

ภาคผนวก ค

เอกสารแนบที่บทความเรื่องเบ็นซ์มาร์กิ้ง (ก่อนเริ่มเก็บข้อมูลรอบแรก)

โครงการจัดทำต้นแบบ การบริหารทรัพยากรของสหกรณ์โรงอบ/รมยาง ในจังหวัดสงขลา

จุดประสงค์ของโครงการ

เพื่อหาแนวทางในการจัดการทรัพยากรให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด โดยจัดทำ Benchmark ด้านการจัดการทรัพยากรของสหกรณ์โรงอบ/รมยางเพื่อหารูปแบบและแนวทางในการจัดการทรัพยากรที่เหมาะสมเพื่อใช้เป็นต้นแบบให้สหกรณ์โรงอบ/รมยาง นำไปปรับปรุงการใช้ทรัพยากรในสหกรณ์ของตนให้ดีขึ้นต่อไป

พื้นที่เป้าหมาย

ศึกษาเฉพาะสหกรณ์โรงอบ/รมยางในพื้นที่จังหวัดสงขลาที่มีการปฏิบัติที่ผ่านมาในอดีตคือเลิกในแต่ละประเด็นที่จะทำ Benchmark ได้แก่ ประสิทธิภาพในการรับซื้อเนื้อยางแห้ง ประสิทธิภาพการผลิต ประสิทธิภาพการใช้ทรัพยากร และต้นทุนการดำเนินการ

ระยะเวลาดำเนินการ

กรกฎาคม 2547 – ธันวาคม 2547

หัวหน้าโครงการ ดร.สุเมธ ไซยประพัทธ์

คณะกรรมการสิ่งแวดล้อม ม.สงขลานครินทร์

โทรศัพท์ 0-7428-6834



เบนซ์มาร์กคืออะไร

เบนซ์มาร์กคืออะไร เป็นกระบวนการในการวัดและเปรียบเทียบ ผลผลิตภัณฑ์ บริการ และวิธีปฏิบัติเทียบกับองค์กรที่สามารถทำได้ดีกว่าหรือดีที่สุด เพื่อนำผลการเปรียบเทียบและแนวปฏิบัติที่เป็นเลิศมาประยุกต์ใช้ในองค์กรของตนเพื่อมุ่งสู่ความเป็นเลิศ

วัตถุประสงค์ของการทำเบนซ์มาร์ก

เป็นการพัฒนาและปรับปรุงกระบวนการอย่างต่อเนื่องเพื่อเพิ่มความสามารถในการแข่งขันขององค์กร รวมทั้งเพิ่มประสิทธิภาพในการดำเนินงาน โดยการเปรียบเทียบกับองค์กรภายนอกหรือผู้อื่นเพื่อหาวิธีการที่เหมาะสมหรือวิธีที่ผู้อื่นใช้จนประสบผลสำเร็จมาแล้วมาประยุกต์ใช้ในกระบวนการของตนเอง



ประโยชน์ที่ได้รับจากการทำเบนซ์มาร์ก

1. ช่วยปรับปรุงคุณภาพขององค์กรให้ดีขึ้น
2. นำไปสู่การลดต้นทุน/ค่าใช้จ่ายส่วนต่างๆ
3. กระตุ้นให้เกิดการเรียนรู้และแนวคิดใหม่ๆ
4. ยกย่องการปฏิบัติงานขององค์กรให้ดีขึ้น

ปัจจัยที่นำไปสู่ความสำเร็จของการทำเบนซ์มาร์ก

- ✦ หลีกเลี่ยงการบิดเบือนข้อมูล ควรให้แต่ข้อมูลที่เป็นความจริง
- ✦ มีกระบวนการที่ชัดเจน และมีการดำเนินงานอย่างต่อเนื่อง
- ✦ เน้นวิธีปฏิบัติมากกว่าตัววัดผล
- ✦ นำแนวปฏิบัติที่เป็นเลิศที่พบมาประยุกต์ใช้ให้ได้ผลอย่างจริงจัง
- ✦ ปฏิบัติตามกฎหมาย กติกา มารยาท ที่ตกลงไว้

ข้อมูลที่ใช้ในการทำเบนซ์มาร์ก

1. ปัจจัยการผลิต

- 1.1. ปริมาณน้ำยางที่รับเข้ามาในแต่ละวัน
- 1.2. ปริมาณกรดฟอร์มิคที่ใช้
- 1.3. ปริมาณไฟฟ้าที่ซื้อในแต่ละเดือน
- 1.4. ปริมาณไม้ฟืนที่ใช้
- 1.5. ปริมาณยางแผ่นรมควันที่ผลิตได้
- 1.6. ปริมาณยางคัตดั่งที่เกิดขึ้น
- 1.7. ปริมาณยางฟองที่เกิดขึ้น
- 1.8. ปริมาณเศษขี้ยางที่เกิดขึ้น
- 1.9. ค่าจ้างแรงงานและเงินเดือน



2. ปัจจัยภายนอก

- 2.1. สภาพปัญหาที่เกิดขึ้นจาก สมาชิก คณะกรรมการและเจ้าหน้าที่ที่เกี่ยวข้อง
- 2.2. สภาพปัญหาที่เกิดขึ้นจากการบริหารจัดการ ภายในสหกรณ์
- 2.3. สภาพปัญหาที่เกิดขึ้นจากสภาพเศรษฐกิจ สังคมและการเมือง
- 2.4. สภาพปัญหาอื่นๆ เช่นคนงานขาดความ ซ้ำนาย หรือไม่มีอำนาจต่อรองในการ จำหน่ายสินค้า

ขั้นตอนการทำเบนซ์มาร์กกิ้ง

ขั้นตอน	
การวางแผน	1. กำหนดวัตถุประสงค์ในการทำ เบนซ์ มาร์กกิ้ง
	2. เลือกสหกรณ์ที่จะมาทำเบนซ์มาร์ก กิ้ง
	3. เลือกประเด็นที่จะนำมาทำเบนซ์ มาร์กกิ้ง
	4. ร่างและวิเคราะห์กระบวนการผลิต
	5. ร่วมกำหนดวิธีการวัดผลการ ดำเนินการ

ขั้นตอน	
การเก็บ ข้อมูล	6. จัดทำแบบสอบถามเพื่อหาผู้ที่มีแนว ปฏิบัติที่เป็นเลิศ
	7. การเยี่ยมชมแนวปฏิบัติของสหกรณ์ ที่มีแนวปฏิบัติเป็นเลิศ
การ วิเคราะห์ ข้อมูล	8. วิเคราะห์ข้อมูลที่ได้เพื่อมาจัดทำ เบนซ์มาร์กกิ้งของการจัดการ ทรัพยากร
	9. สหกรณ์ผลการดำเนินงานในปัจจุบัน กับเบนซ์มาร์กกิ้งที่ได้ว่ามีความ แตกต่างอย่างไร
การ ดำเนิน การ	10. จัดทำแผนการปรับปรุง
	11. ดำเนินการปรับปรุงกระบวนการ ตามเบนซ์มาร์กกิ้ง
	12. ติดตามความก้าวหน้าหลังจากนำ เบนซ์มาร์กกิ้งไปใช้
	13. ทบทวนกระบวนการดำเนินงาน
	14. สรุปผลการดำเนินงาน



สิ่งที่มักเข้าใจผิดเกี่ยวกับการทำเบนซ์มาร์กกิ้ง

สิ่งที่เข้าใจผิด	ความจริง
✗ เบนซ์มาร์กกิ้งเป็นการเปรียบเทียบข้อมูลเชิงปริมาณ	✓ เบนซ์มาร์กกิ้งเป็นการเปรียบเทียบข้อมูล เพื่อมาปรับปรุงให้ดีขึ้น ข้อมูลเชิงปริมาณจึงเป็นเพียงส่วนหนึ่ง
✗ จัดทำเบนซ์มาร์ก กิ้งครั้งเดียวก็เพียงพอ	✓ ควรมีการปรับปรุง อย่างต่อเนื่องเพื่อรักษา ระดับผลดำเนินงาน
✗ เบนซ์มาร์กกิ้งเป็นการคัดลอกแนวปฏิบัติ ที่ดีขององค์กรอื่นมาใช้งาน	✓ เบนซ์มาร์กกิ้งไม่ได้ เป็นการลอกเลียนแบบแต่ เป็นการเปรียบเทียบแนว ปฏิบัติ เพื่อหาปัจจัยที่ นำไปสู่ความสำเร็จ เพราะ ถ้าลอกเลียนแบบจะทำให้ ผลการดำเนินงานทำ ได้ดีที่สุดในท่ามกลาง คู่แข่ง เท่านั้น
✗ เบนซ์มาร์กกิ้งเป็นการล้วงความลับของ คู่แข่ง	✓ เบนซ์มาร์กกิ้งเป็นการ แลกเปลี่ยนข้อมูลระหว่าง หน่วยงาหรือองค์กรอย่าง เปิดเผย จริงใจและถูก กฎหมาย