให้ มีการส่งออกไปจำหน่ายนอกพื้นที่ในปริมาณมากพอสมควร หากมีการนำมานำประยุปให้มีมูลค่าจากการการส่งออกในรูปสินค้าปูนภูมิ จะเป็นการเพิ่มรายได้และมีการใช้แรงงานในท้องถิ่นเพิ่มมากขึ้น

ตารางที่ 2 - 4 ปริมาณผลผลิตไม้ผลที่สำคัญในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ปี 2542

ชนิดพืช	สงขลา	สตูล	ปัตตานี	ยะลา	นราธิวาส	รวม
กล้วยน้ำว้า	160,693.65	11,378.40	3,783.05	3,920.61	10,495.62	190,271.33
ทุเรียน	8,853.15	5,671.05	4,066.41	14,361.51	8,675.27	41,627.39
ลองกอง	2,526.00	493.00	3,436.35	8,256.26	4,725.35	19,436.96
เงาะ	2,925.90	6,319.00	767.55	3,006.37	4,081.29	17,110.11
กล้วยไข่	1,752.75	709.20	451.74	617.81	2,443.46	12,304.96
กล้วยหอม	2,819.80	3,454.65	651.00	603.34	1,306.86	8,835.65
ขมุนหนัง	5,231.52	987.60	1,034.29	121.43	865.13	8,239.97
สามโ้อ	2,644.53	1,995.95	1,897.94	444.82	80.90	7,064.14
มะม่วง	3,543.51	875.19	407.87	81.44	932.04	5,840.05
มังคุด	561.00	337.96	240.85	971.65	2,731.00	4,842.46
จำปา cascade	3,124.31	1,397.50	0	251.38	0	4,773.19
มะม่วงพิมพานต์	1,572.15	103.05	1,913.30	75.3	530.32	4,094.15
มะละกอ	1,081.00	1,216.46	539.11	51.10	567.70	3,455.37
สามเขียวหวาน	2,119.00	199.50	21.00	847.00	103.40	3,289.90

ที่มา : สำนักงานส่งเสริมการเกษตรภาคใต้

1.4 ผู้ด้วย

ใน 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้มีการปลูกผักมากกว่า 40 ชนิด (ตารางที่ 2 – 5) บางชนิดนี้ การปลูกมากกว่า 1 ครั้งในรอบปี เนื่องจากพืชผักมีอายุสั้น ส่วนใหญ่นักปลูกเป็นรายย่อยในพื้นที่ไม่มากนัก แต่ในบางพื้นที่อาจมีระบบที่เรียกว่า เก็บข้าว คือ กลุ่มเกษตรกรผู้ชำนาญการปลูกผักจากภาคกลางหรือภาคตะวันออกเฉียงเหนือรวมตัวกันลงมาหาพื้นที่ว่างที่มีขนาดใหญ่พอสมควร เช่น ที่นากระร้าง หรือที่ดินว่างเปล่าใกล้เมืองและมีการคมนาคมไม่ล้ำนาคนัก แล้วทำสัญญาเช่าที่ดินเป็นระยะเวลา 3-5 ปี เพื่อทำการปลูกผักส่งเข้าสู่ตลาดท้องถิ่นหรือส่งออกตลาดมาเลเซียหรือสิงคโปร์ เช่น กลุ่มผู้ปลูกผักในบริเวณพื้นที่อำเภอควนเนียงจังหวัดสงขลา

ผักหลาภานิดที่มีปริมาณผลผลิตมากในพื้นที่นี้ ได้แก่ แตงกวา ถั่วฝักขาว ข้าวโพด มะเขือเทศ ข้าวโพดฝักอ่อน มะเขือชา น้ำปริมาณมากเพียงพอต่อการผลิตเชิงอุตสาหกรรม อย่างไรก็ตามปริมาณผลผลิตจากพืชผักที่ปลูกใน 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ในปี 2542 พบว่าพืชผักส่วนใหญ่ที่ใช้ในการบริโภคในพื้นที่มีเพียงเล็กน้อย แต่โดยภาพรวมแล้วยังมีการนําผลผลิตพืชผักจำนวนมากเข้ามายังบริโภคในภาคใต้ โดยมีตลาดคลองอยู่ที่ตลาดหัวอ้อ อําเภอเมือง จังหวัดนครศรีธรรมราช ทำหน้าที่รวบรวมและแบ่งย่อยไปยังพื้นที่จังหวัดต่างๆ ในภาคใต้ (รวม 5 จังหวัดชายแดน) นอกเหนือจากการบริโภคในท้องถิ่นแล้ว ยังพบว่ามีการส่งออกสินค้าพืชผักสดด้วยเรือเรือ กันทั้งนี้เพราะตลาดต่างประเทศมีความต้องการและราคาสูงกว่าในประเทศไทย ในปัจจุบันพบว่าสินค้าพืชผักที่ส่งออกผ่านชายแดนส่วนใหญ่จะมีการผลิตจากภาคกลางหรือภาคเหนือ แล้วนำมารส่งออกไปยังประเทศมาเลเซียและสิงคโปร์ โดยผ่านทางค่านศูลการชายแดนจังหวัดสงขลา ศุลกา และนราธิวาส

ตารางที่ 2 - 5 ปริมาณพืชผักในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ปี 2542

ชนิดพืชผัก	สงขลา	สตูล	ปัตตานี	ยะลา	นราธิวาส	รวม
แตงโมเนื้อ	20,698	2,774	10,581	98	6,088	40,239
แตงกวา	5,292	3,113	2,023	305	2,872	13,605
ถั่วฝักยาว	4,570	1,795	1,293	337	2,350	10,345
ผักกาดครุ่ง	6,808	0	731	248	537	8,324
ข้าวโพดหวานฤดูแล้ง	1,520	1,184	1,710	144	3518	8,076
กะนา	5,507	614	391	189	577	7,278
ข้าวโพดหวานฤดูฝน	3,682	665	679	293	934	6,253
ผักบุ้งจีน	4,025	605	864	139	468	6,101
มะเขือชา	2,304	522	182	189	766	3,963
ข้าวโพดผักสดฤดูร้อน	121	2,385	606	47	245	3,404
ต้นหอม (หอมແມ່ງ)	2,824	7	20	57	43	2,951
บัว	1,064	323	433	55	808	2,683
ฟักเช้า	1,159	822	0	50	5	2,036
ฟักทอง	1,314	367	60	30	205	1,976
ข้าวโพดผักสดฤดูฝน	616	449	273	355	187	1,880
พริกขี้หมูสวน	1,128	11	193	45	425	1,802
ผักบุ้งน้ำ	1,039	35	198	75	261	1,608
ผักกาดขาวปีลิ	679	762	9	20	0	1,470
แตงร้าน	429	445	6	12	391	1,283
พริกขี้หมูใหญ่	527	535	13	15	109	1,199
พริกใหญ่	805	0	2	48	168	1,023
มะระเขียว	621	35	171	28	44	899
มะเขือ่ง	381	8	20	2	436	847
พริกหนาก	27	0	506	0	238	771
ข้าวโพดผักอ่อน	220	4	9	0	307	540
มะเขือผลกอก	179	10	32	10	97	328

ที่มา : สำนักงานส่งเสริมการเกษตรภาคใต้

โอกาสในการขยายปริมาณการเพาะปลูก

พื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ ประกอบด้วย จังหวัดสงขลา ยะลา ปัตตานี นราธิวาส และสตูล มีเนื้อที่ทั้งหมดประมาณ 20,810 ตารางกิโลเมตร หรือ 12,956,478 ไร่ มีสภาพภูมิประเทศที่ดินชายฝั่งทะเลทั้งสองด้าน คือ ด้านอ่าวไทย และทะเลอันดามัน มีความ拔ของชายฝั่งทะเล 479 กิโลเมตร

นอกจากนี้ยังมีทรัพยากรดินและที่ดิน และแหล่งน้ำที่มีศักยภาพเหมาะสมสำหรับการเกษตร ซึ่งกรน พัฒนาที่ดินได้จำแนกศักยภาพของพื้นที่เพื่อการพัฒนาด้านเกษตรกรรม ดังนี้

- พื้นที่ที่มีความเหมาะสมสำหรับการปลูกข้าวมีเนื้อที่โดยประมาณ 1,292,500 ไร่ เป็นบริเวณพื้นที่ราบลุ่ม
- พื้นที่ที่มีความเหมาะสมสำหรับการปลูกยางพารามีเนื้อที่ประมาณ 2,594,842 ไร่
- พื้นที่ที่เหมาะสมสำหรับการปลูกปาล์มน้ำมันมีพื้นที่ประมาณ 2,594,842 ไร่
- พื้นที่ที่มีความเหมาะสมสำหรับการปลูกมะพร้าวน้ำหอมพื้นที่ประมาณ 2,364,584 ไร่
- พื้นที่ที่เหมาะสมสำหรับการปลูกมะม่วงหิมพานต์มีพื้นที่ประมาณ 3,311,509 ไร่
- พื้นที่ที่เหมาะสมสำหรับการทำทุ่งหญ้าเลี้ยงสัตว์มีพื้นที่ประมาณ 2,515,745 ไร่
- พื้นที่ที่เหมาะสมสำหรับการปลูกถั่วถั่ว เชิงเขา และข้าวโพดเลี้ยงสัตว์ มีพื้นที่ประมาณ 810,379 ไร่
- พื้นที่ฯ. สามารถสำหรับการปลูกสับปะรด มีพื้นที่ประมาณ 4,327,384 ไร่

อย่างไรก็ตามความเหมาะสมของพื้นที่ต่างๆ เหล่านี้ยังมีข้อจำกัดในการผลิตพืชแต่ละชนิด เช่น ปัญหาน้ำท่วมขัง ปัญหาขาดการอนุรักษ์ดินที่เหมาะสมทำให้เกิดการชะล้างพังทลายของดิน และความอุดมสมบูรณ์ของดิน ตลอดจนเกิดการบุกรุกเข้าไปเพาะปลูกในพื้นที่อนุรักษ์และป่าไม้ และปัญหาฝนตกชุดเก็บน้ำตลอดปี ทำให้ผลผลิตของพืชไม่มั่นคงมีคุณภาพดี หรือควบคุมคุณภาพในกระบวนการผลิตได้ยาก โอกาสในการนำวัตถุดินพืชมาเป็นวัตถุดินของอาหารสาลاد จึงควรเน้นที่ไม่ผล และพืชผัก เนื่องจากไม่ผลเป็นพืชที่มีปริมาณการผลิตมากเหลือเกินการใช้ในท้องถิ่น และมีการส่งออกเป็นจำนวนมากพอสมควร ส่วนพืชผักเป็นวัตถุดินสำหรับการผลิตอาหาร ซึ่งน่าจะมีความต้องการใช้ที่แน่นอน หากสามารถหาตลาดที่แน่นอนสำหรับอาหารสาลادได้

2. แรงงานมุสลิมในพื้นที่

จากข้อมูลของสำนักงานคณะกรรมการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ ได้ประมาณการไว้ว่าพื้นที่ ๕ จังหวัดชายแดนภาคใต้ จะมีประชากรวัยแรงงานประมาณ 1.5 – 1.7 ล้านคน ณ ต้นปี 2548 โดยจะอยู่ในภาคการเกษตรและนักภาคการเกษตรในจำนวนเท่า ๆ กัน ประชากรส่วนใหญ่ใน ๕ จังหวัดชายแดน เป็นมุสลิมที่ครองครองศาสนาในอัตราส่วนที่สูงถึงร้อยละ 85 จึงน่าจะเป็นกลุ่มเป้าหมายที่สำคัญในการพัฒนาตลาดอาหารสาลัดภายในประเทศไทย ขณะเดียวกันก็จะได้คนกลุ่มนี้เป็นแรงงานที่สำคัญในภาคอุตสาหกรรมอาหารสาลัดและมีข้อดีคือแรงงานส่วนนี้เป็นแรงงานในพื้นที่ดังนั้นจึงไม่มีปัญหารื่องที่พักและปัญหาด้านสังคมของผู้ใช้แรงงาน

ข้อจำกัดค้านแรงงาน

(1) ประชาชนในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ ส่วนใหญ่ถึงประมาณร้อยละ 70 อาศัยอยู่ในชนบท มีรายได้ต่ำและส่วนใหญ่ไม่ต้องการอพยพเข้าดิน ดังนั้นการพัฒนาเศรษฐกิจและการสร้างงานควรทำให้สอดคล้องกับวิถีความเป็นอยู่และศักยภาพของทรัพยากรธรรมชาติที่มีอยู่ในท้องถิ่น

(2) ประกาศกรุงรัชกาลปีที่ 6

หรือมัธยมต้นเท่านั้น

(3) มีการเคลื่อนย้ายแรงงานชาวมุสลิมไปบังประเทศเพื่อนบ้าน คือ มาเลเซีย และสิงคโปร์จำนวนมาก เนื่องจากมีสภาพแวดล้อมทางสังคมและวัฒนธรรมที่คล้ายคลึงกันและเสนอให้ก้าวสูงกว่า ในขณะที่แรงงานไรฟ์มีจากพม่าและภาคอีสานของไทยเข้ามารับจ้างแทน

(4) โรงเรียนเอกชนสอนศาสนาอิสลามหรือโรงเรียนป่อนเนาะ ไม่ได้รับสิทธิสนับสนุนด้านการเงินตามพระราชบัญญัติโรงเรียนเอกชน พ.ศ. 2525 มาตรา 15 (1) และ (3) และปัญหาความล่าช้าในการเทียบวุฒิทางการศึกษา เป็นผลให้ชาวมุสลิมบางส่วนขาดแคลนสถานศึกษาและเสียโอกาสในการทำงานและศึกษาต่อ อย่างไรก็ตามคณะกรรมการผู้นำมุสลิมได้พยายามแก้ไขปัญหาดังกล่าว โดยขอให้รัฐให้การรับรองโรงเรียนเอกชนสอนศาสนาอิสลามเป็นโรงเรียนที่ถูกต้องตามกฎหมาย เพิ่มเท่าโรงเรียนสามัญและขอให้ยกเลิกนโยบายการควบคุมโรงเรียนดังกล่าว

2. สถานการณ์ตลาดและการสร้างแข่งขันในปัจจุบัน

อาหารฮาลาลได้มีความสำคัญเฉพาะกับกลุ่มผู้บริโภcmุสลิมที่มีรา 2,000 ล้านคน หรือคิดเป็นร้อยละ 75 ของประชากรทั่วโลกเท่านั้น แต่อาหารฮาลาลยังสามารถใช้บริโภคสำหรับผู้นับถือศาสนาอื่นได้ ในทางตรงกันข้ามหากผู้ผลิตอาหารการต้องการขายตลาดให้สามารถดำเนินการได้ ก็ต้องมีผู้บริโภคที่เป็นมุสลิมแล้ว ผู้ประกอบการนั้นจะต้องผลิตอาหารให้สอดคล้องตามหลักศาสนาอิสลาม เสียงก่อน อาหารฮาลาลได้มีข้อกำหนดของศาสนาที่ระบุเกี่ยวกับวิธีปฏิบัติที่ถูกต้องเท่านั้น แต่ในข้อกำหนดของหลักศาสนาจะมีข้อกำหนดที่ครอบคลุมถึงหลักการทำงานด้านสุขลักษณะและความปลอดภัยของอาหาร (ตอบสนอง) ด้วย เนื่องจากอาหารฮาลาลเป็นตลาดใหญ่จึงเป็นที่น่าสนใจของผู้ผลิตอาหารหลายประเทศ สถานการณ์ของตลาดอาหารฮาลาลในปัจจุบันจึงมีการแข่งขันสูงทั้งจากประเทศผู้ผลิตที่เป็นมุสลิมและที่ไม่ใช่ประเทศมุสลิม ซึ่งในที่นี้จะสรุปเพียงบางประเด็นที่จะช่วยให้เห็นถึงแนวทางในการพิจารณาตลาดเป้าหมายสำหรับการส่งออกอาหารฮาลาลของประเทศไทย ดังต่อไปนี้

โครงสร้างของตลาดอาหารชาลาต

ตลาดของผลิตภัณฑ์อาหารชาลาต จำแนกได้เป็น 2 กลุ่ม คือ

1. ตลาดภายในประเทศ

จากข้อมูลของการศึกษา รวบรวมครั้งล่าสุดเมื่อปี พ.ศ 2543 พบว่าอัตราส่วนของประชากรที่นับถือศาสนาอิสลามในประเทศไทยคิดเป็นร้อยละ 5.8 หรือประมาณ 4-5 ล้านคน ส่วนใหญ่อาศัยอยู่ในเขตจังหวัดชายแดนภาคใต้ ดังนั้นประชากรกลุ่มนี้จึงเป็นเป้าหมายสำคัญในการขยายตลาดอาหารชาลาตในประเทศไทย นอกเหนือไปนี้ตามสถิติคาดคะเนก็ห้องเที่ยวที่เข้ามาบ้างประเทศไทย พนักงานและนักท่องเที่ยวจากประเทศมาแล้วเช่นเดียวกันในประเทศไทยสูงเป็นอันดับหนึ่ง นักท่องเที่ยวเหล่านี้ รวมถึงนักท่องเที่ยวที่เดินทางจากประเทศญี่ปุ่นอีกด้วย จึงเป็นจำนวนไม่น้อยที่มีส่วนทำให้ความต้องการอาหารชาลาตในประเทศไทยเพิ่มสูงขึ้นด้วย

2. ตลาดต่างประเทศ

อุตสาหกรรมอาหารเป็นอุตสาหกรรมที่ทำรายได้ให้กับประเทศไทย เป็นจำนวนเงินประมาณปีละประมาณ 4 แสนล้านบาท นับว่าเป็นอุตสาหกรรมที่สำคัญเป็นลำดับต้น ๆ ของประเทศไทย ผลิตภัณฑ์อาหารที่ส่งออกไปจำหน่ายทั่วโลกนั้น มีทั้งผลิตภัณฑ์อาหารที่ผ่านการแปรรูป ชั้งง่าย (Primary product) จนถึงผลิตภัณฑ์ที่มีมูลค่าเพิ่ม (Value added product) ตามความต้องการของผู้บริโภค อย่างไรก็ได้อัตราส่วนของอาหารชาลาตที่ส่งออกไปจำหน่ายให้กับประเทศญี่ปุ่นคิดเป็นเพียงร้อยละ 3 ของยอดการส่งออกอาหารทั้งหมด โดยมีประเทศไทยค้าที่สำคัญ คือ ลิงโพร์ มาเลเซีย สาธารณรัฐอิมิเรตส์ ชาอดิอาระเบีย อียิปต์ อินโดนีเซียและบруไน และถ้าพิจารณาถึงส่วนแบ่งที่มีอยู่ในตลาดอาหารญี่ปุ่นทั่วโลกที่มีความต้องการสูงถึงปีละกว่า 80,000 ล้านเหรียญสหรัฐฯ แล้ว ประเทศไทยมีส่วนแบ่งในตลาดนี้เพียงร้อยละ 0.3 – 0.4 เท่านั้น โดยที่ความต้องการอาหารชาลาตทั่วโลกมีการเติบโตเฉลี่ยปีละ 10 – 15% ดังนั้นจึงนับเป็นโอกาสสำหรับประเทศไทยที่จะขยายตลาด การส่งออกสินค้าอาหารเพื่อสร้างรายได้ให้กับประเทศไทยเพิ่มขึ้น

แม้ว่าประเทศไทยจะเป็นที่รู้จักกันดีว่าเป็นครัวของโลก เมืองจากมีการส่งออกผลิตภัณฑ์อาหารหลากหลายไปจำหน่ายยังประเทศต่าง ๆ แต่ประเทศไทยยังมีส่วนแบ่งในตลาดอาหารของโลกต่ำกว่าร้อยละ 3 (ตารางที่ 2-1) จึงเป็นอีกเหตุผลหนึ่งที่ทำให้มั่นใจได้ว่ามีความเป็นไปได้มากที่ไทยจะขยายการส่งออกผลิตภัณฑ์อาหารมากขึ้น และอาหารชาลาตจะเป็นผลิตภัณฑ์ที่ช่วยทำให้การส่งออกอาหารของไทยมีการขยายตัวสูงขึ้น

ตารางที่ 2-6 ลำดับประเทศไทยส่งออกอาหารที่สำคัญของโลก ปี 2543

ประเทศ	มูลค่า(พันล้านเหรียญ)	ร้อยละ
1. สหรัฐฯ	53.92	12.2
2. ฝรั่งเศส	33.16	7.5
3. เนเธอร์แลนด์	27.92	6.3
4. เยอรมนี	22.85	5.2
5. แคนาดา	17.63	4.0
6. เบลเยียม	17.01	3.8
7. สเปน	15.36	3.5
8. สหราชอาณาจักร	15.28	3.5
9. อิตาลี	14.43	3.3
10. จีน	13.56	3.1
11. บรัสเซลล์	12.81	2.9
12. ออสเตรเลีย	12.48	2.8
13. อาร์เจนตินา	11.47	2.6
14. ไทย	10.48	2.4
15. เดนมาร์ก	9.70	2.2
อื่นๆ	288.05	65.1

หากพิจารณาถึงผลิตภัณฑ์อาหารที่ประเทศไทยส่งไปจำหน่ายยังประเทศญี่ปุ่นและจีน ในจำนวนภัยค้าประมาณ 15 ประเทศมีความต้องการข้าวและน้ำตาลจากไทยเป็นลำดับที่ 1 และ 2 ส่วนลำดับที่ 3 เป็นอาหารทะเลและเครื่องดื่ม

ตลาดต่างประเทศที่สำคัญ

จากตัวเลขขององค์การสหประชาชาติระบุว่า ประชากรญี่ปุ่นที่มีอยู่ประมาณ 2,000 ล้านคน ก่อรายได้ใน 160 ประเทศทั่วโลก ซึ่งระบุตามภูมิภาคดังนี้

1. กลุ่มประเทศเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

ประมาณร้อยละ 50 ของประชากรที่มีอยู่ใน 10 ประเทศซึ่งมีประชากรโดยรวมประมาณ 500 ล้านคนนับถือศาสนาอิสลาม หรือคิดเป็นจำนวนประชากรที่เป็นมุสลิมที่อยู่ในภูมิภาคนี้สูงถึง 250 ล้านคน นับว่าเป็นกลุ่มใหญ่ที่สุดของโลก ประชากรส่วนใหญ่มีรายได้ต่ำ อยู่กันอย่างค่อนข้างหนาแน่น ตลาดที่สำคัญคือ มาเลเซีย และอินโดนีเซีย

2. กดุ่มประเทศไทยในตะวันออกกลาง

นิประชากรที่เป็นมุสลิมประมาณ 195 ล้านคน หรือคิดเป็นร้อยละ 94.5 ที่อาศัยอยู่ใน 15 ประเทศ เป็นกลุ่มที่มีรายได้ของประชากรมาที่สุดและยังงานชื่อสูงสุดประเทศไทยต่างๆ ในภูมิภาคนี้ต้องพึ่งพาการนำเข้าสินค้าอุปโภคบริโภค จึงนับว่าเป็นตลาดที่สำคัญของผลิตภัณฑ์อาหารชาลาล ปัจจุบันประเทศไทยในกลุ่มนี้มีการนำเข้าอาหารชาลาลจากประเทศไทยได้แก่ ไก่แช่แข็ง ปลาทูน่าบรรจุกระป๋อง อร่อย ไรกีดิสินค้าอาหารจากปากีสถาน อินเดีย มาเลเซียและจีน ยังคงตลาดเป็นส่วนใหญ่

3. กดุ่มประเทศไทยในเอเชียใต้

ประกอบด้วยประชากรที่นับถือศาสนาอิสลามประมาณ 327 ล้านคน จากประชากรที่มีทั้งหมดประมาณ 1,370 ล้านคน หรือคิดเป็นร้อยละ 24 เป็นกลุ่มที่มีรายได้เฉลี่ยของประชากรค่อนข้างต่ำ ปัจจุบันมีการนำเข้าสินค้าจากประเทศไทย ได้แก่ ปลาแห้ง เครื่องเทศ ผลิตภัณฑ์มันสำปะหลัง นม และผลิตภัณฑ์จากน้ำ

4. กดุ่มประเทศไทยในแอฟริกา

ตัวเลขเฉลี่ยของประชากรที่นับถือศาสนาอิสลามคิดเป็นร้อยละ 45 ของประชากรทั้งหมด ยกเว้นในบางประเทศแทนทดแทนหนึ่งของแอฟริกา ได้แก่ โมร็อกโก แอลจีเรีย ลิเบีย และอีธิปัตనี ประชากรที่เป็นมุสลิมสูงถึงร้อยละ 84 และเป็นประเทศที่มีรายได้ของประชากรสูงกว่าส่วนอื่นของแอฟริกา จำนวนประชากรที่เป็นมุสลิมทั้งหมดของกลุ่มประเทศไทยในแอฟริกามีประมาณ 295 ล้านคน นับว่าเป็นตลาดที่ค่อนข้างใหญ่ ปัจจุบันมีการนำเข้า ข้าวและผลิตภัณฑ์อาหารกระป๋องจากประเทศไทย

5. กดุ่มประเทศไทยในทวีปยุโรป

จากจำนวนประชากรที่มีอยู่ทั้งสิ้นประมาณ 798 ล้านคน เป็นผู้ที่นับถือศาสนาอิสลามประมาณ 73 ล้านคน หรือคิดเป็นร้อยละ 9 ของประชากรทั้งหมดในภูมิภาคนี้ เกือบทั้งหมดอยู่ในยุโรป ตะวันออก รายได้ของประชากรค่อนข้างสูงเป็นตลาดที่ประเทศไทยเริ่มจะบุกเบิก และมีศักยภาพสูงที่จะนำเข้าสินค้าอาหารจากไทย

จากข้อมูลข้างต้นพอสรุปได้ว่าผลิตภัณฑ์อาหารชาลาลมีตลาดที่ใหญ่และมีอัตราการขยายตัวในอัตราที่ค่อนข้างสูง ตลาดอาหารชาลาลมีการกระจายอยู่ทั่วทุกภูมิภาคของโลก ศักยภาพในการนำเข้าอาหารชาลาลของประเทศไทยมุสลิมมีความแตกต่างกันไปขึ้นกับสภาพภูมิประเทศและรายได้ต่อหัวของประชากรตลาดใหญ่ที่น่าสนใจ ได้แก่ ตะวันออกกลาง แอฟริกาเหนือ และกลุ่มประเทศมุสลิมในยุโรปตะวันออก ซึ่งมีรายได้ต่อหัวของประชากรสูงกว่าประเทศไทยมุสลิมในภูมิภาคอื่น ๆ จึงควรที่จะนับการศึกษาถึงความต้องการของผู้บริโภคในภูมิภาคที่กล่าวถึงนี้ เพื่อที่จะได้มีการขยายการส่งออกผลิตภัณฑ์อาหารชาลาลไปยังหน่วยเพิ่มขึ้น

ឧបសង្គមនៃការពាណិជ្ជកម្ម

1.1 ឧបសង្គមនៃតាមលក្ខណៈនិងភាពពេលវេលា

ประชากรที่นับถือศาสนาอิสลามอาศัยอยู่อย่างหนาแน่นใน ๕ จังหวัดชายแดนภาคใต้ ส่วนหนึ่งอาศัยอยู่ในกรุงเทพฯ และจังหวัดในภาคกลาง ที่เหลือจะกระจัดกระจายตามจังหวัดต่างๆ ตลาดที่สำคัญในประเทศไทยจึงเป็นพื้นที่ ๕ จังหวัดชายแดนภาคใต้ มุสลิมในภาคใต้มีการบริโภคอาหารชาลาละเลได้ และ โภคในชีวิตประจำวัน ส่วนแฟชั่นมีการบริโภคน้อย จะใช้บริโภคในพิธีการหรือในโอกาสพิเศษเท่านั้น พฤติกรรมบริโภคทั่วไปของประชาชนคือนิยมซื้อเนื้อสัตว์เหล่านี้ในรูปของสด จากตลาดสดแล้วนำมานปรุงเองมากกว่าการซื้อผลิตภัณฑ์สำเร็จรูป รวมทั้งผักและผลไม้ด้วยที่นิยมซื้อของสดมากกว่า ดังนั้นแนวทางในการขยายตลาดสินค้าอาหารชาลาลสำหรับตลาดภายนอกประเทศไทย จึงน่าจะเป็นประเภทอาหารชนิดคิขะและอาหารคึ่งสำเร็จรูปที่มีการปรุงเสิร์ฟน้อยก่อนรับประทาน เช่น บะหมี่กึ่งสำเร็จรูป ที่ผลิตขึ้นโดยมีส่วนผสมที่มาจากสัตว์วัว ไก่ ไก หรือพิชผักต่าง ๆ อย่างไรก็ได้ในปัจจุบันมีร้านสะดวกซื้ออยู่เป็นจำนวนมาก ทำให้พฤติกรรมผู้บริโภคในประเทศไทยนิยมซื้อของจากชุมเปอร์มาร์เก็ตหรือร้านสะดวกซื้อเพิ่มขึ้น ผลิตภัณฑ์อาหารชาลาลที่มีการแปรรูปอย่างง่ายๆ เช่น เนื้อสัตว์แช่เย็นหรือแช่แข็งที่มีการตัดแต่งแล้วบรรจุแยกตามชิ้นก่อนของสัตว์ก็มีอุ่นทางในการขยายตัวได้ดีเย็นกัน

1.2 อุปสงค์ของตลาดต่างประเทศ

บุคลิมที่อาศัยอยู่ในประเทศต่าง ๆ ในภูมิภาคตะวันออกกลาง มีการบริโภคอาหารประเภทเนื้อสัตว์ต่อปีในปริมาณที่มากกว่าบุคลิมที่อาศัยอยู่ตามภูมิภาคอื่นๆ ของโลก เนื้อสัตว์ที่ใช้เป็นอาหารได้แก่ เนื้อโค เนื้อแพะ เนื้อแกะ และเนื้อไก่ รองลงมาเป็นบุคลิมที่อยู่ในเขตเอเชียใต้ คือ ปากีสถาน และอินเดีย ส่วนอาหารและผลิตภัณฑ์จากผักและผลไม้ พบว่าประเทศไทยบุคลิมต่างๆ มีความต้องการซึ่งกันและกันสูงมาก แต่ในประเทศไทยเอง ก็มีการบริโภคอาหารประเภทเนื้อสัตว์อย่างมาก แม้กระทั่งในกรุงเทพฯ ที่เป็นศูนย์กลางการค้าและเศรษฐกิจ อาหารประเภทเนื้อสัตว์ เช่น หมู ไก่ โค แพะ แกะ เป็นอาหารที่ได้รับความนิยมอย่างสูง

3. การวิเคราะห์อุดมแข็ง-อุดอ่อน โอกาสและภัยคุกคาม (SWOT analysis) ของอุดสาหกรรมอาหารชาลาล ใน 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้

● อุดมแข็ง (Strength)

วัตถุคุณ

- พื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้มีศักยภาพสูงในด้านวัตถุคุณที่ได้จากการประมง เช่น ปลาบู่จุ่งพรรษ และปลาหมึก ซึ่งเป็นแหล่งป้อนวัตถุคุณให้กับโรงงานแปรรูปอาหารทะเลในนิคมฯ ได้เป็นอย่างดี
- พื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนมีศักยภาพในการพัฒนาในด้านการเกษตรให้เป็นแหล่งเพาะปลูกที่สำคัญ เช่น ผัก ผลไม้ และพืชอาหารสัตว์
- ภาครัฐให้การสนับสนุนและส่งเสริมการเพาะเลี้ยงปศุสัตว์อย่างเต็มที่ เช่น โโค แพะ เป็นต้น ทำให้ผู้ประกอบการมีความมั่นใจในปริมาณวัตถุคุณที่ได้จากปศุสัตว์

แรงงานมุสลิม

- มีจำนวนประชากรวัยทำงานในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้มากเพียงพอที่จะรองรับอุดสาหกรรมอาหารชาลาล ประเมินว่าจำนวนประชากรกลุ่มนี้ จะมีถึง 1.5 – 1.7 ล้านคน ณ สิ้นปี 2548
- ประชากรส่วนใหญ่เป็นชาวมุสลิม (ประมาณร้อยละ 75) จึงมีศักยภาพมากในการพัฒนาศิริค้าให้กับกลุ่มผู้บริโภคที่นับถือศาสนาอิสลาม นอกจากนี้ค่าจ้างแรงงานในพื้นที่ยังถูกอยู่

การยอมรับอาหารชาลาลที่ผลิตในจังหวัดปัตตานี

ปัตตานีเป็นพื้นที่ที่โลกมุสลิมรู้จักมานานในนามของ “ฟารูญี” ซึ่งเคยเป็นศูนย์กลางของอาณาจักรอิสลามในอนุภูมิภาค

● อุดอ่อน (Weakness)

การขาดแคลนสิ่งสาธารณูปโภค

ปัจจุบันในพื้นที่ภาคใต้มีความขาดแคลนสิ่งสาธารณูปโภคพื้นฐาน ที่มีความสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจ ทั้งระบบขนส่งสินค้า และระบบการส่งข้อมูลข่าวสารที่ทันสมัย และมีประสิทธิภาพ

การเคลื่อนย้ายแรงงานมนุสليم

มีการเคลื่อนย้ายแรงงานชาวมนุสليمไปยังประเทศเพื่อนบ้าน คือ มาเลเซีย และ สิงคโปร์ มีมาก เนื่องจากมีสภาพแวดล้อมทางสังคมและวัฒนธรรมที่คล้ายคลึงกันและเสนอให้ค่าจ้างสูงกว่า จึงอาจมีปัญหาการขาดแคลนแรงงานในพื้นที่ภาคใต้ได้ คุณภาพการศึกษา

1. ประชากรวัยเรียนส่วนใหญ่จะเรียนจบระดับประถมศึกษาปีที่ 6 หรือน้อยยังต้นเท่านั้น ซึ่งอาจมีผลต่อกุณภาพของแรงงานที่จะมาทำงานในโรงงาน
2. ปัญหาความล่าช้าในการเก็บน้ำผึ้งทางการศึกษา เป็นผลให้ชาวมนุสليمบางส่วนขาดแคลน สถานศึกษาและเสียโอกาสในการทำงานและศึกษาต่อ มีผลกระทบต่อการสร้างแรงงานที่มีความรู้ ให้กับภาคอุตสาหกรรม

● โอกาส (Opportunity)

การสนับสนุนจากภาครัฐ

รัฐบาลมีนโยบายสนับสนุนและส่งเสริมการผลิตอาหารชาลาลเพื่อการส่งออกอย่างจริงจัง โดยดำเนินการ

- จัดตั้งสถาบันมาตรฐานอาหารชาลาล
- ปรับปรุงทำเก็บน้ำผึ้งเรื่องประมงปัตตานี
- ปรับปรุงสุขอนามัยทำเก็บน้ำผึ้งจังหวัดราชบุรี
- จัดทำระบบชาลาลงมาตรฐาน Codex / GMP / HACCP
- เพย์พรั่วประชาสัมพันธ์สินค้าอาหารชาลาลต่างประเทศ พัฒนาและสนับสนุนธุรกิจระหว่างประเทศในการสร้างฐานกระจาดสินค้า
- วิจัยและพัฒนาพันธุ์โคพื้นเมืองและแปรรูปผลิตภัณฑ์จากแพะเนื้อและแพะนม การขยายส่วนแบ่งตลาดอาหารชาลาลของไทย

1. ที่ผ่านมาปริมาณการส่งออกสินค้าอาหารชาลาลของไทยอยู่ในตัวส่วนที่ต่ำประมาณร้อยละ 3 ของปริมาณการส่งออกสินค้าอาหารทั้งหมด และมีส่วนแบ่งทางการตลาดอาหารชาลาลประมาณร้อยละ 0.3-0.4 ของปริมาณการส่งออกสินค้าอาหารชาลาลทั่วโลก ดังนั้น โอกาสที่ไทยจะเพิ่มส่วนแบ่งตลาดในการส่งออกอาหารชาลาลจึงมีความเป็นไปได้สูง
2. การกีดกันห้ามการค้าในรูปอัตราราภัยศุลกากร (Tariff Barrier) ต่ำในประเทศไทยเป็นเป้าหมายในการจำหน่ายสินค้าอาหารชาลาล
 - 2.1 กลุ่มประเทศตะวันออกกลางและกลุ่มประเทศเอเชียตะวันออกเฉียงใต้มีอัตราราภัยศุลกากรสำหรับเนื้อสัตว์ (วัว แกะ แพะ แกะ ไก่ เป็ด) ค่อนข้างต่ำโดยส่วนใหญ่อยู่ระหว่างร้อยละ 0.0 ถึง 5.0

2.2 กดุ่มประเทศในยศติดล้าชารผู้รู้สึกเชิงที่มีประชากรอิสลามเป็นส่วนใหญ่ มีอัตรา
ภาษีคุลการสำหรับเนื้อสัตว์อยู่ในระดับปานกลาง โดยส่วนใหญ่อยู่ระหว่างร้อยละ
10.0 ถึง 15.0

การขยายกำลังการผลิตของภาคอุตสาหกรรมอาหาร

ปัจจุบันพบว่าอุตสาหกรรมอาหารมีการใช้เครื่องจักรและอุปกรณ์ต่าง ๆ ที่มีอยู่เพียง
ร้อยละ 60 ของประเทศไทยเครื่องจักร ดังนั้นจึงมีโอกาสที่จะขยายการผลิตออกไปได้อีก
มาก โดยที่ไม่ต้องเพิ่มค่าใช้จ่ายในส่วนของต้นทุนคงที่มากนัก

● อุปสรรค (Threat)

ปัญหาความไม่สงบในพื้นที่ 3 จังหวัดชายแดนภาคใต้

เหตุการณ์ความไม่สงบเนื่องจากการก่อการร้ายทำให้เกิดภัยลักษณ์ว่าเป็นพื้นที่ 5
จังหวัดชายแดนภาคใต้โดยเฉพาะ ปัตตานี ยะลา นราธิวาส เป็นพื้นที่ที่ไม่ปลอดภัย ส่งผลให้
นักธุรกิจกลุ่มทุนชาวไทยนอกพื้นที่หรือนักลงทุนต่างประเทศหลีกเลี่ยงที่จะมาลงทุนใน
พื้นที่

การยอมรับตรา註冊ของชาล่าของไทย

การยอมรับตรา註冊ของชาล่าของไทยยังไม่แพร่หลายเท่ากับญี่ปุ่นในภูมิภาค
เดียวกัน ที่ผ่านมาการบริหารจัดการเครื่องหมายผลิตภัณฑ์อาหารชาล่าดำเนินการโดย
องค์กรศาสนาอิสลามซึ่งไม่ได้รับการสนับสนุนด้านการเงินจากรัฐ ในขณะที่มาเลเซีย
ดำเนินการโดยหน่วยงานของรัฐทำให้ผู้นำเข้ามีความเชื่อถือมากกว่า
การแข่งขันในธุรกิจอาหารชาล่า

ตลาดธุรกิจอาหารชาล่าเป็นตลาดใหญ่และมีการแข่งขันที่รุนแรง โดยผู้
ส่งออกอาหารชาลามีทั้งประเทศญี่ปุ่นและไม่ใช่ประเทศญี่ปุ่น เช่น ออสเตรเลีย แคนาดา
นิวซีแลนด์ สาธารณรัฐอิสลาม มาเลเซีย อิหร่าน โอมาน เป็นต้น ในขณะที่มีประเทศอิกนาห์ประเทศ
เริ่นให้ความสนใจในตลาดนี้รวมถึงประเทศไทย ดังนั้นการแข่งขันในอนาคตจะมีการแข่งขัน
ที่เข้มข้นขึ้น

4. การเปรียบเทียบ จุดแข็ง – จุดอ่อน ของประเทศไทยกับประเทศในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้
การวิเคราะห์จุดแข็ง – จุดอ่อนของอุตสาหกรรมอาหารสาลادของไทยกับประเทศเพื่อนบ้าน
ในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ จะบอกให้ทราบถึงสถานการณ์และแนวทางในการแข่งขันเป็นผู้ผลิต
อาหารสาลادในภูมิภาคนี้ ซึ่งมีประเทศไทยนำเดชี และอินโดนีเซียเป็นตลาดใหญ่ จากข้อมูลการ
เปรียบเทียบ (ตารางที่ 2-7) แสดงให้เห็นว่าประเทศไทยมีข้อได้เปรียบที่เหนือกว่าประเทศอื่นใน
ภูมิภาคเดียวกันอย่างหลายประการ

ตารางที่ 2-7 ชุดประเมินพัฒนาการบุคคลเพื่อ จุดอ่อน แห่งศักยภาพในภาระงานที่ผู้เรียนต้องรับภาระงาน

ตัวแปรทางการค้าที่มีผลต่อความสามารถในการแข่งขันของประเทศไทย	ปัจจัยภายในประเทศ	ปัจจัยภายนอก	ผลกระทบต่อประเทศไทย
จุดแข็ง (strengths)	<ul style="list-style-type: none"> มีรัฐบูรณาการด้วยความตระหนักด้วยความต้องการพัฒนาประเทศอย่างต่อเนื่อง อุดหนุนการลงทุนต่างประเทศอย่างต่อเนื่อง ภาคอุตสาหกรรมที่หลากหลายและมีความหลากหลายมาก เพิ่งพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง รัฐบาลมีนโยบายและมาตรการสนับสนุนอุตสาหกรรมต่างๆ เช่น ลดหย่อนภาษี งบประมาณที่สูง การลงนามใน FTA กับจีนในสินค้าเกษตรที่สำคัญไม่ใช่แค่อาหารสด แต่ไปถึงเชิงอุตสาหกรรมเช่นเคมีภัณฑ์และวัสดุก่อสร้าง เมืองท่องเที่ยวที่สวยงามและมีมนต์เสน่ห์ 	<ul style="list-style-type: none"> รัฐบาลมีนโยบายและมาตรการสนับสนุนการลงทุนต่างประเทศอย่างต่อเนื่อง การลงทุนรัฐบาลในโครงสร้างพื้นฐานที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง การลงทุนในภาคอุตสาหกรรมที่สำคัญ เช่น หุ้นส่วนระหว่างประเทศ เช่น Brunei-Indonesia-Malaysia-Philippines-East Asian Growth Area (BIMP-EAGA) มีวัตถุประสงค์ในการพัฒนาเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง รัฐบาลตั้งเป้าหมายที่สูง เช่น ลด赤字 ปรับโครงสร้างเศรษฐกิจ ฯลฯ ดำเนินการตามมาตรฐานสากล เช่น ISO 9001 ฯลฯ มีความต้องการที่จะเข้าสู่ตลาดโลก เช่น จัดตั้งบริษัทในต่างประเทศ เช่น จีน ญี่ปุ่น ฯลฯ มีความต้องการที่จะส่งออกสินค้า เช่น หุ้นส่วนระหว่างประเทศ เช่น จีน ญี่ปุ่น ฯลฯ มีความต้องการที่จะเข้าสู่ตลาดโลก เช่น จีน ญี่ปุ่น ฯลฯ 	<ul style="list-style-type: none"> รัฐบาลต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการลงทุนต่างประเทศอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านกฎหมายและกฎระเบียบอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง
จุดอ่อน (weaknesses)	<ul style="list-style-type: none"> ขาดแคลนทรัพยากรธรรมชาติ เช่น น้ำ ดิน หิน ฯลฯ ขาดแคลนแรงงานเชิงเทคนิคและเชิงวิชาชีพ ขาดแคลนแหล่งทุนที่ดี ขาดแคลนเทคโนโลยีและนวัตกรรม ขาดแคลนโครงสร้างพื้นฐานที่ดี ขาดแคลนห่วงโซ่อุปทานที่แข็งแกร่ง ขาดแคลนห่วงโซ่อุปทานที่มีประสิทธิภาพ ขาดแคลนห่วงโซ่อุปทานที่มีความยั่งยืน 	<ul style="list-style-type: none"> ขาดแคลนทรัพยากรธรรมชาติ เช่น น้ำ ดิน หิน ฯลฯ ขาดแคลนแรงงานเชิงเทคนิคและเชิงวิชาชีพ ขาดแคลนแหล่งทุนที่ดี ขาดแคลนเทคโนโลยีและนวัตกรรม ขาดแคลนโครงสร้างพื้นฐานที่ดี ขาดแคลนห่วงโซ่อุปทานที่แข็งแกร่ง ขาดแคลนห่วงโซ่อุปทานที่มีประสิทธิภาพ ขาดแคลนห่วงโซ่อุปทานที่มีความยั่งยืน 	<ul style="list-style-type: none"> รัฐบาลต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง
ตัวแปรทางการค้าที่มีผลต่อความสามารถในการแข่งขันของประเทศไทย	<ul style="list-style-type: none"> การลงทุนต่างประเทศที่มีความต่อเนื่อง เช่น จีน ญี่ปุ่น ฯลฯ อุตสาหกรรมที่มีความหลากหลาย เช่น หุ้นส่วนระหว่างประเทศ เช่น จีน ญี่ปุ่น ฯลฯ การลงทุนในภาคเกษตร เช่น จีน ญี่ปุ่น ฯลฯ การลงทุนในหุ้นส่วนระหว่างประเทศ เช่น จีน ญี่ปุ่น ฯลฯ การลงทุนในหุ้นส่วนระหว่างประเทศ เช่น จีน ญี่ปุ่น ฯลฯ 	<ul style="list-style-type: none"> รัฐบาลต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง 	<ul style="list-style-type: none"> รัฐบาลต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานที่ดีขึ้นอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ต้องมีการจัดการด้านเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง

5. การกำหนดตลาดและผลิตภัณฑ์อาหารอาดาล

แนวทางการพัฒนาอุตสาหกรรมอาหารอาดาล ซึ่งประกอบด้วยการกำหนดแนวทางในการพัฒนาตลาด และแนวทางในการพัฒนาผลิตภัณฑ์อาหารอาดาลนั้น ต้องอาศัยข้อมูลค้านตลาดและความพร้อมในการค้า การพัฒนาผลิตภัณฑ์อาหารอาดาลนั้น ต้องอาศัยข้อมูลค้านตลาดและความพร้อมในการค้า นอกจากราชการที่มีข้อมูลที่เป็นประโยชน์ต่อการตัดสินใจกำหนดตลาดและผลิตภัณฑ์เป้าหมายอีก ได้แก่ ข้อมูลเกี่ยวกับความสามารถและสิ่งอ่อนไหวทางความสะดวกในการขนส่ง วัตถุคิดและสินค้า ข้อมูลเกี่ยวกับผู้ประกอบการหรืออุตสาหกรรมที่มีอยู่แล้วในพื้นที่ภาคใต้ ดังจะได้กล่าวถึงต่อไป

การขนส่งวัตถุคิดและสินค้า

การขนส่งสินค้าทั้งวัตถุคิดที่ใช้ในอุตสาหกรรมอาหารอาดาลและผลิตภัณฑ์ที่พร้อมจำหน่าย สามารถทำได้โดยอาศัยทางรถบัส และทางรถไฟ การขนส่งอาหารอาดาลไปจำหน่ายในต่างประเทศอาจใช้ท่าเที่ยงเรือส่งลงมาเพื่อส่งออกไปยังประเทศญี่ปุ่นและสหรัฐอเมริกา หรือท่าเรือที่ปีนัง วิ่งใช้รถบันตุนส่งจากหาดใหญ่ไปถึงท่าเรือที่ปีนังใช้เวลาประมาณ 5-6 ชั่วโมง

นอกจากนี้ตามแผนยุทธศาสตร์ก่อจั่งหวัดชายแดนภาคใต้ 3 จังหวัด (ปัตตานี ยะลา นราธิวาส) จะมีการก่อสร้างถนน 4 ช่องทางของทางเพิ่มอีกหลายเส้นทาง เช่น สายเลี่ยงเมืองปัตตานี-ยะลา-เบตง ระยะทาง 14.2 กม. ซึ่งจะแล้วเสร็จในปี 2548-2550 และยังจะก่อสร้างถนนกู่ขานและเดี่ยวเมืองปัตตานีเพื่อร่องรับเขตนิคมอุตสาหกรรมเพิ่มอีก 1 เส้นทางระยะทาง 5 กม. คาดว่าจะแล้วเสร็จในปี 2550 ซึ่งจะเสริมศักยภาพของการขนส่งวัตถุคิดและสินค้าได้สะดวกรวดเร็วมากยิ่งขึ้น

ข้อจำกัด

การที่ไทยไม่มีกองเรือขนส่งเป็นของตนเอง การขนส่งสินค้าจึงต้องขึ้นอยู่กับกองเรือสินค้าต่างประเทศว่าจะจัดสรรพื้นที่ในเรือได้เพียงพอที่จะให้บริการลูกค้าชาวไทยต้องการส่งสินค้าที่ทำเรือส่งลงมาหรือไม่ รวมถึงจำนวนตู้ container ที่มีจำนวนไม่เพียงพอ ดังนั้นจึงมีผู้ประกอบการบางรายเลี่ยงไปใช้ท่าเรือแหลมฉบังและท่าเรือปีนังแทน

ผู้ประกอบการหรืออุตสาหกรรมอาหารที่มีใน 5 จังหวัด

ผู้ผลิตอาหารในพื้นที่ภาคใต้ตอนล่าง ประกอบด้วยธุรกิจที่จัดแบ่งตามขนาดได้เป็น 3 กลุ่มใหญ่ ๆ ได้แก่ กลุ่มผู้ประกอบธุรกิจโรงงานแปรรูปอาหารขนาดใหญ่ถึงใหญ่นำ ก กลุ่มผู้ประกอบธุรกิจโรงงานแปรรูปอาหารขนาดกลางและขนาดย่อม (SME) และกลุ่มวิสาหกิจชุมชนที่เกิดจากการรวมตัวกันของแม่บ้านเกษตรกรเป็นกลุ่มผู้ผลิตที่ไม่ได้ขอจดทะเบียนเป็นโรงงานผลิตอาหาร

โดยโครงสร้างของอุดสาหกรรมอาหารที่มีใน 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้มีลักษณะที่พัฒนาไป

- 1) จำนวนผู้ประกอบการด้านแปรรูปอาหารส่วนใหญ่เป็นผู้ประกอบการขนาดกลาง และขนาดเล็กซึ่งมีสัดส่วนสูงถึงประมาณร้อยละ 90 แต่กำลังการผลิตผู้ประกอบการขนาดใหญ่รวมกันมีปริมาณมากกว่าปริมาณการผลิตขนาดกลาง และขนาดเดิมรวมกัน
- 2) ผู้ประกอบการขนาดใหญ่และขนาดกลาง ส่วนใหญ่อยู่ในจังหวัดสงขลา และปัตตานีในขณะที่ผู้ประกอบการขนาดเล็กกระจายอยู่ในจังหวัดสตูล ยะลา และนราธิวาส
- 3) ผู้ประกอบการในจังหวัดสงขลาส่วนใหญ่ประกอบธุรกิจเกี่ยวกับการแปรรูปอาหารทะเล เช่น อาหารทะเลแช่แข็ง อาหารทะเลบะป่อง อาหารทะเลแห้ง ลูกชิ้นปลาและเนื้อ ผลิตภัณฑ์ปูรุ้งสี เช่น ชีวิว เป็นต้น
- 4) ผู้ประกอบการการรายใหญ่ในจังหวัดปัตตานีมีจำนวนน้อยกว่าจังหวัดสงขลา ส่วนใหญ่ประกอบธุรกิจเกี่ยวกับการแปรรูปอาหารทะเล เช่น อาหารทะเลแช่แข็ง ปลากระป่องอาหารทะเลแห้ง ลูกชิ้นปลา ขนมต่างๆ ข้าวเกรียบกุ้งและปลา น้ำมูด ผลิตภัณฑ์ปูรุ้งสี เช่น ชีวิว น้ำปลา เป็นต้น
- 5) ผู้ประกอบการขนาดกลางและขนาดใหญ่ในจังหวัดสตูลมีจำนวนเพียง 2-3 ราย ประกอบธุรกิจเกี่ยวกับการแปรรูปผลิตภัณฑ์อาหารทะเล เช่น อาหารทะเลแช่แข็ง ปลากระป่อง
- 6) ผู้ประกอบการในจังหวัดยะลา และนราธิวาส ส่วนใหญ่เป็นผู้ประกอบการขนาดเล็กเป็นส่วนใหญ่ โดยประกอบธุรกิจประเภท ปลาคาดแห้ง น้ำมูด กะปี ขนมต่างๆ ข้าวเกรียบ เสนกกุ้ยเตี๋ยว เป็นต้น ซึ่งส่วนใหญ่เป็นผลิตภัณฑ์พื้นบ้านและผลิตภายในกรอบครัว
- 7) กลุ่มผู้ประกอบการขนาดกลางและย่อยในพื้นที่ภาคใต้ มักเป็นอุดสาหกรรมเกี่ยวกับการแปรรูปไม้ข้างพารา การสร้างและซ่อมอุปกรณ์ เครื่องแปรรูปอาหารทะเล (ลูกชิ้นปลา ลูกชิ้นเนื้อ ข้าวเกรียบปลา ข้าวเกรียบกุ้ง เป็นต้น)
- 8) กลุ่มวิสาหกิจชุมชน มีเป็นจำนวนมากและกระจายทั่วไปในพื้นที่ 5 จังหวัด เมืองจากในแต่ละพื้นที่มีวัตถุคินเป็นของด้วยตนเองและมีแรงงานที่หาได้ง่าย ปัจจุบันกลุ่มต่าง ๆ เหล่านี้ได้รับการส่งเสริมจากหน่วยงานของภาครัฐ แต่ปัญหาที่พบบ่อย ๆ คือกลุ่มสามารถความรู้ยังแท้จริงในหลาย ๆ ด้าน จึงทำให้มีการพัฒนาอย่างล่าช้า อย่างไรก็ตามมีกลุ่มแม่บ้านเกษตรกรจำนวนหลายกลุ่มที่

สารการอุดมคุณทางอาหารสาลวและส่างไปขายในประเทศเพื่อนบ้าน ในลักษณะของ

การ

จำหน่ายสินค้าข้ามเขตแนวชายแดน ซึ่งนำรายได้เข้าประเทศเป็นเงินจำนวนไม่น้อยในแต่ละปี

นอกเหนือจากข้อมูลดังที่ได้กล่าวถึงนี้แล้ว ยังมีข้อมูลที่มีความจำเป็นต้องใช้ในการออกแบบ พลิตกัมท์อาหาร หรือการขยายตลาด คือ พฤติกรรมในการบริโภค และสถานภาพของคู่แข่งขันใน ตลาดเดียวกัน กฎหมาย ระเบียบ และข้อบังคับของประเทศนำเข้า เป็นต้น

การกำหนดผลิตภัณฑ์เป้าหมายของอาหารสาลว

จากข้อมูลที่มีอยู่และได้นำเสนอไปแล้วนั้น สามารถกำหนดเป้าหมายของผลิตภัณฑ์อาหารสาลวที่จะทำการผลิตใน ๕ จังหวัดชายแดนภาคใต้ที่ควรได้รับการวิจัยและพัฒนาให้มีเป็นสินค้าส่งออก ได้แก่ ผลิตภัณฑ์สัตว์น้ำ ผลิตภัณฑ์อาหารที่ทำจาก ไก่ โค แพะ แกะ ผัก ผลไม้ รากพืชและถั่ว รวมทั้ง ผลิตภัณฑ์ที่ทำจากแป้งชนิดต่าง ๆ ดังสรุปในตารางที่ 2 - 8

การกำหนดตลาดเป้าหมายของอาหารสาลว

สำหรับการกำหนดตลาดเป้าหมายส่งออกอาหารสาลวนั้น สามารถพิจารณาจากข้อมูลที่ สำรวจชี้แจงพบว่า ประชากรมุสลิมที่อาศัยอยู่ในภูมิภาคต่าง ๆ แหล่งใหญ่ ๆ นั้น จะมีการรวมตัวอาศัยอยู่อย่างหนาแน่นเฉพาะในเมืองขนาดใหญ่ ทำให้ประเทศไทยมีเมืองหลวงขนาดใหญ่ หรือนิมีเมืองใหญ่ ๆ หลาย ๆ เมือง จะเป็นแหล่งหรือตลาดเป้าหมายที่สำคัญสำหรับการส่งออกอาหารสาลวจากไทย เนื่องจากประเทศไทยเป็นตลาดใหญ่สำหรับสินค้าอุปโภคและบริโภค ตลาดมีความต้องการที่ หลากหลายและปริมาณที่ต้องการอยู่ในระดับสูง

ดังนั้นตลาดเป้าหมายของอาหารสาลวที่สำคัญน่าจะระบุได้ดังตารางที่ 2 - 9

ตารางที่ 2 – 8 อาหารยาดอที่ควรได้รับการวิจัยและพัฒนาให้เป็นสินค้าออก

ชนิดของวัตถุคิน	ตัวอย่างประเภทอาหาร
สัตว์น้ำ	<ul style="list-style-type: none"> ● อาหารทะเลประรูป <ul style="list-style-type: none"> - บรรจุกระป๋องหรือข้าวเชือในภาชนะบรรจุอย่างอื่นที่ปิดสนิท - แซ่บเย็นหรือแซ่บเผ็ด - ตามแห้ง/ร่มควัน
ไก่	<ul style="list-style-type: none"> ● ไก่สด/ต้มแซ่บเผ็ด ● ผลิตภัณฑ์จากไก่ ● ผลิตภัณฑ์อาหารที่มีเนื้อไก่เป็นองค์ประกอบ (ส่วนผสม)
โค	<ul style="list-style-type: none"> ● เมื่อโคตัดแต่ง แซ่บเย็น/แซ่บเผ็ด ● ผลิตภัณฑ์จากเนื้อโค ● ผลิตภัณฑ์อาหารที่มีเนื้อโคเป็นองค์ประกอบ
แพะ	<ul style="list-style-type: none"> ● เมื่อแพะตัดแต่ง แซ่บเย็น/แซ่บเผ็ด ● ผลิตภัณฑ์จากเนื้อแพะ ● ผลิตภัณฑ์อาหารที่มีเนื้อแพะเป็นองค์ประกอบ
แกะ	<ul style="list-style-type: none"> ● เมื่อแกะตัดแต่ง แซ่บเย็น/แซ่บเผ็ด ● ผลิตภัณฑ์จากเนื้อแกะ ● ผลิตภัณฑ์อาหารที่มีเนื้อแกะเป็นองค์ประกอบ
ผักและผลไม้	<ul style="list-style-type: none"> ● ผักและผลไม้สด ● กัดเลือก แปรรูปอย่างง่ายแล้วบรรจุขาก ● ผลิตภัณฑ์ผักและผลไม้แปรรูป <ul style="list-style-type: none"> - อบแห้ง - ดอง - แซ่บอ่อน - บรรจุกระป๋อง
ธัญพืชและถั่ว	<ul style="list-style-type: none"> ● ตามแห้ง
แมง	<ul style="list-style-type: none"> ● ผลิตภัณฑ์จากแมง ● อาหารขนาดเดียว

ตารางที่ 2 – 9 ตลาดเป้าหมายในการส่งอินค้าอาหารชาลอกของไทย

กลุ่มประเทศ	ตลาดเป้าหมาย
แอฟริกา	แอลจีเรีย อิชิป์
เอเชียตะวันออกเฉียงใต้	อินโดนีเซีย มาเลเซีย
เอเชียตะวันตก	อิหร่าน ออร์ดีเคน ภูฎา
เอเชียใต้	ชาติอา拉เบีย จีเรีย ตุรกี เยเมน
ยุโรปตะวันออก	อินเดีย ปากีสถาน ออสเตรีย โปแลนด์

การพัฒนาตลาดอาหารชาลอกย่างจริงจังนี้ นักจากจะต้องให้ความสำคัญในการวิเคราะห์ ความต้องการของตลาดแล้ว ควรจะต้องวิเคราะห์ความพร้อมหรือปัจจัยต่าง ๆ ในด้านของการผลิต ด้วย

ตามที่รัฐบาลได้ให้ความสำคัญต่อการผลิตอาหารชาลอกให้เป็นสินค้าออก โดยมุ่งที่จะพัฒนา พื้นที่ ๕ จังหวัดชายแดนภาคใต้ให้เป็นศูนย์กลางที่สำคัญของการผลิตอาหารชาลอกนี้ ประเทศไทย เป็นประเทศที่มีประชากรเป็นมุสลิมจำนวนมาก ไม่มากนัก และในสายตาของมุสลิมทั่วโลกยังมอง ประเทศไทยว่าไม่ใช่ประเทศไทยมุสลิม ดังนั้นรัฐบาลจึงควรต้องมีแนวทางดำเนินการในการให้การ สนับสนุนกิจการอาหารชาลอกย่างชัดเจน และจริงจัง ในด้านต่าง ๆ ดังนี้

- สร้างความน่าเชื่อถือในตราสัญลักษณ์เครื่องหมายชาลอกของไทยให้เป็นที่ยอมรับของ ผู้บริโภคชาวมุสลิมทั่วโลกในและต่างประเทศ
- สร้างความรู้และความเข้าใจแนวคิดพื้นฐานของผลิตภัณฑ์อาหารชาลอกให้ผู้ที่สนใจ ลงทุนผลิต เพื่อให้มีจำนวนผู้ผลิตมากขึ้น
- มีหน่วยงานที่คอยให้คำปรึกษาและช่วยเหลือเมื่อผู้ประกอบการมีปัญหาและมีข้อข้องใจ เกี่ยวกับอาหารชาลอก เพื่อให้มีการผลิตอาหารชาลอกที่ถูกต้องตามหลักศาสนา และ สามารถเข่งขันได้
- มีการจัดเตรียมความพร้อมในด้านปัจจัยพื้นฐานและหน่วยงานสนับสนุนในด้านการ พัฒนาทักษะแรงงาน การตรวจวิเคราะห์ในห้องปฏิบัติการ รวมทั้งการจัดทำข้อมูล เกี่ยวกับกฎระเบียบ และข้อบังคับเกี่ยวกับอาหารชาลอกของแต่ละประเทศเพื่อการแก่ ผู้ส่งออก