

พฤติกรรมการใช้ใบโอดีเซลของผู้บริโภคในภาคใต้ของประเทศไทย:
กรณีศึกษาจังหวัดสงขลา กระบี่ และตรัง

**Consumers' Behaviors on Biodiesel Using in Southern Thailand:
A Case Study in Songkhla, Krabi and Trang Provinces**

ปริวิชญ์ พิทัยภินันท์^{1*} และอยุทธ์ นิสสapa²

Purawich Phitthayaphinanth^{1*} and Ayut Nissapa²

^{1*}อาจารย์ ภาควิชาพัฒนาการเกษตร คณะทรัพยากรธรรมชาติ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์
อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา 90112

^{1*}A Lecturer, Department of Agricultural Development, Faculty of Natural Resources,
Prince of Songkla University, Hatyai, Songkhla, 90112

²รองศาสตราจารย์ ภาควิชาพัฒนาการเกษตร คณะทรัพยากรธรรมชาติ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์
อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา 90112

²Associate Professor, Department of Agricultural Development, Faculty of Natural Resources,
Prince of Songkla University, Hatyai, Songkhla, 90112

*ผู้นิพนธ์ประสานงาน : หมายเลขอโทรศัพท์ 08-5892-6408 และ E-mail : p_paratsanant@yahoo.co.th

บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาลักษณะทางเศรษฐกิจสังคมและพฤติกรรมการใช้ใบโอดีเซลของผู้บริโภค รวมถึงวิเคราะห์ตัวแปรที่กำหนดค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลของผู้บริโภคในภาคใต้ของประเทศไทย โดยเลือกจังหวัดสงขลา กระบี่ และตรัง เป็นกรณีศึกษา เครื่องมือที่ใช้ในการรวบรวมข้อมูล คือ แบบสอบถาม โดยได้ดำเนินการในช่วงเดือนตุลาคมถึงเดือนธันวาคม พ.ศ.2553 กลุ่มตัวอย่าง คือ ผู้บริโภคใบโอดีเซลจำนวน 303 ราย ซึ่งแบ่งเป็นรายจังหวัดฯ ละ 101 ราย และใช้การเลือกตัวอย่าง แบบบังเอิญ การวิเคราะห์ข้อมูลใช้สถิติเชิงพรรณนา และการวิเคราะห์การทดสอบพหุ ผลการวิจัยพบว่า ผู้บริโภคใบโอดีเซลส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุเฉลี่ย 35 ปี และมีค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซล 1,123 บาทต่อครั้ง เหตุผลที่ตัดสินใจเลือกใช้ใบโอดีเซล เนื่องจากใบโอดีเซลมีราคาต่อลิตรถูกกว่าน้ำมันดีเซล ปกติ ชนิดใบโอดีเซลที่ใช้ คือ ใบโอดีเซลชนิดบี 5 ตัวแปรที่กำหนดค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ได้แก่ จำนวนรถยนต์ที่ใช้ใบโอดีเซล และความถี่ในการเติมใบโอดีเซล

คำสำคัญ : พฤติกรรมผู้บริโภค ค่าใช้จ่าย ใบโอดีเซล

Abstract

The objectives of this research were to investigate consumers' socio-economic characteristics and their behaviors on biodiesel using, and to analyze determinants of consumers' expenditures on biodiesel in southern Thailand using a case study in Songkhla, Krabi and Trang provinces. Data were collected using questionnaires during October to December

2010. The samples consisted of 303 biodiesel consumers, 101 observations per province. These samples were selected using the accidental sampling technique. Descriptive statistics and multiple regression were used as analytical tools. The results found that majority of consumers were male with an average age of 35 years. Their average expenditure on biodiesel was 1,123 baht per time. The most important reason for biodiesel using was related to its price (i.e., it was cheaper than diesel fuel). Most consumers used B5 biodiesel. Statistically significant determinants of consumers' expenditures on biodiesel were number of biodiesel car and frequency of biodiesel filling.

Keywords : Consumer Behavior, Expenditure, Biodiesel

บทนำ

น้ำมันดิบถือเป็นทรัพยากรที่มีอำนาจในการเชิงราคา รวมถึงมีความสำคัญในเชิงความมั่นคงทางการเมืองและอำนาจการต่อรองที่แฝงเรื้อรังในตัวของมันเองอย่างมาก many หลายประเทศทั่วโลกจำเป็นต้องใช้น้ำมันดิบเป็นแหล่งพลังงานหลัก เพื่อขับเคลื่อนกิจกรรมทางเศรษฐกิจและการพัฒนาประเทศ แต่ในขณะเดียวกันปริมาณน้ำมันดิบของโลกนั้นเป็นที่ประจักษ์ชัดว่ามีอยู่อย่างจำกัด และนับวันจะยิ่งหายากมากขึ้นเรื่อยๆ (scarcity) ประกอบกับความต้องการใช้น้ำมันดิบในตลาดโลกยังคงมีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะกลุ่มประเทศกำลังพัฒนา ไม่ว่าจะเป็นจีน อินเดีย เกาหลีใต้ บรasil และกลุ่มประเทศในเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ล้วนแต่ต้องพึ่งพาระบบเศรษฐกิจน้ำมัน (fuel economy) ด้วยกันทั้งสิ้น จากความไม่สมดุลระหว่างอุปทานน้ำมันและอุปสงค์น้ำมันดิบล่าว มีผลทำให้ระดับราคาน้ำมันดิบในตลาดโลกปรับตัวเพิ่มสูงขึ้นและเกิดความผันผวนตลอดเวลา ซึ่งส่งผลกระทบโดยตรงต่อภาวะเศรษฐกิจโดยรวม โดยเฉพาะสาขาวิชาคมนาคมส่งและอุตสาหกรรมการผลิต รวมถึงทำให้ปัญหาความยากจนด้านพลังงาน (energy poverty) (สภาวะที่มีชีวิตอยู่โดยปราศจากโอกาสที่จะได้รับการบริการด้านพลังงาน ขั้นพื้นฐาน) ทวีความรุนแรงมากขึ้น รัฐบาลของแต่ละประเทศจึงต้องดำเนินนโยบายทางเศรษฐกิจด้วยความรอบคอบและมีมาตรการรองรับความเสี่ยงต่างๆ ที่จะเกิดขึ้น

โครงสร้างเศรษฐกิจของประเทศไทยได้ผูกติดกับการนำเข้าน้ำมันจากต่างประเทศมาเป็นระยะเวลานาน เนื่องจากประเทศไทยมีข้อจำกัดในด้านกำลังการผลิตน้ำมันที่มีไม่เพียงพอต่อความต้องการใช้ภายในประเทศ ส่งผลให้ประเทศไทยต้องสูญเสียเงินตราต่างประเทศเป็นมูลค่าหลายแสนล้านบาทต่อปี ดังนั้น การดำเนินการจัดหาระบบที่มีประสิทธิภาพและมีความพร้อมด้านแหล่งพลังงาน ทางเลือกที่สามารถผลิตได้จากทรัพยากรภายในประเทศ และมีความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์ในรูปแบบต่างๆ มาทดแทนการนำเข้าน้ำมันเท่าที่เงื่อนไขจะอำนวยจึงเป็นสิ่งสำคัญ เพื่อสร้างความมั่นคงทางด้านพลังงานของประเทศ หนึ่งในพลังงานทางเลือกที่ได้รับการส่งเสริม สนับสนุน และคาดหวังว่าจะเป็นพลังงานทางเลือกที่มีศักยภาพและยั่งยืน คือ ไบโอดีเซล ซึ่งเป็นพลังงานทางเลือกที่ได้จากการผลิตทางการเกษตร อันเป็นการช่วยสร้างความมั่นคงให้กับตลาดผลผลิตทางการเกษตร และช่วยให้เกษตรกรสามารถพึ่งพาตนเองได้ โดยการยกระดับราคาและสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับผลผลิตทางการเกษตร

แผนการส่งเสริมการใช้ใบໂອດີເໜລຂອງກະທຽບພັນຈາກໄດ້ກຳຫົວດໍາໃຫ້ມີການໃຊ້ໃບໂອດີເໜລໃນສັດສ່ວນຮ້ອຍລະ 5 (B5) ທົ່ວປະເທດໃນປີ พ.ສ.2554 ຊຶ່ງການໃຊ້ໃບໂອດີເໜລທັດແທນນໍ້າມັນດີເໜລປົກຕິສາມາຮັດໜ່າຍໃຫ້ຜູ້ບໍລິໂພກປະຫຍດຄ່າໃຊ້ຈ່າຍໃນການເຕີມນໍ້າມັນ ດັ່ງນັ້ນ ການວິຈີຍໃນຄົງນີ້ຈຶ່ງໄດ້ກຳກົດກົດພຸດທິກຣມການໃຊ້ໃບໂອດີເໜລຂອງຜູ້ບໍລິໂພກ ໂດຍພຸດທິກຣມທີ່ໄດ້ຄັດວ່າຈະມີປະໂຍ້ນທີ່ຕ່ອງຜູ້ປະກອບການໃນໂອດີເໜລໃນການນຳໄປໃຊ້ເປັນຂໍ້ມູນເນື້ອງຕັນປະກອບການກຳຫົວດົກລູຫຼືທຳການຕາດຂອງໃບໂອດີເໜລ ເພື່ອຕອບສູນຂອງຄວາມຕ້ອງການແລະສ້າງຄວາມພິຈາລະນາສູງສຸດໃຫ້ແກ່ຜູ້ບໍລິໂພກຕ່ອງໄປ

ວັດຖຸປະສົງຄໍຂອງການວິຈີຍ

1. ເພື່ອຄືກາລັກມະທາງເສຽນຫຼັງສັນຍາແລະພຸດທິກຣມການໃຊ້ໃບໂອດີເໜລຂອງຜູ້ບໍລິໂພກ
2. ວິເຄາະທີ່ຕັ້ງແປ່ງທີ່ກຳຫົວດໍາໃຊ້ຈ່າຍໃນການເຕີມໃບໂອດີເໜລ

ວິທີການວິຈີຍ

ການວິຈີຍຄົງນີ້ເປັນການວິຈີຍເສີນບໍລິຫານແບບກາຕົດຂວາງ ໜ່າຍຂອງກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງເປັນຮະດັບນຸດຄລເຄື່ອງມືອີ່ຫຼືໃຫ້ໃນການວິຈີຍ ຄື່ອ ແບບສອນຄານ ແລະໃຊ້ການວິເຄາະທີ່ຂໍ້ມູນເສີນປົມານ ຊຶ່ງມີລຳດັບຂັ້ນຕອນຂອງການດຳເນີນການວິຈີຍ ດັ່ງນັ້ນຈະເຄີຍດັ່ງໄປນີ້

1. ກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງ

ກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງໃນການວິຈີຍຄົງນີ້ ດື່ອ ຜູ້ບໍລິໂພກໃບໂອດີເໜລ ຊຶ່ງໄດ້ກຳກົດເລືອກກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງ ໂດຍການສອນຄານເນື້ອງຕັນວ່າ ທ່ານໃຊ້ຮັບຍິນທີ່ໃຊ້ເຄື່ອງຍິນທີ່ເໜລຫຼືຍື່ມໄໝ ເພື່ອໃຫ້ເກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງທານທີ່ຕ້ອງການ ໂດຍເລືອກຈັງຫວັດສົງຂາ ກະບົນ ແລະຕຽງ ເປັນພື້ນທີ່ກຳກົດກົດພຸດທິກຣມ ເນື່ອຈາກຈັງຫວັດສົງຂາເປັນເນື້ອງສູນຍົກລາງທາງເສຽນຫຼູກືຈ ແລະເປັນໝົມທາງການຄນາມທີ່ສຳຄັງຂອງກາຕິໄດ້ ທຳໄຫ້ມີການໃຊ້ນໍ້າມັນດີເໜລເພື່ອດຳເນີນກິຈການທາງເສຽນຫຼູກືຈໃນສັດສ່ວນທີ່ສູງ ສ່ວນຈັງຫວັດກະບົນ ແລະຕຽງເປັນຈັງຫວັດທີ່ຜລິຕປາລົມນໍ້າມັນໄດ້ມາກທີ່ສຸດຂອງກາຕິໄດ້ຕອນບັນແລະຕອນລ່າງ ຕາມລຳດັບ

ໝາດຂອງກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງໄດ້ກຳຫົວດໍາຈາກສູຕາກປະມານຂາດຂອງກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງ ໃນການນີ້ໄໝ່
ທຽບຈຳນວນປະກາງເປົ້າໝາຍທີ່ແນ່ນອນ ແລະຈຳນວນປະກາງເປົ້າໝາຍມີໜາດໃຫຍ່ ເມື່ອເຫັນກັນຂາດຂອງກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງ (Freund, 1967, p.276 ; Cochran, 1977, p.75 ; Sax, 1979, p.195 ; Aaker et al., 2007, p.417) ໂດຍກຳຫົວດໍາສັດສ່ວນຕົວຢ່າງທີ່ຕ້ອງການປະມານຄ່າຈາກປະກາງທັງໝົດໄວ້ຮ້ອຍລະ 75 ພີ້ອ 0.75 ຕາມຄໍາແນະນຳຂອງ Freund (1967, p.276) ທີ່ຮູ້ວ່າ ການປະມານຄ່າສັດສ່ວນຕົວຢ່າງທີ່ເໝາະສົມ ແລະເຊື່ອຄື້ອໄຕຄວາມຍື່ນໃຈ່ຮ່ວ່າງ 0.60-0.80 ລະ ຮະດັບນັຍສຳຄັງທາງສົລືທີ່ເກີນກັນ 0.05 ແລະຍອມໄຫ້ຄ່າຄວາມຄລາດເຄື່ອນຈາກສັດສ່ວນທີ່ແກ້ຈິງເກີດຈິ້ນໄດ້ມີເກີນຮ້ອຍລະ 5 ທັງນີ້ໄດ້ສໍາຮັບຈຳນວນຕົວຢ່າງເພື່ອຄວາມຄລາດເຄື່ອນຈາກກົດສັດສ່ວນທີ່ແກ້ຈິງເກີດຈິ້ນໄດ້ມີເກີນຮ້ອຍລະ 5 ຊຶ່ງໄດ້ຂັ້ນຂອງກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງຈຳນວນ 303 ການກຳຫົວດໍາຕົວຢ່າງໃຊ້ແບບການກຳຫົວດໍາສັດສ່ວນຢ່າງເທົ່າເຖິງກັນຈັງຫວັດລະ 101 ການ ແລະກຳກົດກົດພຸດທິກຣມຂໍ້ມູນຈາກກຸລຸ່ມຕົວຢ່າງໃນແຕ່ລະຈັງຫວັດດ້ວຍການເລືອກແບບນັງເລືອງທີ່ມີແບບແພນແລະໄມ່ຈຳກັດເບືດ ກາຍໄຫ້ຂໍ້ສົມມື້ວ່າ ຄວາມແຕກຕ່າງຮ່ວ່າງໜ່າຍຕ່າງໆ ຂອງປະກາງເປົ້າໝາຍນັ້ນເປັນເອກພັນ໌ (homogeneity) ເນື່ອຈາກກອບຂອງຜູ້ບໍລິໂພກໃບໂອດີເໜລມີໜາດໃຫຍ່ ແລະໄໝ່ສາມາຄະນຸ້າຢ່າງຊື່ອງຜູ້ບໍລິໂພກໃບໂອດີເໜລໄດ້

การเก็บรวบรวมข้อมูลได้ดำเนินการทั้งในพื้นที่ชุมชนเมืองและชนบท อาทิเช่น ตลาดห้างสรรพสินค้า ย่านการค้า โรงพยาบาล สถานศึกษา สถานที่ราชการ สถานออกกำลังกาย สถานบันเทิง สถานพักผ่อนหย่อนใจ ที่อยู่อาศัย พื้นที่ทำการเกษตร ในช่วงวัน-เวลาที่แตกต่างกัน (ตุลาคม-ธันวาคม 2553) เพื่อให้เกิดความครอบคลุมและความหลากหลายของลักษณะทางเศรษฐกิจสังคมของผู้บริโภคที่มีอยู่ในพื้นที่ที่ทำการวิจัยมากที่สุด ตลอดจนลดความอดติในด้านการกระจายของข้อมูลที่ไม่สมำ่เสมอ

2. การวิเคราะห์ข้อมูล

ข้อมูลที่ใช้ในการวิจัยครั้งนี้เป็นข้อมูลปฐมภูมิ ซึ่งจำแนกการวิเคราะห์ข้อมูลเป็น 2 ส่วน ดังนี้

2.1 การวิเคราะห์ข้อมูลด้วยสถิติเชิงพรรณนา ได้แก่ ค่าความถี่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย เลขคณิต และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน เพื่อศึกษาลักษณะทางเศรษฐกิจสังคมและพฤติกรรมการใช้ใบโอดีเซล ของผู้บริโภค

2.2 การวิเคราะห์การทดสอบพหุ เพื่อวิเคราะห์ตัวแปรที่กำหนดค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซล ซึ่งทำการประมาณค่าสัมประสิทธิ์ของตัวแปรด้วยวิธีการกำลังสองน้อยที่สุดแบบธรรมดា (Ordinary Least Square Method หรือ OLS) โดยรูปแบบของแบบจำลองที่เหมาะสมที่สุดกับข้อมูลอยู่ในรูปสมการลีอก-ลีอก ค่าประมาณการสัมประสิทธิ์ของตัวแปรที่คำนวณได้จากการแสดงอยู่ในรูปร้อยละ ซึ่งสามารถเขียนสมการได้ดังนี้

$$\ln EB_i = b_0 + b_1 \ln NB_i + b_2 \ln BP_i + b_3 \ln BD_i + b_4 \ln BF_i + b_5 \ln BT_i + U_i$$

โดยกำหนดให้

EB หมายถึง ค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซล (บาทต่อเดือน)

NB หมายถึง จำนวนรถยนต์ที่ใช้ใบโอดีเซล (คัน)

BP หมายถึง ระยะเวลาการใช้งานของรถยนต์ที่ใช้ใบโอดีเซล (เดือน)

BD หมายถึง ระยะเวลาที่เปลี่ยนมาเลือกใช้ใบโอดีเซล (เดือน)

BF หมายถึง ความถี่ในการเติมใบโอดีเซล (วันต่อครั้ง)

BT หมายถึง ชนิดของใบโอดีเซลที่เติมซึ่งกำหนดให้เป็นตัวแปรทุนโดยที่ใบโอดีเซล มี 2 แทนด้วย 0 และใบโอดีเซลบี 5 แทนด้วย 1

U หมายถึง ตัวแปรสุ่มคาดเดือนที่มีคุณสมบัติตามข้อกำหนดของการใช้วิธี การกำลังสองน้อยที่สุด (อยุทธี นิสสกานา, 2547, น.4 และ 10)

B หมายถึง ค่าประมาณการสัมประสิทธิ์ของตัวแปรอิสระ

ผลการวิจัยและวิจารณ์ผล

ผู้บริโภคเกินกว่าครึ่งเป็นเพศชาย (ร้อยละ 61.39) มีอายุเฉลี่ย 34.98 ปี และรายได้เฉลี่ย 24,848.32 บาทต่อเดือน ส่วนใหญ่จบการศึกษาขั้นสูงสุดในระดับปริญญาตรี (ร้อยละ 48.19) และประกอบอาชีพเป็นพนักงานเอกชน (ร้อยละ 26.40)

ผู้บริโภค มีรถยนต์ที่ใช้ใบโอดีเซลจำนวน 1 คัน โดยมีระยะเวลาการใช้งานของรถยนต์ที่ใช้ใบโอดีเซลเฉลี่ย 3 ปี 2 เดือน และเปลี่ยนมาเลือกใช้ใบโอดีเซลแทนการใช้น้ำมันดีเซลปกติเฉลี่ย 2 ปี

4 เดือน ซึ่งผู้บริโภคส่วนหนึ่งมีการใช้ใบໂອດີເໜລມາຕັ້ງແຕ່ຫົວໜ້າເປັນຕົ້ນຂອງການຈຳໜ້າໃນໂອດີເໜລໃນສະນີບົກຄະນິບົກສັນຕະພາບ แสดงให้เห็นວ່າ ໃນໂອດີເໜລເປັນພລິຕົກັນທີ່ມີຄວາມນໍາສຸກໃນສາຍຕາຂອງຜູ້ບົກຄະນິບົກນຳມັນ ຜູ້ບົກຄະນິບົກເຕີມໄປໂອດີເໜລເລື່ອຖຸກໆ 6 ວັນຕ່ອງຄັ້ງ ซຶ່ງຄໍາໃຊ້ຈ່າຍໃນການເຕີມໄປໂອດີເໜລແຕ່ລະຄັ້ງເຄີ່ຍ 1,123 ບາທ (ຕາຮາງທີ່ 1)

ผลการວິຈີຍສອດຄັ້ງກັບງານວິຈີຍຂອງວິກັດ ສູງຍິນທິຣິນທີ (2550, ນ.53) ທີ່ພົບວ່າ ຜູ້ບົກຄະນິບົກ ສ່ວນໄຫຼຸມມີຄໍາໃຊ້ຈ່າຍໃນການເຕີມໄປໂອດີເໜລອູ່ໃໝ່ຮ່າງຮ່າງວ່າ 400-800 ບາທ ຊື່ງເລື່ອວ່າຄໍາໃຊ້ຈ່າຍໃນການເຕີມໄປໂອດີເໜລມີສັດລ່ວນຄ່ອນຂັງສູງ ເມື່ອເທີບຍັງກັບຄໍາໃຊ້ຈ່າຍໃນລ່ວນອື່ນໆ ແຕ່ຜູ້ບົກຄະນິບົກຈຳເປັນຕົ້ນຈ່າຍ ເພົ່າໄປໂອດີເໜລຄື້ອເປັນສິນຄໍາຈຳເປັນໃນຄວາມຮູ້ສຶກຂອງຜູ້ບົກຄະນິບົກທີ່ໃຊ້ຢານພາຫະນະໃນຊີວິຕປະຈຳວັນ

ຕາຮາງທີ່ 1 ພຸດີກຽມການໃຊ້ໃນໂອດີເໜລຂອງຜູ້ບົກຄະນິບົກ

ພຸດີກຽມການໃຊ້ໃນໂອດີເໜລ	ຄ່າເລື່ອຍ່າ ເລຂຄນິຕ	ສ່ວນເນີຍແນນ ມາຕຽບ
ຮອຍນົດທີ່ໃຊ້ໃນໂອດີເໜລ (ດັນ)	1	4.00
ຮະຍະເວລາການໃຊ້ງານຂອງຮອຍນົດທີ່ໃຊ້ໃນໂອດີເໜລ (ເດືອນ)	38	29.12
ຮະຍະເວລາທີ່ເປີ່ຍັນມາເລືອກໃຊ້ໃນໂອດີເໜລ (ເດືອນ)	16	14.51
ຄວາມຄືໃນການເຕີມໄປໂອດີເໜລ	6	5.10
ຄໍາໃຊ້ຈ່າຍໃນການເຕີມໄປໂອດີເໜລ (ບາທ/ຄັ້ງ)	1,123	6,287.01

ເຫັນວ່າຜູ້ບົກຄະນິບົກສ່ວນໄຫຼຸມຕັດສິນໃຈເລືອກໃຊ້ໃນໂອດີເໜລແທນການໃຊ້ນໍາມັນດີເໜລປົກຕິ ເນື່ອງຈາກ ໃນໂອດີເໜລມີມາຄາຕ່ອລິຕຽບກວ່ານໍາມັນດີເໜລປົກຕິ ດີດເປັນຮ້ອຍລະ 89.11 ຮອງລົງນາຄື່ອ ຄວາມຕະຫຼາກ
ໃນປັ້ງປຸງທາງສັງເກດລ້ວມທີ່ກ່ຽວຂ້ອງການສັງເກດປະເທດ ຮະດັບກົມົມກົກາກ ແລະ ຮະດັບໂລກ ຮັບອະນຸມືມໂຍນາຍສັນສົນທີ່ດ້ານ
ການພລິຕ ແລະ ບົກຄະນິບົກ ແລະ ຄວາມເຂົ້າສົ່ວນນຸ່ມຄົດ ດີດເປັນຮ້ອຍລະ 59.41, 54.79 ແລະ 46.54 ຕາມລຳດັບ
(ຕາຮາງທີ່ 2) ຊື່ງສອດຄັ້ງກັບງານວິຈີຍຂອງອົມືພຈນໍ້ ຈັນທຽກລົ້ນ (2550, ນ.108) ວິກັດ ສູງຍິນທິຣິນທີ (2550, ນ.55) ປົມຫະກົມ ປົມຫະກົມ (2550, ນ.59) ແລະ ນັ້ງພົງໝໍ ນັ້ງພົງໝໍ (2551, ນ.23) ທີ່ພົບວ່າ
ຮາຄາຂອງນໍາມັນມີຜົດຕ່ອງການເລືອກໃຊ້ນໍາມັນຂອງຜູ້ບົກຄະນິບົກ

ผลการວິຈີຍດັ່ງກ່າວແສດງໃຫ້ເຫັນວ່າ ຮາຄາເປັນປັ້ງຈີຍຈຸງໃຈສຳຄັນທີ່ກໍາໄໝໃຫ້ຜູ້ບົກຄະນິບົກຕັດສິນໃຈເປີ່ຍັນມາ
ເລືອກໃຊ້ໃນໂອດີເໜລແທນການໃຊ້ນໍາມັນດີເໜລປົກຕິຍ່າງແພວ່ພາຍມາກັ້ນ ນອກຈາກນີ້ດ້ວຍກາພລັກຍົນພລັງຈານ
ສີເຊີວິຫຼາກທີ່ເປັນມີຕາຕ່ອງສິ່ງແວດລ້ວມຂອງໃນໂອດີເໜລ ກ່າວເຄື່ອງ ໃນໂອດີເໜລສາມາຄົມຍ່ອຍສະຫຍຸນໃນນັ້ນໄດ້ປະມານ
ຮ້ອຍລະ 85-88 ກາຍໃນ 28 ວັນ (Sawyer, 2007, p.3) ຈາກລັກຍົນພລັກຕິດັ່ງກ່າວສິ່ງພລັກໃຫ້ຮັບປະໂຫຍດຂອງ
ຜູ້ບົກຄະນິບົກສ່ວນໄຫຼຸມຕັດສິນໃຈເປີ່ຍັນມາເລືອກໃຊ້ໃນໂອດີເໜລນັ້ນ ອູ້ໃນຮະດັບທີ່ສູງກວ່ານໍາມັນດີເໜລປົກຕິ ຊື່ງເໝາະສຳຫັບກຸ່ມຜູ້ບົກຄະນິບົກ
ທີ່ມີຄວາມຕະຫຼາກແລະ ໄສໃຈຕ່ອງສິ່ງແວດລ້ວມ ໂດຍຍືນດີທີ່ຈະຈ່າຍເພີ່ມ ເພົ່າຮັບອະຮອດປະໂຫຍດຈຳກັດ
ສິ່ງແວດລ້ວມ ຢ້ອມວິທີ່ມີຄວາມສຸຂພື້ນມາກັ້ນ

ตารางที่ 2 เหตุผลในการตัดสินใจเลือกใช้ใบโอดีเซลของผู้บริโภค

เหตุผลในการตัดสินใจเลือกใช้ใบโอดีเซล	จำนวน (n=303)	ร้อยละ
ใบโอดีเซลมีราคาต่ำกว่ามันดีเซล	270	89.11
ความตระหนักในปัญหาลิ่งแวดล้อมทั้งระดับประเทศ ระดับภูมิภาค และระดับโลก	180	59.41
รัฐบาลมีนโยบายสนับสนุนทั้งด้านการผลิตและบริโภค	166	54.79
ความเชื่อส่วนบุคคล	141	46.54
ความต้องการเป็นส่วนหนึ่งที่จะช่วยประเทศชาติดลดการขาดดุลระหว่างประเทศ	108	35.64
อื่น ๆ เช่น ช่วยเพิ่มความเข้มแข็งทางเศรษฐกิจ การประหยัดต้นทุนการผลิตสินค้า	4	1.32

บุคคลที่มีอิทธิพลมากที่สุดในการตัดสินใจเลือกใช้ใบโอดีเซล คือ ตนเอง คิดเป็นร้อยละ 63.04 รองลงมาคือ ครอบครัว เพื่อน หรือเพื่อนบ้าน หรือเพื่อนร่วมงาน ผู้บังคับบัญชา หรือหัวหน้า คิดเป็นร้อยละ 18.48, 13.86 และ 2.97 ตามลำดับ ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัยของวีรภัทร สุริยนนท์รินทร์ (2550, n.57) ที่พบว่า ผู้บริโภคส่วนใหญ่ตัดสินใจเลือกใช้ใบโอดีเซลด้วยตนเอง ณิชาเรีย บริยพันธ์ เกษม (2550, n.59) ที่พบว่า บุคคลที่มีอิทธิพลต่อการเติมใบโอดีเซลของผู้บริโภคนอกเหนือจากตนเอง คือ บุคคลใกล้ชิด เช่น บิดา มารดา พี่น้อง คู่สมรส เป็นต้น

ผลการวิจัยดังกล่าวแสดงให้เห็นว่า ทัศนคติของผู้บริโภคเป็นปัจจัยที่มีบทบาท หรืออิทธิพลในการตัดสินใจเลือกใช้ใบโอดีเซลมากกว่าทัศนคติของบุคคล หรือกลุ่มบุคคลอื่น นั่นแสดงว่า โดยพื้นฐานแล้วผู้บริโภคไม่ทัศนคติที่ดีต่อใบโอดีเซล ก่อนที่จะตัดสินใจใช้ใบโอดีเซล อาจเนื่องมาจากผู้บริโภค มีความรู้ความเข้าใจเกี่ยวกับใบโอดีเซล และรับรู้ถึงประโยชน์ของการใช้ใบโอดีเซล ในขณะที่ครอบครัวเป็นบุคคลยังคงที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจเลือกใช้ใบโอดีเซลในอันดับต้นมา อาจเนื่องมาจากครอบครัวจัดเป็นกลุ่มปฐมภูมิ ซึ่งสามารถทราบในครอบครัวจะมีความสัมพันธ์กันอย่างใกล้ชิดและเหนียวแน่น รวมถึงมีทัศนคติและพฤติกรรมที่คล้ายคลึงกัน จึงทำให้มีอิทธิพลซึ่งกันและกันได้ง่าย ซึ่งสอดคล้องกับแนวคิดที่สรุปว่า ครอบครัวมีอิทธิพลต่อผู้บริโภคมากที่สุด (พิษณุ จงสกิดย์วัฒนา, 2548, n.58)

ผู้บริโภคเกินกว่าครึ่งเลือกใช้ใบโอดีเซลชนิดบี 5 คิดเป็นร้อยละ 77.89 ส่วนที่เหลืออีกร้อยละ 22.11 เลือกใช้ใบโอดีเซลชนิดบี 2 และดังให้เห็นว่า ผู้บริโภคโดยส่วนใหญ่มีความมั่นใจในการใช้ใบโอดีเซล อาจเนื่องมาจากการปัจจัยทางด้านจิตวิทยาตามทฤษฎีการบริโภค กล่าวคือ ผู้บริโภคจะเลือกบริโภคสินค้าที่ตนเองได้รับผลกระทบประโยชน์สูงสุด ภายใต้รายได้ที่มีอยู่อย่างจำกัด รวมถึงรสนิยมและราคาน้ำมันที่แตกต่างกันโดยสมมติว่า ผู้บริโภคแต่ละคนนั้น สามารถจัดเรียงลำดับสินค้าตามความต้องการหรือรสนิยมได้ (Deaton, & Muellbauer, 1980, p.312) เพราะราคาของใบโอดีเซลถูกกว่ามันดีเซลปกติ

ผู้บริโภคให้ความเห็นว่า น้ำมันดีเซลปกติมีคุณภาพโดยรวมดีกว่าใบโอดีเซล คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 27.39 ซึ่งน้อยกว่าผู้บริโภคที่ให้ความเห็นว่า ใบโอดีเซลมีคุณภาพโดยรวมดีกว่ามันดีเซลปกติ (ร้อยละ 34.32) ในขณะที่ผู้บริโภคให้ความเห็นว่า ทั้งน้ำมันดีเซลปกติและใบโอดีเซลมีคุณภาพโดยรวมไม่แตกต่างกัน คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 37.62 และอื่นๆ คือ คุณภาพโดยรวมขึ้นอยู่กับชนิดและประสิทธิภาพของเครื่องยนต์ที่ใช้ คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 0.66 แสดงให้เห็นว่า ผู้บริโภคส่วนใหญ่มีทัศนคติที่ดีต่อใบโอดีเซล

ผู้บริโภคเกือบทั้งหมดให้ความเห็นว่า พวกราคาจะยังคงใช้ใบโอดีเซลต่อไปในอนาคต คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 95.71 โดยให้เหตุผลว่า ในโอดีเซลมีราคาน้ำมันดีเซลปกติ ในโอดีเซลช่วยประหยัดค่าใช้จ่าย ในโอดีเซลมีคุณภาพใกล้เคียงกับน้ำมันดีเซล ในโอดีเซลช่วยลดภาวะโลกร้อน และในโอดีเซลช่วยลดมลพิษและปัญหาสิ่งแวดล้อม ส่วนผู้บริโภคที่ให้ความเห็นว่า พวกราคาจะไม่ใช้ใบโอดีเซลในอนาคตมีเพียงร้อยละ 4.29 แสดงให้เห็นว่า ผู้บริโภคส่วนใหญ่มีทัศนคติในเชิงบวกต่อใบโอดีเซล โดยรู้สึกว่า ในโอดีเซลสามารถตอบสนองความต้องการของตนเองได้มากกว่าน้ำมันดีเซลปกติ ทั้งในเรื่องของประโยชน์ของใบโอดีเซล คุณค่าด้านจิตใจ และความภาคภูมิจากการใช้ใบโอดีเซล

ตัวแปรที่กำหนดค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ ได้แก่ จำนวนรายนต์ที่ใช้ใบโอดีเซล และความถี่ในการเติมใบโอดีเซล (ตารางที่ 3) ซึ่งสามารถแสดงในรูปสมการได้ดังนี้

$$\ln EB = 9.74*** + 0.28 \ln NB*** - 0.87 \ln BF***$$

ค่าสัมประสิทธิ์เชิงพหุของการกำหนด (multiple coefficient of determination หรือ R^2) มีค่าเท่ากับ 0.71 แสดงว่า ตัวแปรอิสระทั้งหมดในแบบจำลองมีความสามารถในการอธิบายความแปรปรวนของค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลได้ถายถ่องถูกต้องร้อยละ 71 และเมื่อทดสอบความนัยสำคัญทางสถิติของตัวแปรอิสระทั้งหมดในแบบจำลอง โดยพิจารณาจากค่าสถิติอef ผลปรากฏว่า มีตัวแปรอิสระอย่างน้อย 1 ตัวแปรที่มีค่าแตกต่างจากศูนย์ หรือสามารถอธิบายความแปรปรวนของค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลได้อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับความเชื่อมั่นร้อยละ 99

ค่าประมาณการสัมประสิทธิ์ของตัวแปรจำนวนรายนต์ที่ใช้ใบโอดีเซลและความถี่ในการเติมใบโอดีเซลมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับความเชื่อมั่นร้อยละ 99 โดยจำนวนรายนต์ที่ใช้ใบโอดีเซลเป็นตัวแปรที่มีผลในทางบวกกับค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซล กล่าวคือ เมื่อผู้บริโภคใบโอดีเซลมีจำนวนรายนต์ที่ใช้ใบโอดีเซลเพิ่มขึ้นร้อยละ 1 จะส่งผลทำให้ค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลเพิ่มขึ้นร้อยละ 0.28 เมื่อกำหนดให้ตัวแปรอื่นๆ มีค่าคงที่ ในขณะที่ความถี่ในการเติมใบโอดีเซลเป็นตัวแปรที่มีผลในทางลบกับค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซล กล่าวคือ เมื่อผู้บริโภคใบโอดีเซลมีความถี่ในการเติมใบโอดีเซลเพิ่มขึ้นร้อยละ 1 จะส่งผลทำให้ค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลลดลงร้อยละ 0.87 เมื่อกำหนดให้ตัวแปรอื่นๆ มีค่าคงที่

ตารางที่ 3 ผลการวิเคราะห์การทดสอบพหุตัวแปรที่กำหนดค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซล

Variable	Coefficient	Standard Error	t-statistic
C	9.74***	0.13	72.41
NB	0.28***	0.06	4.71
BP	-0.06	0.03	-1.77
BD	0.02	0.04	0.66
BF	-0.87***	0.04	-23.97
BT	0.10	0.06	1.72

$$R^2 = 0.71 \text{ Adj } R^2 = 0.71 \text{ D-W statistic} = 1.78 \text{ F-statistic} = 122.31***$$

หมายเหตุ: *** มีระดับนัยสำคัญทางสถิติเท่ากับ 0.01

ค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลจะถูกจำกัดด้วยรายได้ของผู้บริโภคและราคาใบโอดีเซล กล่าวคือ รายได้ของผู้บริโภคเมื่อยู่อย่างจำกัด และราคาใบโอดีเซลมักจะผันแปรและอ่อนไหวต่อสถานการณ์

ทางเศรษฐกิจ สังคม และการเมืองอยู่ตลอดเวลา ทำให้ผู้บริโภคต้องมีการวางแผนและจัดสรรค่าใช้จ่าย ในแต่ละด้านอย่างเหมาะสม เพื่อให้ตนเองได้รับอรรถประโยชน์สูงสุด เพราะจากสภาพเศรษฐกิจ สังคม การเมือง และสิ่งแวดล้อมในปัจจุบัน ได้ส่งผลต่อรูปแบบการดำรงชีวิต การแบ่งขัน และการคืนนรเพื่อให้ ออยู่รอดในสังคม โดยเฉพาะการดำรงอยู่ในสังคมท่ามกลางวิกฤตเศรษฐกิจ กระแสสนับสนุน การแข่งขันทางการ เมือง และความไม่แน่นอนทางการเมือง ที่ก่อให้เกิดปัญหาความไม่สงบดุลกันของรายได้และรายจ่าย ซึ่งหากผู้บริโภคনารายได้ไปใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซล หรือทางเลือกใดทางเลือกหนึ่งมากกินไปแล้ว จะเกิดต้นทุนค่าเลี้ยวกostenในการนำรายได้ไปใช้จ่ายในทางเลือกอื่น หรือต้องลดค่าใช้จ่ายในส่วนอื่นลง ดังนั้นเมื่อความลึกในการเติมใบโอดีเซลเพิ่มขึ้น ผู้บริโภคจะใช้จ่ายอย่างประหัดมากขึ้น หรือลดค่าใช้จ่าย ในการเติมใบโอดีเซลแต่ละครั้งลง โดยการเติมใบโอดีเซลในปริมาณที่ลดลง เพื่อนำเงินส่วนที่เหลือไปเป็น ค่าใช้จ่ายในส่วนอื่นๆ ที่จำเป็น

สรุป

ผลการวิจัยสามารถสรุปได้ว่า ผู้บริโภคส่วนใหญ่เป็นเพศชาย มีอายุในวัยกลางคน และมีค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลแต่ละครั้งค่อนข้างสูง เหตุผลที่ผู้บริโภคตัดสินใจเลือกใช้ใบโอดีเซลแทนการใช้น้ำมันดีเซลปกติ เนื่องจากใบโอดีเซลมีราคาต่อลิตรถูกกว่าน้ำมันดีเซลปกติ ตัวแปรที่กำหนดค่าใช้จ่ายในการเติมใบโอดีเซลอย่างมีนัยสำคัญทางสถิติ 'ได้แก่' จำนวนรถยนต์ที่ใช้ใบโอดีเซล และความลึกในการเติมใบโอดีเซล

ข้อเสนอแนะ

จากการวิจัยที่ได้ สามารถกำหนดกลยุทธ์ทางการตลาดและเสนอแนะในเชิงนโยบายที่เหมาะสมได้ ดังนี้

1. กลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์

ผู้ประกอบการใบโอดีเซลควรมีการวิจัยและพัฒนาเพื่อปรับปรุงคุณภาพใบโอดีเซลอย่างจริงจังและต่อเนื่อง รวมถึงให้ความสำคัญในการควบคุมและรักษาคุณภาพให้ได้มาตรฐานตามที่กระทรวง พลังงานกำหนดไว้ เพื่อสร้างความมั่นใจในการใช้ใบโอดีเซลให้แก่ผู้บริโภคมากขึ้น ตลอดจนควรเพิ่มระดับ ความหลากหลายของสัดส่วนใบโอดีเซลที่นำมาผสมกับใบโอดีเซล แต่ทั้งนี้บริษัทผลิตรถยนต์ต้องมีการ พัฒนาเครื่องยนต์ดีเซลที่สามารถรองรับการใช้ใบโอดีเซลในสัดส่วนที่สูงได้ นอกจากนี้ควรมีการศึกษา ศักยภาพของวัตถุดิบทางการเกษตรในแต่ละพื้นที่ นอกเหนือจากน้ำมันปาล์มที่มีความเหมาะสมที่จะนำมาใช้เป็นวัตถุดิบสำรองในการผลิตใบโอดีเซล ในกรณีที่น้ำมันปาล์มเกิดการขาดแคลน

2. กลยุทธ์ด้านราคา

ผู้ประกอบการใบโอดีเซลควรกำหนดราคาใบโอดีเซลให้ต่ำกว่าน้ำมันดีเซลปกติอย่างเห็นได้ชัด เพื่อให้ผู้บริโภคสามารถรับรู้ถึงความแตกต่างตามกฎของเวเบอร์ (Weber's Law) ที่กล่าวว่า ยิ่งเพิ่ม ความแตกต่างของสิ่งกระตุ้นที่มีอยู่เดิมมากขึ้นเท่าใด การสังเกตเห็นถึงความแตกต่างของสิ่งกระตุ้นก็ยิ่ง มากขึ้นเท่านั้น (Hoyer, & MacInnis, 2007, p.89) และสร้างแรงจูงใจให้มีการใช้ใบโอดีเซลกันมากขึ้น อันจะช่วยลดภาระค่าใช้จ่ายของทั้งผู้ผลิตและผู้บริโภค

3. กลยุทธ์ด้านการจัดจำหน่าย

ภาครัฐควรหาวิธีการต่างๆ เพื่อจูงใจให้ผู้ประกอบการรายใหม่เกิดความสนใจที่จะเข้ามาลงทุนในอุตสาหกรรมใบโอดีเซลมากขึ้น รวมถึงผู้ประกอบการใบโอดีเซลควรเพิ่มจำนวนสถานีบริการใบโอดีเซลให้มากขึ้น เพื่ออำนวยความสะดวกแก่ผู้บริโภค

4. กลยุทธ์ด้านการส่งเสริมการตลาด

ผู้ประกอบการใบโอดีเซลควรใช้กลยุทธ์เชิงรุกเพื่อกระตุ้นและโน้มน้าวใจให้ผู้บริโภคหันมาใช้ใบโอดีเซลกันมากขึ้น โดยการรณรงค์ประชาสัมพันธ์อย่างจริงจังผ่านสื่อมวลชนที่เหมาะสม มีประสิทธิภาพ และสามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้ในวงกว้าง ได้แก่ ภาคยนตร์ประชาสัมพันธ์และสารคดี สั้นทางโทรทัศน์ สถาบันวิทยุ บทความประชาสัมพันธ์ใบโอดีเซลในสื่อสิ่งพิมพ์ และป้ายโฆษณาบริเวณสถานีบริการน้ำมันและชุมชน โดยสื่อองค์ในภาคลักษณะของความทันสมัยให้รู้สึกว่าบุคคลที่ใช้ใบโอดีเซลคือบุคคลที่ทันสมัย และสอดแทรกเนื้อหาสาระที่สำคัญเกี่ยวกับใบโอดีเซล โดยเฉพาะอย่างยิ่งประโยชน์ของการใช้ใบโอดีเซลต่อเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม รวมถึงข้อมูลเบรียบเที่ยบระหว่างน้ำมันดีเซลปกติและใบโอดีเซล ทั้งด้านคุณสมบัติและความปลอดภัยต่อเครื่องยนต์ เพื่อให้ความรู้และสร้างความเข้าใจที่ถูกต้องและชัดเจน ตลอดจนสร้างกระแสรับรู้ที่ดีและลดอคติเกี่ยวกับใบโอดีเซลในทุกพื้นที่อย่างทั่วถึง

5. ข้อเสนอแนะเชิงนโยบาย

รัฐบาลควรกำหนดค่าภาษีอากรเบรียบจากผู้ผลิต เนื่องจากการค้าน้ำมันสำเร็จรูปเป็นระบบเสื่อม ซึ่งผู้ค้าน้ำมันจะเป็นผู้กำหนดราคาและค่าการตลาดของตนเอง โดยผู้ค้ารายใหญ่เป็นผู้นำตลาด รวมถึงรัฐบาล ผู้ประกอบการ ใบโอดีเซล บริษัทผู้ค้าน้ำมัน ตัวแทนจำหน่ายรถยนต์ และผู้เกี่ยวข้อง ควรให้ความร่วมมือในการผลักดันให้การใช้ใบโอดีเซลเป็นนโยบายระดับประเทศ และส่งเสริมให้เกิดการเสนอข่าวสารเกี่ยวกับใบโอดีเซลในลักษณะที่เข้าใจได้ง่าย ผ่านสื่อมวลชนอย่างสม่ำเสมอและต่อเนื่อง นอกจากนี้ควรมีการสอดแทรกแนวคิดในเรื่องของจิตสำนึกในการอนุรักษ์พลังงานและสิ่งแวดล้อม ตลอดจนการดำเนินถึงประโยชน์ที่ประเทศชาติจะได้รับจากการส่งเสริมให้เกิดการใช้ใบโอดีเซลควบคู่ไปด้วย เพื่อให้ผู้บริโภคเกิดการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมหันมาเติมใบโอดีเซลในทันทีอย่างถาวร และควรมีการติดตามและประเมินผลการประชาสัมพันธ์การรณรงค์เพื่อการใช้ใบโอดีเซลอย่างต่อเนื่อง

กิตติกรรมประกาศ

ผู้วิจัยขอขอบพระคุณสถานวิจัยพืชกรรมปาล์มน้ำมัน คณะทรัพยากรธรรมชาติ มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์ วิทยาเขตหาดใหญ่ ที่ให้ทุนสนับสนุนการศึกษาในครั้งนี้ รวมถึงผู้บริโภคใบโอดีเซลทั้ง 303 ราย ที่ให้ความร่วมมือในการรวบรวมข้อมูล

เอกสารอ้างอิง

- ณิชาเรีย์ ปริยพันธ์เกยม. (2550). ทัศนคติและแนวโน้มพฤติกรรมของผู้บริโภคที่มีต่อการเติมน้ำมันในโอดีเซลในเขตกรุงเทพมหานคร. สารนิพนธ์ปริญญามหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยครินทร์วิโรฒ.
- นรรุพงษ์ ไทยรัก. (2551). ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกใช้น้ำมันเครื่องของผู้ใช้รถยนต์นั่งส่วนบุคคลที่อยู่ในจังหวัดสมุทรสาคร. การค้นคว้าแบบอิสระปริญญามหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.
- พิมณุ จงสกิดย์วัฒนา. (2548). การบริหารการตลาด: การวิเคราะห์ กลยุทธ์และการตัดสินใจ (พิมพ์ครั้งที่ 7). กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์.
- วีรภัทร สุริยันนท์รินทร์. (2550). การศึกษาพฤติกรรมและปัญหาการใช้น้ำมันในโอดีเซลในครอบครุกส่วนบุคคลของผู้บริโภค. วิทยานิพนธ์ปริญญามหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีพระจอมเกล้าพระนครเหนือ.
- อธิพจน์ จันทร์กลิน. (2550). การวิเคราะห์การลงทุนติดตั้งหัวจ่ายน้ำมันในโอดีเซลในสถานีบริการน้ำมันของปตท. วิทยานิพนธ์ปริญญามหาบัณฑิต, มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์.
- อยุทธ์ นิสสก์. (2547). เอกสารคำสอนวิชาเศรษฐมิติเบื้องต้น. สงขลา : ภาควิชาพัฒนาการเกษตร คณะทรัพยากรธรรมชาติ, มหาวิทยาลัยสงขลานครินทร์.
- Aaker, D. A., Kumar, V., & Day, G. S. (2007). **Marketing Research** (9 th ed.). New Jersey: John Wiley & Sons.
- Cochran, W. G. (1977). **Sampling Techniques** (3 rd ed.). New Jersey: John Wiley & Sons.
- Deaton, A., & Muellbauer, J. (1980). An almost ideal demand system. **The American Economics Review**, 70, 312-326.
- Freund, J. E. (1967). **Modern Elementary Statistics** (3 rd ed.). New Jersey: Prentice-Hall.
- Hoyer, W. D., & MacInnis, D. J. (2007). **Consumer Behavior** (4 rd ed.). Boston: Houghton Mifflin.
- Sawyer, E. (2007). **The Feasibility of On-farm Biodiesel Production**. Retrieved August 26, 2012, from : <http://organic.usask.ca/reports/Biodiesel%20draft.pdf>
- Sax, G. (1979). **Foundations of Educational Research**. New Jersey: Prentice-Hall.